

**INCOAX**

Delårsrapport  
juli – september 2022



# Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet...3	Resultaträkning ..... 11
Vd har ordet .....5	Balansräkning .....12
Samarbetsorganisationer .....8	Kassaflöde.....12
Bolagets utveckling .....9	Förändring i eget kapital .....12
Övrig bolagsinformation ..... 10	Aktie och ägare..... 13
	Definitioner ..... 14
	Aktieägarinformation..... 15

## Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om InCoax, besök [incoax.com](http://incoax.com). Augment Partners AB, tel. +46 8-604 22 55 [info@augment.se](mailto:info@augment.se), är Bolagets Certified Adviser.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • [www.incoax.com](http://www.incoax.com)

# Kvartalsutveckling i korthet

**Samarbetet med den amerikanska Fiber/LAN-operatören Google Fiber fortsätter enligt plan med InCoax största order någonsin. Den amerikanska Tier-1-operatören har lagt en initial beställning.**

## Nyckeltal

SEK	Jul-sep 2022	Jul-sep 2021	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Helår 2021
Nettoomsättning	1 482 530	7 623 222	11 311 054	17 648 565	20 894 597
Bruttoresultat	846 057	4 219 929	6 559 661	7 550 706	9 084 216
Bruttomarginal, %	57%	55%	58%	43%	43%
Rörelseresultat (EBIT)	-7 730 587	-3 676 743	-19 075 305	-16 518 374	-24 331 925
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Resultat efter finansiella poster	-7 783 684	-3 693 276	-19 185 788	-16 584 862	-24 496 941
Resultat efter skatt	-7 783 684	-3 693 276	-19 185 788	-16 584 862	-24 496 941
Resultat per aktie	-0,19	-0,10	-0,47	-0,45	-0,60
Resultat per aktie efter utspädning	-0,19	-0,09	-0,46	-0,39	-0,58
Soliditet, %	62,7%	69,7%	62,7%	69,7%	73,4
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	-12 400 922	-10 496 778	-10 087 945	7 458 704	-5 167 841
Kassaflöde per aktie	-0,30	-0,29	-0,25	0,20	-0,13
Kassaflöde per aktie efter utspädning	-0,30	-0,25	-0,24	0,18	-0,12
Antal utestående aktier vid periodens slut	41 113 227	36 589 861	41 113 227	36 589 861	41 113 418
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	42 003 227	42 519 391	42 003 227	42 519 391	42 045 418
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	41 113 227	36 589 861	41 113 323	33 540 706	34 277 907
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	42 024 323	42 588 551	42 024 323	39 539 396	35 313 407

## Finansiell utveckling

### Juli–september 2022

- Nettoomsättningen uppgick till 1 482 530 SEK (7 623 222), kvartalets omsättning påverkas av en förskjutning av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.
- Rörelseresultatet uppgick till -7 730 587 SEK (-3 676 743), en nedgång beroende på en förskjutning av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.
- Resultat efter skatt uppgick till -7 783 684 SEK (-3 693 276), och resultat per aktie uppgick till -0,19 SEK (-0,10).
- Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -12 400 922 SEK (-10 496 778).

### Januari–september 2022

- Nettoomsättningen uppgick till 11 311 054 SEK (17 648 565), omsättningen är lägre än föregående år, på grund av förskjutningen av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.
- Rörelseresultatet uppgick till -19 075 305 SEK (-16 518 374), en försämring drivet av den förskjutningen av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören. Dock minskades försämringen av ökad avsättning till anläggningstillgångar.
- Resultat efter skatt uppgick till -19 185 788 SEK (-16 584 862), och resultat per aktie uppgick till -0,47 SEK (-0,45).
- Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -10 087 945 SEK (7 458 704).

### Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax informerar om dialog med den USA-baserade Tier1-operatören, aktuella affärsläget och kommunicerar uppdaterade finansiella mål.
- InCoax tar initial order från den USA-baserade Tier1-operatören avseende användningsfall i enfamiljshus.
- InCoax annonserar en kommande företrädesemission om cirka 50,1 MSEK samt föreslår bemyndigande för en övertilldelningsemission om ytterligare cirka 15,0 MSEK (före emissionskostnader).

### Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- InCoax lanserar produkt för hemmanätverk.
- InCoax säkrar följdorder på 3,1 MUSD (34,7 MSEK) från amerikanska Fiber/LAN-operatören.





## Vd har ordet

# InCoax tar hem sin största order någonsin

**Samarbetet med den amerikanska Fiber/LAN-operatören Google Fiber fortsätter enligt plan med InCoax största order någonsin. Den amerikanska Tier-1-operatören har lagt en initial beställning på adaptrar för hemmanätverk.**

### Ökad orderingång från Google Fiber

Vi summerar ett tredje kvartal där vi tagit fortsatta steg i rätt riktning, om än med vissa förskjutningar i kundernas beslutsprocesser. Förskjutningarna har resulterat i en lägre försäljning under det tredje kvartalet än prognostiserat, men där vi ser en mycket lovande trend för kommande kvartal. De långa leveranstiderna på komponentmarknaden har föranlett en diskussion med Google Fiber om en större beställning av våra produkter. Detta resulterade i att InCoax i oktober erhöll den med stor marginal största enskilda ordern i företagets historia för leverans under 2022 och 2023. Detta visar operatörens fortsatta förtroende för InCoax systemlösning och långsiktiga samarbete. Google Fiber har i augusti annonserat en expansionsplan i syfte att öka penetrationen i USA. Detta bidrar positivt till InCoax möjligheter till ökad försäljning över tid.

### Initial order från den amerikanska Tier1-operatören

Efter framgångsrika labb- och fälttester under sommaren fick vi i september en initial order från den amerikanska Tier1-operatören för leveranser under det fjärde kvartalet. Lösningen adresserar ett användningsfall för privata enfamiljshus där operatören har ett behov av att successivt ersätta ett äldre befintligt system i cirka fyra miljoner

enfamiljshus under en tre- till femårsperiod. Parallellt med detta kvarstår den tidigare kommunicerade affärsmöjligheten för flerfamiljshus, där vi efter framgångsrika fälttester nu diskuterar nästa steg.

Vi räknar med en ny beslutstidpunkt hos operatören under det tredje kvartalet 2023. Vi värderar Tier1-operatörens potentiella investeringsbehov för den lösning InCoax tillhandahåller till ca 1,5 miljarder kronor under en tidsperiod av två till tre år efter beslut om utrullning, vilket sannolikt kan ske tidigast 2024. Dessa två affärsmöjligheter, enskilt eller i kombination utgör en mycket stor affärspotential för InCoax.

### Flera operatörer har pågående tester av D2501

Vår nya produkt, kontrollenheten D2501, har fått ett bra mottagande och vi genomför i nuläget labb- och fälttester med tre operatörer och en systemintegratör. Vi räknar med att ha slutligt utfall av dessa under fjärde kvartalet 2022. Vi jobbar hårt på att dessa också ska bli reguljärt köpande kunder av vårt system och vi har satt upp ett tydligt mål att vinna minst en av dessa för löpande utrullning under det fjärde kvartalet 2022. Förutom detta är vi i diskussion med flera andra operatörer, både i USA och Europa, om att inleda samarbete.

### Marknadspotential

Vi ser en fortsatt mycket stor marknadspotential för vår lösning. Det stora amerikanska infrastrukturpaketet med ca 65 miljarder USD allokerat för investeringar i förbättrat bredband kommer att ytterligare stärka InCoax affärsmöjligheter på den amerikanska marknaden. En del av dessa pengar allokeras till sk "Affordable Housing"-program. Detta innebär att man på federal och delstatsnivå understödjer program som syftar till att säkerställa bredbandsutbyggnad med bra kapacitet till fler konsumentgrupper. InCoax har sedan drygt ett år tillbaka en installation i drift i ett av dessa bostadsområden tillsammans med det ideella företaget PC's for People. Denna installation har på grund av sin prestanda och kostnadseffektivitet samt framgångsrik kommunikation fått stor uppmärksamhet på mässor och i media främst i USA, och har även fått genomslag hos liknande organisationer i Storbritannien. Intresset har medfört att vi nu för diskussioner om samarbete med flera aktörer, både i USA och Storbritannien, inom detta område. Operatörer på utvecklade marknader efterfrågar i allt högre grad gigabithastigheter i sina internetuppkopplingar.

Stamnäten för fiber byggs ut i en oförminskad takt; utmaningen för operatörer ligger i att tids- och kostnads-effektivt ansluta gigabitprestanda till varje lägenhet i flerfamiljshus för att därmed öka abonnentbasen. InCoax lösning för fiberförlängning utgör en mycket attraktiv lösning för en operatör att snabbt och effektivt ansluta ett stort antal abonnenter. Målmarknaden ökar kontinuerligt i takt med att fiberinfrastrukturen byggs ut. InCoax adresserar en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver.

### Strategi

Under 2022 fortsätter InCoax att exekvera enligt den strategi som utvecklades under 2020. Nyckelord i denna är fokus på rätt kundsegment baserat på en mycket god förståelse kring identifierade operatörers krav på både hård- och mjukvara. Speciellt viktigt är att kunna tillhandahålla system som är kompatibla med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina fibernätverk för kundservice, övervakning och underhåll



### Partners och organisation

Vi har under det tredje kvartalet fortsatt att utveckla samarbetet med utvalda partners för att driva försäljning i indirekta kanaler i användningsfall som är standardiserade och inte kräver omfattande kundanpassning. Vi fokuserar på partners med rätt förutsättningar och rätt ingenjörskompetens för att generera försäljning. Detta innebär att utvalda partners succesivt på egen hand ska kunna driva införsäljning över tid med reducerat direktengagemang från InCoax. Speciellt har vårt samarbete med Technetix fortsatt utvecklats i en positiv riktning där vi medverkat på framträdande plats vid ett antal av de mässor de deltagit i under kvartalet. För att hantera större potentiella beställningar med Tier-1 operatörer kan samarbeten med befintliga partners till operatörer aktualiseras. Detta avser integration av mjukvara samt tillverkning och logistik för hårdvara.

### Försäljning och finansiell ställning

Försäljningen har understigit budget det tredje kvartalet. Nämnade förskjutningar i beställningar innebär att vi inte uppnått de mål vi satt upp. Vi fortsätter med selektiva satsningar inom nyckelområden för att säkra framtida tillväxt; InCoax har en tydlig och balanserad tillväxtplan som bygger på realistiska bedömningar av intäkter och kostnader. För att maximera Bolagets flexibilitet under genomförandet av tillväxtplanen har huvudägaren Saugatuck Invest AB under det andra kvartalet 2022 ställt ut en kreditfacilitet upp till 10MSEK. Denna utnyttjas för närvarande fullt ut. Kreditfaciliteten löper fram till 31 mars 2023 och till en årlig räntekostnad av 8% av utnyttjat belopp. Inga andra avgifter tillkommer. InCoax har initierat en företrädesemission om maximalt 65MSEK (inkl. övertilldelningsoption och före emissionskostnader) som beräknas vara klar under det fjärde kvartalet 2022. Emissionen stöds genom teckningsåtaganden av samtliga större ägare vilket innebär att 99,1% av emissionen är garanterad och att en övertilldelningsoption om 15MSEK görs tillgänglig för Svenska Defence AB vid en eventuell överteckning av företrädesemissionen.

### Finansiella mål

Vi kan med fog säga att vi uppnått ett kommersiellt genombrott för vår systemlösning. Komponenttillgänglighet på halvledare och transporter/ logistik är ett globalt pågående problem, inte minst i vår bransch. För återstoden av 2022 samt 2023 innebär detta fortsatta utmaningar och en längre planeringshorisont för material-, produktions- och logistikplanering. Vi räknar med att situationen förbättras tidigast andra halvåret 2023. Bolagets tidigare kommunicerade försäljnings- och tillväxtmål kvarstår. Bolaget befinner sig i en expansiv fas med ett ökat fokus på tjänsteförsäljning genom licensiering av mjukvara och annan service. En succesiv funktionstillväxt i mjukvaran kommer att bredda antalet användningsfall och därmed öka Bolagets adresserbara marknad. De pågående satsningarna förväntas skapa betydande potential för Bolaget.

Bolagets målsättning är att leverera en stark nettoomsättningstillväxt framöver. Vidare kommer bolagets fokus på mjukvara och tjänsteförsäljning samt fortsatt expansion på sikt att bidra till tydligt förbättrad bruttomarginal och lägre kapitalbindning.

### Fortsatt fokus på försäljning

Förutom att säkra tillväxt med befintliga kunder kommer vi att under resten av 2022 arbeta fokuserat med att konvertera intresserade operatörer till köpande kunder. Vi har ett tydligt fokus på att bredda kundbasen och uppnå en balanserad försäljning över tid. Vi avser att driva ökad försäljning i två led: dels direktförsäljning till större operatörer som oftast kräver kundanpassning, dels strategiska samarbeten med "Value Added Resellers" (VAR) för att adressera medelstora operatörer i mer standardiserade användningsfall. Vår D2501-produkt ger möjlighet att adressera fler användningsfall med operatörer i både USA och Europa.

Gävle i oktober 2022

Jörgen Ekengren

Verkställande direktör

# Samarbetsorganisationer

**För att vara kompatibel med operatörernas nätverk är det viktigt att InCoax systemlösningar stödjer de standarder används. InCoax är därför aktiv i flera av de forum som definierar dessa standarder. Dessa organisationer ger även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.**

## Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen av in:xtnd™ bygger på. InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa.

InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av standarden. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax 2021 medlem i Fiber Broadband Association.

InCoax blev i början av 2022 även medlem i BREKO, vilka organiserar en betydande del av marknadens aktörer för tysk bredbandsutbyggnad, både på leverantör- och kundsidan. InCoax teknologi för fiberåtkomst är ett komplement för att kostnadseffektivt förlänga fibern (FTTB) hela vägen till konsumenter i flerfamiljshus.

## Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbands-tjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.

- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

## Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

## Fiber Broadband Association

Fiber Broadband Association är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

## BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V.) representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.



# Bolagets utveckling

## Nettoomsättning och resultat

### Juli-september 2022

Nettoomsättningen uppgick till 1 482 530 SEK (7 623 222), kvartalets omsättning påverkas av en förskjutning av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.

Rörelseresultatet uppgick till -7 730 587 SEK (-3 676 743), en nedgång beroende på en förskjutning av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.

Resultat efter skatt uppgick till -7 783 684 SEK (-3 693 276), och resultat per aktie uppgick till -0,19 SEK (-0,10).

Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -12 400 922 SEK (-10 496 778).

### Januari-september 2022

Nettoomsättningen uppgick till 11 311 054 SEK (17 648 565), omsättningen är lägre än föregående år, på grund av förskjutningen av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören

Rörelseresultatet uppgick till -19 075 305 SEK (-16 518 374), en försämring drivet av den förskjutningen av försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören. Dock minskades försämringen av ökad avsättning till anläggningstillgångar.

Resultat efter skatt uppgick till -19 185 788 SEK (-16 584 862), och resultat per aktie uppgick till -0,47 SEK (-0,45).

Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -10 087 945 SEK (7 458 704).

## Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet SEK -53 098 SEK (-16 533), avseende ränteutgifter till Norrlandsfonden (SEK 24 342) och Saugatuck Invest AB (SEK 25 205).

Finansnetto för hela perioden var -110 482 SEK (-66 488).

## Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -11 667 518 SEK (-7 093 742).

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -5 733 403 SEK (-3 403 037) hänförligt till aktivering av utvecklingskostnader.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 5 000 000 SEK (0). Kassaflödet från finansieringsverksamheten under kvartalet hänför sig till ett lån utställt av Saugatuck Invest AB.

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till -12 400 922 SEK (-10 496 778) och för hela perioden till -10 087 945 SEK (7 485 704).

## Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 5 733 403 SEK (3 403 037) och för hela perioden till 16 892 948 SEK (12 301 166).

## Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 67 205 761 SEK (68 231 279).

Soliditeten uppgick till 62,7 procent (69,7) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 1 577 707 SEK (24 292 197).

# Övrig bolagsinformation

## Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2021.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

## Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov, valutarörelser samt tillgång till och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission våren 2021.

## Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax.

Totalt fakturerat belopp uppgår till SEK 448 505 under det andra kvartalet.

## Säsongsvariationer

InCoax har noterat viss säsongsvariation i sin försäljning med en tyngdpunkt på andra halvan av året.



# Resultaträkning

SEK	Jul-sep 2022	Jul-sep 2021	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Helår 2021
Försäljning tjänster	336 912	419 781	1 820 446	2 027 044	2 151 978
Försäljning varor (inklusive rabatter)	1 145 618	7 203 441	9 490 608	15 621 521	18 742 619
Övrigt					
<b>Summa nettoomsättning</b>	<b>1 482 530</b>	<b>7 623 222</b>	<b>11 311 054</b>	<b>17 648 565</b>	<b>20 894 597</b>
Aktiverade utvecklingskostnader	5 733 403	3 403 037	16 892 948	12 301 166	16 205 145
Övriga rörelseintäkter	152 809	384 021	2 205 542	542 039	1 297 095
<b>Summa omsättning</b>	<b>7 368 742</b>	<b>11 410 280</b>	<b>30 409 544</b>	<b>30 491 770</b>	<b>38 396 837</b>
<b>Kostnad sålda varor</b>	<b>-636 473</b>	<b>-3 403 293</b>	<b>-4 751 393</b>	<b>-10 097 859</b>	<b>-11 810 381</b>
<b>Bruttovinst</b>	<b>846 057</b>	<b>4 219 929</b>	<b>6 559 661</b>	<b>7 550 706</b>	<b>9 084 216</b>
Bruttovinst marginal	57%	55%	58%	43%	43%
Lokalkostnader	-322 240	-308 677	-957 506	-911 486	-1 215 420
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-988 335	-250 449	-3 072 287	-1 164 077	-2 472 266
Data/tele	-22 911	-33 211	-145 844	-169 295	-672 683
Redovisning/Revision	-291 780	-27 461	-552 580	-934 604	-1 313 704
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-6 941 186	-6 091 488	-21 072 556	-19 247 010	-24 773 229
<b>Summa övriga kostnader</b>	<b>-8 566 451</b>	<b>-6 711 286</b>	<b>-25 800 773</b>	<b>-22 426 472</b>	<b>-30 447 301</b>
Personalkostnader	-5 550 047	-4 777 496	-17 785 914	-14 057 362	-19 412 971
<b>Summa Personal</b>	<b>-5 550 047</b>	<b>-4 777 496</b>	<b>-17 785 914</b>	<b>-14 057 362</b>	<b>-19 412 971</b>
Avskrivningar	-207 228	-183 741	-621 685	-417 244	-860 714
Övriga rörelsekostnader	-139 129	-11 207	-525 084	-11 207	-197 395
<b>Resultat före finansiella poster (EBIT)</b>	<b>-7 730 587</b>	<b>-3 676 743</b>	<b>-19 075 305</b>	<b>-16 518 374</b>	<b>-24 331 925</b>
Ränteintäkter					
Räntekostnader	-53 098	-16 533	-110 482	-66 488	-165 016
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-53 098</b>	<b>-16 533</b>	<b>-110 482</b>	<b>-66 488</b>	<b>-165 016</b>
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-7 783 684</b>	<b>-3 693 276</b>	<b>-19 185 788</b>	<b>-16 584 862</b>	<b>-24 496 940</b>

# Balansräkning

SEK	30 sep 2022	30 sep 2021	Helår 2021
Tecknat men ej inbetalt kapital			22 617 785
Anläggningstillgångar	41 490 877	21 759 652	25 219 614
Varulager	10 907 858	5 900 980	9 249 593
Kortfristiga fordringar	13 229 319	16 278 450	15 624 409
Likvida medel	1 577 707	24 292 197	11 665 652
Summa omsättningstillgångar	25 714 885	46 471 627	36 539 654
<b>Summa tillgångar</b>	<b>67 205 761</b>	<b>68 231 279</b>	<b>84 377 053</b>
Eget Kapital	42 185 127	47 532 141	61 956 856
Långfristiga skulder	8 270 991	3 245 786	3 245 786
Kortfristiga skulder	16 749 643	17 453 352	19 174 411
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>67 205 761</b>	<b>68 231 279</b>	<b>84 377 053</b>

# Kassaflöde

SEK	Jul-sep 2022	Jul-sep 2021	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Helår 2021
Ingående kassa	13 978 629	34 788 975	11 665 652	16 833 493	16 833 493
Kassaflöde från operativa verksamheten	-11 667 518	-7 093 742	-20 812 782	-20 000 230	-28 184 243
Kassaflöde från investeringar	-5 733 403	-3 403 037	-16 892 948	-12 301 166	-16 204 595
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5 000 000	0	27 617 785	39 760 099	39 220 998
Utgående kassa	1 577 707	24 292 197	1 577 707	24 292 197	11 665 652
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-12 400 922</b>	<b>-10 496 778</b>	<b>-10 087 945</b>	<b>7 458 704</b>	<b>-5 167 841</b>

# Förändring i eget kapital

SEK	Jul-sep 2022	Jul-sep 2021	Jan-sep 2022	Jan-sep 2021	Helår 2021
Eget Kapital vid periodens ingång	50 554 752	51 304 590	61 956 855	24 615 013	24 615 013
Nyemissioner, teckningsrätter	-585 941	-79 172	-585 940	39 501 991	61 838 782
Periodens resultat	-7 783 684	-3 693 277	-19 185 788	-16 584 863	-24 496 941
Eget kapital vid periodens utgång	42 185 127	47 532 141	42 185 127	47 532 141	61 956 856
<b>Periodens förändring i eget kapital</b>	<b>-8 369 625</b>	<b>-3 772 449</b>	<b>-19 771 728</b>	<b>22 917 128</b>	<b>37 341 842</b>



# Aktie och ägare

## Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 september 2022 till 1 701 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 23,7 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 66,3 procent.

## Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 10 278 354 SEK, fördelat på 41 113 418 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK.

Samtliga emitterade aktier är fritt överlåtbara.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 15 juni 2021, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier.

## Ägarförhållande per den 30 september 2022

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	9 732 857	23,7
Norrlandspojkarna AB	5 284 049	12,9
BLL Invest AB	5 200 182	12,7
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 713 614	6,6
Nordea Livförsäkring Sverige AB	1 202 141	2,9
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	1 132 492	2,7
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	634 376	1,5
Mats Bäckvall Juhlin	502 511	1,2
SEB Life International Insurance	485 000	1,2
Lars Axelsson	363 222	0,9
Övriga aktieägare ca 1 691st	13 862 783	33,7
<b>Total</b>	<b>41 113 227</b>	<b>100,0</b>

Källa: Baserat på Euroclear listor 2022-09-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

# Definitioner

## Ekonomiska

**Balansomslutning** Företagets samlade tillgångar.

**Bruttoresultat** Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

**Nettoomsättning** Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Resultat efter finansiella poster** Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

**Resultat efter skatt** Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

**Rörelsemarginal (EBIT)** Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseresultat** Resultat före finansnetto och skatt.

**Soliditet (%)** Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

## Övriga

**VAR** Value Added Reseller.

**Tier-1 operatör** En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

**Internet Service Provider ISP** En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

**XGSPON** En nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera delad Internet access hastighet upp till 10Gbps över fiber.

**G.fast** En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i gynnsamma användningsfall) 1Gbps.

**FTTH** Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

**FTTep** Fiber To The Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förläggning sker med hjälp av kompletterande bredbandsteknologier såsom MoCA Access™.



### Finansiell kalender

Delårsrapport okt-dec 2022	10 mars 2023
Delårsrapport jan-mar 2023	5 maj 2023

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

### Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: [www.incoax.com](http://www.incoax.com)

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör  
[jorgen.ekengren@incoax.com](mailto:jorgen.ekengren@incoax.com)

eller

Mats Svensson, interim finanschef  
[mats.svensson@incoax.com](mailto:mats.svensson@incoax.com)

*Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida ([incoax.com](http://incoax.com)) och kan även beställas, via e-postadressen [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com) eller telefonnummer 026-420 90 42.*

### Övrig kontakt

InCoax Networks AB  
 Utmarksvägen 4  
 SE-802 91 Gävle  
 Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42  
 Email: [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com)

[www.incoax.com](http://www.incoax.com)

InCoax Networks AB - Lund  
 Ideon Science Park  
 Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund  
 Sweden

### Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidsäkrade lösningar inom bredbandsaccess. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multigigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8 604 22 55, [info@augment.se](mailto:info@augment.se), som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.





**INCOAX**