

INCOAX

Bokslutskommuniké 2023



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet...3	Resultaträkning 11
Vd har ordet5	Balansräkning12
Samarbetsorganisationer8	Kassaflöde.....12
Bolagets utveckling9	Förändring i eget kapital12
Övrig bolagsinformation 10	Aktie och ägare..... 13
	Definitioner 14
	Aktieägarinformation..... 15

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer. Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

För mera information om Incoax, besök incoax.com. Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599 ca@vatorsec.se, är Bolagets Certified Adviser.

Kvartalsutveckling i korthet

InCoax försäljningstillväxt fortsatte under det fjärde kvartalet, och för helåret 2023 överträffades det finansiella målet att fördubbla försäljningen jämfört med 2022 med marginal. MoU med Nokia under det fjärde kvartalet lägger grund för fortsatt stark tillväxt.

Nyckeltal

SEK	Okt-dec 2023	Okt-dec 2022	Helår 2023	Helår 2022
Nettoomsättning	22 650 678	14 611 207	59 619 447	25 922 260
Bruttoresultat	9 190 959	5 686 567	31 021 930	12 246 228
Bruttomarginal, %	41%	39%	52%	47%
Rörelseresultat (EBIT)	-5 484 604	-3 254 341	-16 729 885	-22 329 647
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg	Neg	Neg	Neg
Resultat efter finansiella poster	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010
Resultat efter skatt	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010
Resultat per aktie	-0,07	-0,05	-0,23	-0,32
Resultat per aktie efter utspädning	-0,07	-0,05	-0,23	-0,31
Soliditet, %	69,3%	77,8%	69,3%	78,1%
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	5 199 465	34 718 500	-21 306 144	2 012 771
Kassaflöde per aktie	0,07	0,48	-0,30	0,03
Kassaflöde per aktie efter utspädning	0,07	0,48	-0,29	0,03
Antal utestående aktier vid periodens slut	72 104 729	72 104 729	72 104 729	72 104 729
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	73 734 684	73 036 729	73 734 684	73 036 729
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	72 104 729	56 608 978	72 104 729	56 609 074
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	72 919 707	57 540 978	73 364 707	57 541 074

Finansiell utveckling

Oktober – december 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 22 650 678 SEK (14 611 207), vilket positivt bidrog till att överträffa det ursprungligen kommunicerade målet och var drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör och försäljning av hemmanätverksutrustning till en amerikansk Tier 1-operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -5 484 604 SEK (-3 254 341), en förändring drivet av en ökning av de rörliga opex-kostnaderna.
- Resultat efter skatt uppgick till -5 375 025 SEK (-3 629 222), och resultat per aktie uppgick till -0,07 SEK (-0,05).
- Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till 5 199 465 SEK (34 718 500).

Helår 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 59 619 447 SEK (25 922 260), vilken överträffade det ursprungligen kommunicerade målet och var drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör och försäljning av hemmanätverksutrustning till en amerikansk Tier 1-operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -16 729 885 SEK (-22 329 647).
- Resultat efter skatt uppgick till -16 908 631 SEK (-22 815 010), och resultat per aktie uppgick till -0,23 SEK (-0,32).
- Årets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -21 306 144 SEK (2 012 771).

Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax Networks AB (publ) offentliggör utsedd valberedning.
- InCoax Networks AB:s delårsrapport, juli – september 2023.
- InCoax erhåller order på 1,8 miljoner USD (19,9 miljoner SEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.
- InCoax erhåller tilläggsorder på 685 kUSD (7,2 MSEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.
- InCoax Networks AB kommunicerar att nettoomsättningen för 2023 förväntas överstiga det finansiella målet.
- InCoax Networks undertecknar MoU med Nokia.
- InCoax annonserar en företrädesemission om cirka 52,6 MSEK före emissionskostnader.
- Kallelse till extra bolagsstämma i InCoax Networks AB, 2023-12-19.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Kommuniké från extra bolagsstämma i InCoax Networks AB.
- InCoax offentliggör prospekt i samband med företrädesemission.
- InCoax erhåller beställningar på 545 kUSD (5,4 MSEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.
- InCoax offentliggör tilläggsprospekt.
- InCoax offentliggör utfall i företrädesemission, vilken blev tecknad till 123%.
- InCoax erhåller beställningar på 2 MUSD (ca 21 MSEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.
- Andreas Bergman har från 1 mars 2024 utsetts till Chief Commercial Officer (CCO) och medlem av ledningsgruppen i InCoax. Helge Tiainen kvarstår i InCoax ledningsgrupp som ansvarig för Affärsutveckling och Standardisering.



Fiber-like services easily delivered over the existing in-building coax.

With Nokia's Gigabit Connect solution, operators can easily and cost-effectively extend the reach of their PON network to MDUs and other buildings in which a full fiber deployment would be too expensive or complex.

Nokia's Gigabit Connect with MoCA Access uses InCoax distribution point units (DPUs) and modems to deliver gigabit and multigigabit services to subscribers over the existing coaxial cable.

The DPU is connected to the XGS-PON on one side and the building's existing coaxial cable on the other. The sealed, passively-cooled DPU can be installed outdoors or in-building and supports up to 16 modems in a point-to-point or point-to-multipoint topology. The modems can be self-installed and provide a low latency, 2Gbps symmetrical subscriber experience.

As part of Nokia's broadband access solution, Gigabit Connect is managed together with the PON as a single network. MSOs will especially value the MoCA Access flexible band allocation, which allows for coexistence with legacy TV services and DOCSIS.

On this page

- ↓ Fiber-like services
- ↓ Benefits and features
- ↓ Related solutions and products
- ↓ Learn more

InCoax lösning exponerad på Nokias hemsida som del i portföljen för Gigabit Connect till kabeloperatörer. Med tillstånd av Nokia.



Vd har ordet

Fördubblad försäljning och samarbetsavtal med Nokia

InCoax försäljningstillväxt fortsatte under det fjärde kvartalet, och för helåret 2023 överträffades det finansiella målet att fördubbla försäljningen jämfört med 2022 med marginal. MoU med Nokia under det fjärde kvartalet lägger grund för fortsatt stark tillväxt.

MoU med Nokia

Under 2023 ägnades ett intensivt arbete med anbudsfrågan från Nokia, först genom sammanställning av offert och sedan i Nokias utvärdering av vår lösning. Arbetet ledde till att vi i det fjärde kvartalet tecknade ett Memorandum of Understanding (MoU) för samarbetet med Nokia och för närvarande pågår förhandlingar av det slutliga avtalet.

Samarbetet medför att InCoax MoCA Access™-baserade lösningar, utformade för Fiber Access Extension med multigigabit-prestanda över koaxialkabelnätverk i flerfamiljshus, Multiple Dwelling Unit (MDU) kommer att säljas globalt som en del av Nokias "Gigabit Connect"-erbjudande till operatörsmarknaden. Nokia, som innehar en global marknadsledande position inom XGS-PON (10-gigabit PON-lösningar), kommer att positionera InCoax systemlösning som ett snabbt och effektivt alternativ i flerfamiljshus där fiberinstallation inte är praktiskt och/eller ekonomiskt genomförbar. Lösningen blir mycket attraktiv för operatörerna då InCoax lösning är integrerad med Nokias managementsystem Altiplano™ vilket medför att en operatör kan styra hela sitt nätverk i en och samma lösning oavsett vilka delsystem som finns i fibernätverket. Avtalet med Nokia visar att vi har en

konkurrenskraftig lösning som snart kommer att kunna levereras i Nokias starka operatörskanaler..

Google Fiber

Samarbetet med Google Fiber utvecklas väl och InCoax erhöll under det fjärde kvartalet ökade beställningar som kommer att levereras under första och andra kvartalet 2024.

Vi ser fortsatt positivt på den fortsatta affären med Google Fiber då de är en av de ledande aktörerna i USA som erbjuder MultiGigabit-tjänster. InCoax lösning är disruptiv jämfört med konkurrerande lösningar på marknaden då vi, över befintliga fastighetsnätverk, kan leverera datatrafik med multigigabitprestanda.

Amerikanska Tier-1-operatören

Den amerikanska Tier-1-operatören fortsätter sin utrustning av vår hemmanätverksutrustning och efter att vi levererat den order vi erhöll under det fjärde kvartalet är vi nu i diskussioner om fortsatta beställningar för 2024. Lösningen adresserar ett användningsfall för privata enfamiljshus där operatören har ett behov av att löpande ersätta ett äldre befintligt system i ett mycket stort antal enfamiljshus under en tre- till femårsperiod.

Fortsatt intresse från flera operatörer

Förutom de kunder vi på olika sätt bearbetat under 2023 så har det annonserade avtalet med Nokia bidragit till ett större intresse från flera operatörer och vi erhåller betydligt fler förfrågningar för närvarande. Vi har dessutom kommit längre med några operatörer (i USA, Finland och Australien) som efter genomförda labb- och fälttester nu går in i pilotinstallationsfasen. Vi har som mål att under det kommande halvåret vinna minst en ny köpande operatörskund.

Fast trådlöst bredband - FWA

Användningsområdet FWA (Fixed Wireless Access) är en tjänst där bredband överförs i gigabitshastighet via radiolänk eller mobilnätet (5G mm-vågor i synnerhet). FWA växer för närvarande snabbt i USA i områden där man av olika anledningar inte kan nå fastigheter med fiber. InCoax kan visa på framgångsrika tester och referenser för användningsfallet FWA via radiolänk. InCoax deltar under mars 2024 i WISPAMERICA-mässan i Oklahoma City och vi följer marknadsutvecklingen noga för detta växande marknadssegment.

Arbetet med ett nytt standardiseringsförslag i BroadBand Forum (BBF) gällande 5G mm-vågor, med ett stort delta-

gande från operatörer och utrustningstillverkare, öppnar upp nya möjligheter för att förlänga anslutningar in i fastigheter där mobiltäckning med 5G mm-vågor inte är möjligt på grund av signaldämpningen i t.ex. betongväggar. Vi bedömer att en överenskommen standard för 5G FWA kommer att finnas på plats under senare delen av 2024.

Utsikter för 2024 och kommande år

Vi ser en mycket stor marknadspotential för vår systemlösning för MultiGigabit-tjänster över befintliga koaxialkabelnät i flerfamiljshus. Genom samarbetet med Nokia kommer vi att snabbare kunna nå ut i relevanta operatörskanaler med stor potential. Målmarknaden ökar kontinuerligt i takt med att fiber- och FWA-nätverk byggs ut och utmaningarna med att ansluta enskilda användare till fibernätverken blir tydliga. InCoax adresserar en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver. Vår senaste produktgeneration är ett mycket intressant alternativ för större operatörer eftersom den erbjuder bra kompatibilitet med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina bredbandsnätverk för kundservice, övervakning och underhåll. Integrationen med Nokia Altiplano™ är ett bra exempel på detta.



Under 2023 har flera stora operatörer på grund av omvärldsfaktorer kortsiktigt dragit ner sina investeringsbudgetar och omkostnader kopplat till större infrastrukturutbyggnader. Vi ser inte att detta påverkar vår affär kortsiktigt då vår lösning i hög grad adresserar s k "Homes Passed" i redan befintlig infrastruktur. Detta innebär att operatörer med relativt små investeringar kan addera fler abonnenter till existerande fiber- och FWA-nät med våra lösningar. För USA ser vi också att de olika subventionsprogrammen (som t.ex. BEAD) för bredband nu är tillgängliga för operatörerna vilket är positivt för vår position. Detta är en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer, men ger å andra sidan en långsiktighet med utrullning under många år när man väl har valts som leverantör.

Strategi

InCoax strategi som lades fast 2020 har exekverats metodiskt, och avtalet med Nokia ger oss ett tydligt kvitto på att den har varit rätt. Förutom multigigabitkapacitet så är kompatibilitet och interoperabilitet med operatörernas befintliga system viktiga och avgörande komponenter i denna strategi och det är också inom dessa områden vi har lagt ner mycket arbete inom teknologitvärdering, produktledning, produkt- och affärsutveckling. Vi genomför även nu förändringar av vår leveranskedja i syfte att möjliggöra en bättre skalbarhet, effektivitet och lägre produktkostnader inför kommande volymökningar och för att möta en högre kravställning från våra kunder.

Finansiell ställning och finansiella mål

Efter att ha överträffat vårt försäljningsmål för 2023 är InCoax målsättning att fortsatt leverera en stark nettoomsättningsutveckling under kommande år. Vidare avses vårt fokus på mjukvara och tjänsteförsäljning, fortsatt försäljningsexpansion och effektiviserad leveranskedja på sikt bidra till kortare ledtider, förbättrad bruttomarginal och kapitalbindning. I takt med ökad försäljning genererar vi successivt ett bättre operativt kassaflöde. För 2024 och framåt ser vi goda möjligheter för fortsatt stark tillväxt.

Styrelsen avser att under första halvåret 2024 kommunicera nya finansiella mål.

Under inledningen av 2024 genomförde vi en framgångsrik företrädesemission som före emissionskostnader tillförde bolaget 52,6 MSEK. Emissionen blev övertecknad till 123,4%, ett styrkebevis i dagens kapitalmarknad. Jag vill tacka befintliga och nya aktieägare för det stora förtroende som visats bolaget i samband med detta.

För att maximera InCoax flexibilitet under genomförandet av tillväxtplanen har huvudägaren Saugatuck Invest AB under det första kvartalet 2024 förlängt kreditfaciliteten om upp till 10 MSEK för att utnyttjas vid behov. Kreditfaciliteten löper fram till 15 april 2025 till en årlig räntekostnad om 8% av utnyttjat belopp. Inga andra avgifter tillkommer.

Fokus på försäljning

Vårt arbete med att bredda den köpande kundbasen fortsätter och vi ser goda möjligheter att successivt kunna öka och balansera försäljningen över en större kundbas. Avtalet med Nokia ger signifikanta möjligheter att nå ut i fler operatörskanaler till en rimlig kostnad. Vi räknar med att samarbetet med Nokia kommer att kunna ge viss effekt på försäljningen under andra halvåret 2024 med en successivt större försäljning från 2025 och framåt.

Slutligen vill jag rikta ett stort tack till InCoax kompetenta och dedikerade medarbetare för ett väl genomfört 2023.

Lund i mars 2024

Jörgen Ekengren

Verkställande direktör

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk och kunna påverka kommande industri-standarder, är InCoax aktiv i ett antal utvalda organisationer. Dessa forum är även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen bygger på. InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlems-statusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa. InCoax är även medlem i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax medlem i Fiber Broadband Association (2021) och Wireless Internet Service Providers Association (2023). InCoax är även medlem i BREKO (2022), vilka organiserar en betydande del av leverantörer och kunder för bredbandsutbyggnad i Tyskland.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbands-tjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen termineras i källaren och förlängs med befintliga koaxialkablar till varje lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan

stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.

- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för hastigheter upp till 2,5 Gbps i befintliga koaxialkabelnätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Fiber Broadband Association (FBA)

FBA är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

Wireless Internet Service Providers Association (WISPA)

Broadband Without Boundaries (bredband utan gränser) representerar det växande ekosystemet för leverantörer av trådlösa Internettjänster (WISP). Dessa omfattar små innovativa entreprenörer som tillhandahåller lösningar för fast yttäckande radioaccess (FWA), fiber- och andra anslutningslösningar till konsumenter, företag och institutioner.

BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V.) representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

Oktober – december 2023

Nettoomsättningen uppgick till 22 650 678 SEK (14 611 207), vilket positivt bidrog till att överträffa det ursprungligen kommunicerade målet och var drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör och försäljning av hemmanätverksutrustning till en amerikansk Tier 1-operatör.

Försäljningen av hemmanätverksutrustning uppgick till ca 60% av kvartalets omsättning vilket påverkade bolagets bruttomarginal negativt.

Rörelseresultatet uppgick till -5 484 604 SEK (-3 254 341), en förändring drivet av en ökning av de rörliga opex-kostnaderna hänförliga till bland annat det intensifierade arbetet tillsammans med Nokia.

Resultat efter skatt uppgick till -5 375 025 SEK (-3 629 222), och resultat per aktie uppgick till -0,07 SEK (-0,05).

Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till 5 199 465 SEK (34 718 500).

Helår 2023

Nettoomsättningen uppgick till 59 619 447 SEK (25 922 260), vilket överträffade det ursprungligen kommunicerade målet.

Rörelseresultatet uppgick till -16 729 885 SEK (-22 329 647).

Resultat efter skatt uppgick till -16 908 631 SEK (-22 815 010), och resultat per aktie uppgick till -0,23 SEK (-0,32).

Årets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -21 306 144 SEK (2 012 771).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet 109 579 SEK (-374 881), avseende intäktsräntor 298 780 SEK, ränteutgifter 189 904 SEK.

Finansnetto för helåret var -178 745 SEK (-485 854).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -76 929 SEK (-9 869 325). Kvartalets omsättning av hemmanätverksutrustning påverkade kassaflödet positivt.

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -5 000 698 SEK (-7 527 479) hänförligt till aktivering av utvecklingskostnader.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 10 277 092 SEK (52 115 305).

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till 5 199 465 SEK (34 718 500) och för helåret till -21 306 144 SEK (2 012 771).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 5 000 698 SEK (7 527 479) och för helåret till 20 999 050 SEK (24 420 427).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 114 929 534 SEK (123 178 088). Soliditeten uppgick till 69,3 procent (78,1) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 14 990 063 SEK (36 296 208).

Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2022.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov, valutarörelser samt tillgång till och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en utförligare redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas läsaren till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission hösten 2023, www.incoax.com.

Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under perioden uppgår till SEK 2 361 590.

Bayhood Management AB, i vilket bolag InCoax CSMO är ägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under perioden uppgår till SEK 1 637 546.

Home-Ice Consulting AB, i vilket bolag InCoax Chief Product and Portfolio Officer är ägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp uppgår under perioden till SEK 1 438 877.

Under kvartalet har ränta till Saugatuck Invest AB på SEK 96 438 upplupit avseende utnyttjande av den givna kreditfaciliteten. Räntan samt utnyttjad kredit blev betald i början av 2024.

Säsongsvariationer

InCoax har under 2023 noterat viss säsongsvariation i sin försäljning med en marginell nedgång kvartal 2 och 3 vilket styrs av nuvarande kunders köpmönster.

Resultaträkning

SEK	Okt-dec 2023	Okt-dec 2022	Helår 2023	Helår 2022
<i>Rörelsens intäkter</i>				
Nettoomsättning	22 650 678	14 611 207	59 619 447	25 922 260
Aktiverade utvecklingskostnader	4 861 676	7 527 481	19 201 472	24 420 428
Övriga rörelseintäkter	0	-475 036	34 396	1 730 506
Summa omsättning	27 512 354	21 663 651	78 855 315	52 073 194
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Handelsvaror	-13 459 718	-8 924 640	-28 597 518	-13 676 033
Övriga externa kostnader	-10 379 478	-9 400 568	-36 382 521	-35 201 341
Personalkostnader	-8 138 199	-6 285 329	-29 351 640	-24 071 242
Av/nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-236 954	-85 745	-852 605	-707 430
Övriga rörelsekostnader	-782 609	-221 711	-400 916	-746 795
Rörelseresultat	-5 484 604	-3 254 341	-16 729 885	-22 329 647
<i>Resultat från finansiella kostnader</i>				
Räntekostnader och liknande resultatposter	109 579	-374 881	-178 746	-485 364
Resultat efter finansiella poster	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010
Resultat före skatt	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010
Periodens resultat	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010

Balansräkning

SEK	Helår 2023	Helår 2022
Anläggningstillgångar	69 079 056	48 932 611
Varulager	26 524 051	9 515 550
Kortfristiga fordringar	4 336 365	28 433 719
Likvida medel	14 990 063	36 296 208
Summa omsättningstillgångar	45 850 479	74 245 477
Summa tillgångar	114 929 534	123 178 088
Eget Kapital	79 625 612	96 257 151
Långfristiga skulder	3 545 387	4 146 239
Kortfristiga skulder	31 758 535	22 774 698
Summa eget kapital och skulder	114 929 534	123 178 088

Kassaflöde

SEK	Okt-dec 2023	Okt-dec 2022	Helår 2023	Helår 2022
Ingående kassa	9 790 598	1 577 707	36 296 208	34 283 437
Kassaflöde från operativa verksamheten	-76 929	-9 869 325	-10 584 187	-30 682 107
Kassaflöde från investeringar	-5 000 698	-7 527 479	-20 999 050	-24 420 427
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 277 092	52 115 305	10 277 092	57 115 305
Utgående kassa	14 990 063	36 296 207	14 990 063	36 296 208
Periodens kassaflöde	5 199 465	34 718 500	-21 306 144	2 012 771

Förändring i eget kapital

SEK	Okt-dec 2023	Okt-dec 2022	Helår 2023	Helår 2022
Eget Kapital vid periodens ingång	84 723 546	42 185 127	96 257 152	61 956 856
Nyemissioner, teckningsrätter	277 092	57 701 246	277 092	57 115 306
Periodens resultat	-5 375 025	-3 629 222	-16 908 631	-22 815 010
Eget kapital vid periodens utgång	79 625 612	96 257 151	79 625 612	96 257 152
Periodens förändring i eget kapital	-5 097 933	54 072 024	-16 631 540	34 300 296



Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 31 december 2023 till 1 668 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 22,09 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,30 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 18 026 183 SEK, fördelat på 72 104 729 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK.

Samtliga emitterade aktier är fritt överlåtbara.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 15 juni 2023, får aktiekapitalet inte understiga 18 000 000 SEK och inte överstiga 72 000 000 SEK, fördelat på inte färre än 72 000 000 aktier och inte fler än 288 000 000 aktier.

Ägarförhållande per den 31 december 2023

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	15 930 000	22,1
BLL Invest AB	8 450 292	11,7
Norrlandspojkarna Aktiebolag	8 112 417	11,3
Nordea Livförsäkring Sverige AB	7 635 098	10,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	3 277 104	4,5
The Onelife Company SA	3 052 005	4,2
Bäckvall Juhlin Mats	1 600 000	2,2
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	1 384 569	1,9
Tooby Charles	1 226 115	1,7
Handelsbanken Liv Försäkringsbolag	741 156	1,0
Övriga aktieägare ca 1 658st	20 695 973	28,7
Total	72 104 729	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2023-12-29 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leverantör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

XGSPON En nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera delad Internet access hastighet upp till 10Gbps över fiber.

FWA Fixed Wireless Access avser teknik för bredbandsuppkoppling via radiolänk vilken används mest på landsbygden där det inte är kostnadseffektivt att förlägga optisk fiber.

5G FWA En typ av trådlös 5G-teknik (mmWave) som möjliggör fast bredbandsaccess med radiofrekvenser istället för kablar.

G.hn En nätverksteknik för bredbandsanslutning med gigabit-hastighet över befintliga ledningar i hemmet, inklusive elkablar, koaxialkablar och telefonledningar.

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i gynnsamma användningsfall) 1Gbps.

FTTH Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

FTTep Fiber To The Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förlängning sker med hjälp av kompletterande bredbandsteknologier såsom MoCA Access™.



Finansiell kalender

Delårsrapport jan-mar 2024	7 maj 2024
Årsredovisning 2023	17 maj 2024
Årsstämma 2024	13 juni 2024
Delårsrapport apr-jun 2024	15 augusti 2024
Delårsrapport jul-sep 2024	1 november 2024
Bokslutskommuniké 2024	6 mars 2025

Denna kvartalsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com

eller

Mats Svensson, finanschef
mats.svensson@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida (incoax.com) och kan även beställas via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026-420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Ideon Science Park
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

www.incoax.com

InCoax Networks AB - Gävle
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer.

Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599, ca@vatorsec.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



