

INCOAX

Delårsrapport
april – juni 2021



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet...3	Resultaträkning 11
Vd har ordet5	Balansräkning12
Samarbetsorganisationer8	Kassaflöde.....12
Bolagets utveckling9	Förändring i eget kapital12
Övrig bolagsinformation 10	Aktie och ägare..... 13
	Definitioner 14
	Aktieägarinformation..... 15

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om InCoax, besök incoax.com. Augment Partners AB, tel. +46 8-604 22 55 info@augment.se, är Bolagets Certified Adviser.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • www.incoax.com

Kvartalsutveckling i korthet

Stadigt ökande orderingång och förbättrat resultat.

Nyckeltal

SEK	Apr-jun 2021	Apr-jun 2020	Jan-jun 2021	Jan-jun 2020	Helår 2020
Nettoomsättning	4 854 654	440 445	10 025 343	682 212	3 788 463
Bruttoresultat	3 015 798	252 469	3 330 777	358 018	-5 404 535
Bruttomarginal, %	62%	58%	33%	52%	Neg.
Rörelseresultat (EBIT)	-5 730 826	-14 623 807	-12 841 631	-31 995 688	-57 405 382
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-5 760 364	-14 696 125	-12 891 586	-32 107 284	-57 822 219
Resultat efter skatt	-5 760 364	-14 696 125	-12 891 586	-32 107 284	-57 822 219
Resultat per aktie	-0,16	-0,80	-0,35	-1,75	-2,11
Resultat per aktie efter utspädning	-0,14	-0,78	-0,30	-1,71	-2,03
Soliditet, %	70,6	20,3	70,6	20,3	57,0
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	25 360 137	908 106	17 955 482	-16 214 700	-12 643 002
Kassaflöde per aktie	0,69	0,05	0,49	-0,89	-0,46
Kassaflöde per aktie efter utspädning	0,59	0,05	0,42	-0,87	-0,44
Antal utestående aktier vid periodens slut	36 589 861	18 294 931	36 589 861	18 294 931	27 442 396
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	42 657 711	18 734 924	42 657 711	18 734 924	28 531 396
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	32 016 129	18 294 931	30 491 551	18 294 931	20 581 797
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	38 083 979	18 734 924	31 985 669	18 822 412	21 252 782

Finansiell utveckling

April-juni 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 4 854 654 SEK (440 445), fortsatt mycket högre omsättning än föregående år, drivet av fakturering till en USA-baserad Fiber/LAN operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -5 730 826 SEK (-14 623 807), en förbättring drivet av ökad försäljning, aktivering av utvecklingskostnader samt lägre personalkostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -5 760 364 SEK (-14 696 125), och resultat per aktie uppgick till -0,16 SEK (-0,80).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet förbättrades till 25 360 137 SEK (908 106).

Januari-juni 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 10 025 343 SEK (682 212), vilket är den högsta faktureringen under ett halvår i företagets historia. Detta är drivet av faktureringen till en USA-baserad Fiber/LAN operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -12 841 631 SEK (-31 995 688), en förbättring drivet av ökad försäljning, aktivering av utvecklingskostnader samt lägre personalkostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -12 891 586 SEK (-32 107 284), och resultat per aktie uppgick till -0,35 SEK (-1,75).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden förbättrades till 17 955 482 SEK (-16 214 700).

Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax erhåller två ordrar om totalt 5 MSEK från USA-baserad Fiber/LAN-operatör.
- InCoax tar ytterligare order på 6,4 MSEK från USA-baserad Fiber/LAN operatör.
- InCoax genomför en av huvudägarna Saugatuck Invest AB fullt ut garanterad företrädesemission på 41 163 592,50 SEK före emissionskostnader.
- InCoax intensifierar lagd marknads- och kommunikationsstrategi genom deltagande i paneldebatt med ledande aktörer inom bredbandsteknologi såsom; Broadband Forum, British Telecom och Verizon/MoCA. Ytterligare artiklar publiceras med stort genomslag i fackpressen och kostnadseffektiv riktad marknadsföring genom sociala medier.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Emil Bendroth är åter i tjänst som ordinarie CFO.
- Morten Werther rekryteras som ny Utvecklingschef och medlem av ledningsgruppen. Tillträder tjänsten den 23 augusti.
- Ny produkt för den växande XGS-PON marknaden förlanseras på mässan Fiber Connect 25-28 juli i Nashville, USA.





Vd har ordet

*Stadigt ökande
orderingång och
förhandsvisning av
nästa generation
produkter.*

Samarbetet med den USA-baserade Fiber/LAN-operatören fortsätter att utvecklas mycket väl med ökad orderingång och försäljning under det andra kvartalet. Vi inledde labb- och fälttester tillsammans med den amerikanska Tier-1 operatören vilka beräknas slutföras under det tredje kvartalet 2021. Vår nya kontrollenhet D2501 introducerades på mässan Fiber Connect i Nashville och fick ett mycket bra mottagande från marknaden. Lanseringen av D2501 kommer att intensifieras under hösten 2021.

Orderingång och försäljning utvecklas väl

Redan under det första kvartalet inleddes en mer reguljär utrullning med den USA-baserade Fiber/LAN-operatören och vi ser en tydlig tillväxtpotential. Denna trend har bekräftats och förstärkts under det andra kvartalet och vi bedömer att det finns ett stort behov av vår lösning för fiberförlängning i flerfamiljshus. Det är dessutom så att det finns en vidare potential för operatören att addera fler abonnenter i de befintliga installationerna. Detta innebär möjlighet till ökad modemförsäljning. Med denna referenskund i ryggen har vi skapat goda förutsättningar för fortsatta diskussioner med flera andra operatörer baserade i USA och Europa. Vi räknar med att genomföra operatörstester av vår nya kontrollenhet D2501 med två av dessa under hösten, 2021.

Lab- och fälttester inledda med Tier-1 operatör

I slutet av andra kvartalet inleddes lab- och fälttester med den amerikanska Tier-1 operatören. Tester och utvärderingar går som planerat och beräknas pågå under det tredje kvartalet. Samarbetet löper väl och vi

noterar ett stort engagemang från operatörens sida.

Givet förväntade resultat är nästa steg att erhålla en offertförfrågan för serieleveranser. Denna upphandling kommer att ske i konkurrens och vi bedömer att vi i ett sådant läge kommer att ha ett bra försprång till eventuella konkurrenter med avseende på kravuppfyllnad och konkurrenskraftiga installations- och lanseringstider.

Förlansering av D2501

Under mässan Fiber Connect i Nashville, USA, visade vi upp vår nya kontrollenhet D2501. Detta skedde via vår samarbetspartner Technetix då vi p g a. reserestriktioner till USA inte själva hade möjlighet att delta. Det var ett stort intresse för produkten och vi jobbar nu med att följa upp potentiella kunder. Med D2501 kommer vi kunna erbjuda ett system som adresserar XGS-PON-baserade fibernätverk. I och med detta har vi signifikant ökat den adresserbara marknaden för InCoax lösning. Vi räknar med att göra initiala tester hos operatörer i slutet av tredje och under fjärde kvartalet 2021.

Marknadspotential

Våra tidigare bedömningar kvarstår och förstärks t ex av det stora infrastrukturprojekt som Biden-administrationen nu lanserar i USA. Behovet av ökad bandbredd hos konsumenter accentueras kontinuerligt, inte minst efter pandemin där ändrade beteenden avseende hemarbete och fritid ställer höga krav på bredbandskapacitet.

Konsumenter på utvecklade marknader efterfrågar i allt högre grad gigabithastigheter i sina internetuppkopplingar. Stamnäten för fiber byggs ut i en oförminskad takt, utmaningen för operatörer ligger i att tids- och kostnadseffektivt ansluta gigabitprestanda till varje lägenhet i flerfamiljshus för att därmed öka abonnentbasen. Eftersom installationskapacitet är en flaskhals så tenderar operatörerna att fokusera på de enklaste och snabbaste installationerna först och lämna mer komplicerade objekt till senare. Flerfamiljshus blir därför i många fall senarelagda i operatörernas planering. Nyckeltalet "Homes Passed", d v s antalet byggnader som fibern passerar ute i gatan, växer kontinuerligt i takt med att stamnäten byggs ut. InCoax lösning för fiberförlängning utgör en mycket attraktiv lösning för en operatör att snabbt och kostnadseffektivt nå ett stort antal abonnenter i flerfamiljshus.

Strategi

Den strategi som InCoax utvecklade 2020 ligger fast. Nyckelord i denna är fokus på rätt kundsegment, baserat på en mycket god förståelse kring identifierade operatörers krav på både hård- och mjukvara. Speciellt viktigt är att kunna tillhandahålla system som är kompatibla med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina fibernätverk för kundservice, övervakning och underhåll. Vidareutvecklingen av vårt system och den nya D2501-enheten är drivet av denna förståelse, i nära dialog med potentiella operatörskunder.

Partners och organisation

InCoax har under det andra kvartalet gjort en utvärdering av samarbetet med externa partners. Resultatet är en fokusering av våra resurser till selekterade partners som täcker Nordamerika och norra Europa. Ett viktigt kriterium här är att vi jobbar med partners som är villiga att göra egna investeringar för att driva försäljning i indirekta kanaler. Den initiala investeringen för InCoax i form av produkt- och systemsupport är omfattande, vilket innebär att vi måste fokusera på ett mindre antal partners med rimlig potential att generera betydande försäljning.



Vårt aktiva deltagande i relevanta standardiseringsforum (som BBF, MoCA Alliance och ETSI) kvarstår oförminskat. Detta innebär både en möjlighet att påverka och få del av de senaste standarderna samt en möjlighet att etablera kontakter med operatörernas teknologioorganisationer via deras representanter. Kompatibilitet är som tidigare sagts en nyckelfaktor för att vara ett relevant alternativ hos en operatör.

I slutet av augusti 2021 kommer vi att förstärka vår försäljningsorganisation med en senior teknisk säljare med fokus på Tier-1 operatörsförsäljning. För att nå dessa segment måste vi med stor trovärdighet och kompetens vara väl insatta i operatörernas användningsfall och tillhandahålla förslag på systemlösningar i linje med denna kunskap.

Genom att i högre grad fokusera egna resurser med värdeadderande kärnkompetenser uppnår vi ett mer tids- och kostnadseffektivt sätt att utveckla och försörja marknaden med vår systemlösning.

Samarbetet med externa partners för att exekvera utveckling av hård- och mjukvara samt industrialisering och tillverkning har gått fortsatt bra under det andra kvartalet. I slutet av augusti 2021 kommer vi, som tidigare annonserats, att förstärka vår utvecklingsorganisation med en ny utvecklingschef, Morten Werther. Morten har en lång erfarenhet av mjukvaruutveckling i olika roller. Avsikten är att ytterligare stärka vår kärnkompetens och resurs för värdeadderande utvecklingsaktiviteter samt att vidareutveckla samarbetet och styrningen av våra externa utvecklingspartners. Morten kommer att vara baserad på InCoax kontor i Ideon Science Park i Lund och i och med detta så breddar vi också rekryteringsbasen för framtida behov av utvecklingsingenjörer parallellt med vår utvecklingsverksamhet i Gävle.

Försäljning och finansiell ställning

Försäljningen har utvecklats enligt plan under det andra kvartalet. InCoax har nu för tredje kvartalet i rad uppnått förbättringar av alla finansiella nyckeltal. De kostnadsreduktioner som slutfördes under det fjärde kvartalet 2020 ger fortsatt effekt och orderingång och försäljning ökar successivt.

InCoax genomförde under det andra kvartalet en nyemission. Det totala beloppet som tillfördes bolaget var 41 MSEK före emissionskostnader. I ett andra steg kan bolaget tillföras 21 MSEK (baserat på teckningsoptioner som förfaller i dec 2021). Parallellt med detta, i takt med

att försäljningen har ökat, så har bolaget även successivt kunnat öka det operativa kassaflödet.

Finansiella mål

Jag är fortsatt av uppfattningen att vi ser ett kommersiellt genombrott 2021 bl a genom fortsatt försäljnings-tillväxt med den USA-baserade Fiber/LAN-operatören och nya operatörs kunder.

Komponenttillgänglighet på halvledare är ett globalt pågående problem som påverkar många branscher, inklusive den vi verkar i. Vi arbetar hårt tillsammans med våra partners med att säkerställa den komponentförsörjning som behövs för att möta de försäljningsprognoser vi har. Vår bedömning just nu är att vi säkrat våra komponentbehov för återstoden av 2021.

Målet är att uppnå positivt kassaflöde på månadsbasis under slutet av 2021, det är ett ambitiöst men nåbart mål.

Fortsatt fokus på försäljning

Vårt strategiska fokus har visat sig vara rätt för att få igång, och successivt öka, försäljningen av InCoax systemlösningar. Genom att förstärka försäljningsorganisationen kommer vi med ytterligare fokus adressera större operatörs kunder där vår lösning passar in. Utöver en fortsatt god efterfrågan från den USA-baserade Fiber/LAN-operatören ger den nya D2501-enheten möjlighet att adressera fler användningsfall hos såväl denna operatör som med flera andra med liknande användningsfall i USA och i Europa.

Arbetet med den nordamerikanska Tier-1-operatören kan i nästa steg öppna upp för en mycket stor marknad i de verkliga högvolumsegmenten av internationella operatörsmarknaden.

Gävle i augusti 2021

Jörgen Ekengren

Verkställande direktör

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk är det viktigt att InCoax systemlösningar stödjer de standarder används. InCoax är därför aktiv i flera av de forum som definierar dessa standarder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen av in:xtnd™ bygger på.

InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa. InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av standarden. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum. InCoax deltar även i Small Cell Forum, där man bland annat arbetar med de backhulllösningar som blir nödvändiga med 5G, vilka innebär möjligheter för teknologin. För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax 2021 även medlem i Fiber Broadband Association.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbands-tjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet

eller lägenhet.

- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Small Cell Forum

Small Cell Forum arbetar för ett storskaligt införande av små basstationer och har som uppdrag att öka tempot i leveransen av integrerade och heterogena nätverk. Small Cell Forum arbetar för att branschövergripande standarder antas, att en positiv lagstiftning införs och att en gemensam arkitektur och driftskompatibilitet skapas. Small Cell Forum marknadsför potentialen i små basstationer över hela branschen genom kommunikation till journalister, analytiker, tillsynsmyndigheter, intressegrupper och standardiseringsorgan.

Fiber Broadband Association

Fiber Broadband Association är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

April-juni 2021

Nettoomsättningen uppgick till 4 854 654 SEK (440 445), fortsatt mycket högre omsättning än föregående år, fortsatt drivet av fakturering till USA-baserad Fiber/LAN-operatör.

Rörelseresultatet uppgick till -5 730 826 SEK (-14 623 807), en förbättring drivet av ökad försäljning, aktivering av utvecklingskostnader samt lägre personal-kostnader.

Resultat efter skatt uppgick till -5 760 364 SEK (-14 696 125), och resultat per aktie uppgick till -0,16 SEK (-0,80).

Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet förbättrades till 25 360 137 SEK (908 106).

Januari-juni 2021

Nettoomsättningen uppgick till 10 025 343 SEK (682 212), vilket är den högsta faktureringen i ett halvår i företagets historia. Detta är drivet av faktureringen till USA-baserad Fiber/LAN-operatör.

Rörelseresultatet uppgick till -12 841 631 SEK (-31 995 688), en förbättring drivet av ökad försäljning, aktivering av utvecklingskostnader samt lägre personal-kostnader.

Resultat efter skatt uppgick till -12 891 586 SEK (-32 107 284), och resultat per aktie uppgick till -0,35 SEK (-1,75).

Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden förbättrades till 17 955 482 SEK (-16 214 700).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -29 417 SEK (-72 278), avseende ränteutgifter till Norrlandsfonden. Finansnetto för halvåret var -49 955 (-111 596).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -10 285 944 SEK (-9 181 062).

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -4 114 018 SEK (0) hänförligt till aktivering av utvecklings-kostnader.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick därmed till 39 760 099 SEK (10 089 168). Under kvartalet inkom medel från den genomförda företrädes-emissionen.

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till 25 360 137 SEK (908 106) och för halvåret till 17 955 482 SEK (-16 214 700).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 4 114 118 SEK (0) och för halvåret till 8 898 129 SEK (0).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 72 628 853 SEK (38 329 761).

Soliditeten uppgick till 70,6 procent (20,3) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 34 788 975 SEK (13 261 765).



Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2020.

InCoax styrelse fattade beslut om att börja tillämpa aktiveringsmodellen för egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar med start fr.o.m. 2020-07-01.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges.

Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och

kapitalbehov, valutarörelser samt tillgång till och priser på nyckelkomponenter.

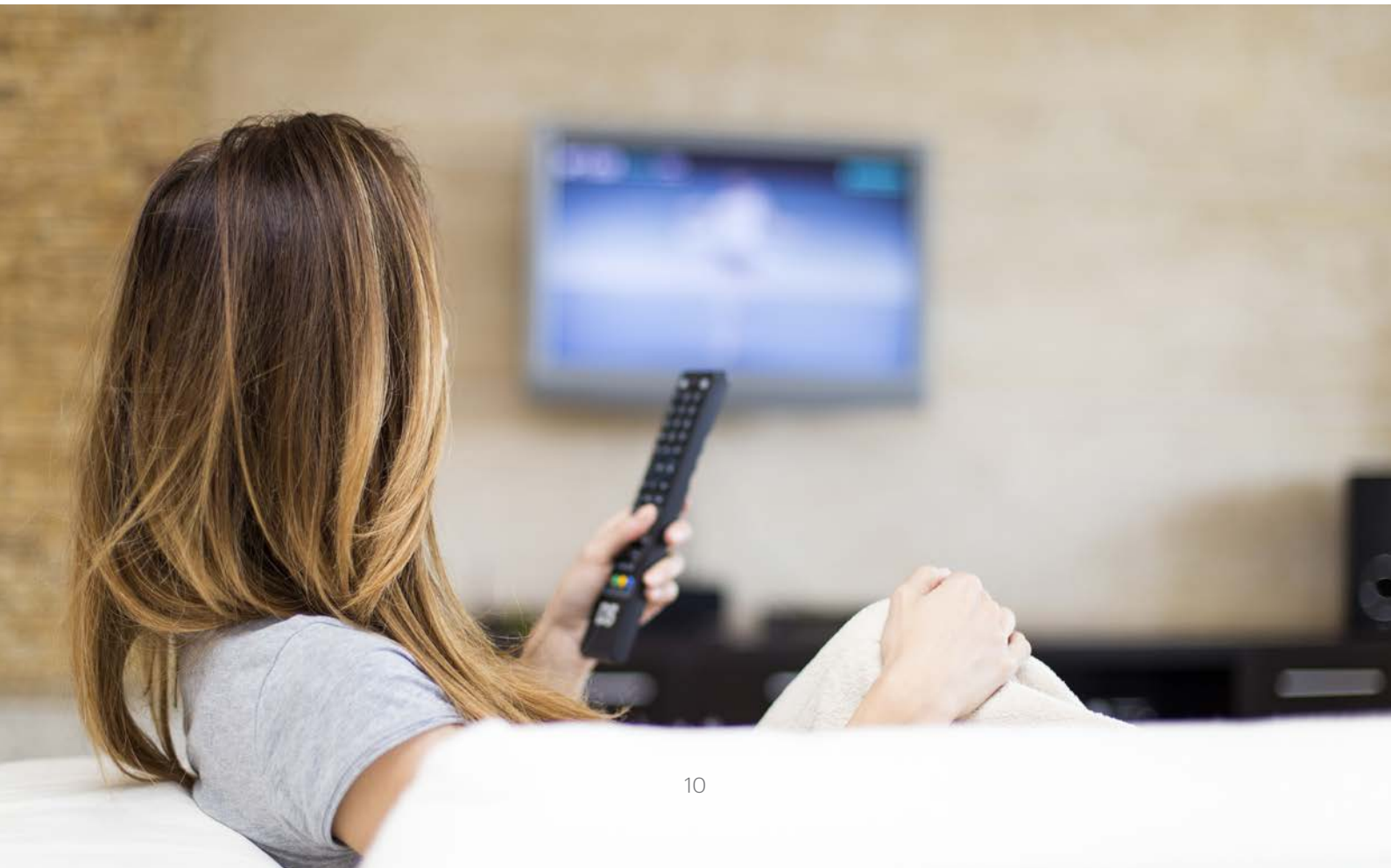
Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission våren 2021.

Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp uppgår till SEK 418 474 under det andra kvartalet.

Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.



Resultaträkning

SEK	Apr-jun 2021	Apr-jun 2020	Jan-jun 2021	Jan-jun 2020	Helår 2020
Försäljning tjänster	1 028 590	28 405	1 607 263	29 525	104 390
Försäljning varor (inklusive rabatter)	3 826 064	412 051	8 418 080	665 444	3 684 073
Övrigt	0	-11	0	-12 757	0
Summa nettoomsättning	4 854 654	440 445	10 025 343	682 212	3 788 463
Aktiverade utvecklingskostnader	4 114 018		8 898 129		7 246 948
Övriga rörelseintäkter	158 018	1 369 970	158 018	1 428 983	1 865 300
Summa omsättning	9 126 690	1 810 415	19 081 490	2 111 195	12 900 711
Kostnad sålda varor	-1 838 856	-183 976	-6 694 566	-324 194	-9 088 608
Bruttovinst	3 015 798	256 469	3 330 777	358 018	-5 405 535
Bruttovinst marginal	62%	58%	33%	52%	Neg.
Lokalkostnader	-299 409	-369 466	-602 809	-736 384	-1 393 942
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-437 528	-1 741 231	-913 628	-2 954 493	-5 978 718
Data/tele	-48 584	-62 704	-136 084	-129 563	-765 414
Redovisning/Revision	-91 866	-401 726	-907 143	-884 165	-2 067 367
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-6 150 755	-5 016 000	-13 155 522	-11 372 095	-21 367 825
Summa övriga kostnader	-7 028 142	-7 591 127	-15 715 186	-16 076 700	-31 573 266
Personalkostnader	-5 877 433	-8 427 258	-9 279 866	-17 207 283	-28 256 425
Summa Personal	-5 877 433	-8 427 258	-9 279 866	-17 207 283	-28 256 425
Avskrivningar	-113 085	-153 947	-233 503	-307 893	-1 053 965
Övriga rörelsekostnader	0	-77 914		-190 813	-333 829
Resultat före finansiella poster (EBIT)	-5 730 826	-14 623 807	-12 841 631	-31 995 688	-57 405 382
Ränteintäkter	0	0	0	0	0
Räntekostnader	-29 538	-72 318	-49 955	-111 596	-416 837
Summa finansiella poster	-29 538	-72 318	-49 955	-111 596	-416 837
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-5 760 364	-14 696 125	-12 891 586	-32 107 284	-57 822 219

Balansräkning

SEK	30 jun 2021	30 jun 2020	Helår 2020
Anläggningstillgångar	18 540 358	1 367 289	9 875 732
Varulager	5 851 122	17 533 925	11 405 617
Kortfristiga fordringar	13 448 398	6 166 752	5 057 203
Likvida medel	34 788 975	13 261 795	16 833 492
Summa omsättningstillgångar	54 088 495	36 962 472	33 296 312
Summa tillgångar	72 628 853	38 329 761	43 172 044
Eget Kapital	51 304 590	7 777 683	24 615 013
Långfristiga skulder	3 245 786	0	3 245 789
Kortfristiga skulder	18 078 477	30 552 078	15 311 242
Summa Eget Kapital och Skulder	72 628 853	38 329 761	43 172 044

Kassaflöde

SEK	Apr-jun 2021	Apr-jun 2020	Jan-jun 2021	Jan-jun 2020	Helår 2020
Ingående kassa	9 428 838	12 353 689	16 833 493	29 476 495	29 476 495
Kassaflöde från operativa verksamheten	-10 285 944	-9 181 062	-12 906 488	-26 214 700	-50 080 769
Kassaflöde från investeringar	-4 114 018	0	-8 898 129	0	-8 437 849
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	39 760 099	10 089 168	39 760 099	10 000 000	45 875 616
Utgående kassa	34 788 975	13 261 795	34 788 975	13 261 795	16 833 493
Periodens kassaflöde	25 360 137	908 106	17 955 482	-16 214 700	-12 643 002

Förändring i eget kapital

SEK	Apr-jun 2021	Apr-jun 2020	Jan-jun 2021	Jan-jun 2020	Helår 2020
Eget Kapital vid periodens ingång	17 483 791	22 307 078	24 615 013	39 807 405	39 807 405
Nyemissioner, teckningsrätter	39 581 163	166 730	39 581 163	77 562	42 629 827
Periodens resultat	-5 760 364	-14 696 125	-12 891 586	-32 107 284	-57 822 219
Eget kapital vid periodens utgång	51 304 590	7 777 683	51 304 590	7 777 683	24 615 013
Periodens förändring i eget kapital	33 820 799	-14 529 395	26 689 577	-32 029 722	-15 192 392



Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 juni 2021 till 1 638 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 23,6 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 67,9 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 9 147 465,25 SEK, fördelat på 36 589 861 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 30 juni 2020, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 30 juni 2021

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	8 624 762	23,6
Norrlandspojkarna AB	4 696 933	12,8
BLL Invest AB	4 622 384	12,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 265 284	6,2
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	2 074 964	5,7
Fredrik Lundgren	841 209	2,3
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	567 390	1,5
Nordea Livförsäkring Sverige AB	441 957	1,2
SEB Life International Insurance	400 000	1,1
Lars Axelsson	319 998	0,9
Övriga aktieägare ca 1 628st	11 734 980	32,1
Total	36 589 861	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2021-06-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

VAR Value Added Reseller.

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

XGS-PON En uppdaterad nätverksstandard för data-transmission kapabelt att leverera symmetrisk Internet-traffic med hastighet överstigande 10Gb/s över fiber och ingår med G-PON i familjen PON (Passive Optical Networks).

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mb/s och (i gynnsamma användningsfall) 1Gb/s.



Finansiell kalender

Delårsrapport jul–sep 2021	25 november 2021
Delårsrapport okt–dec 2021	29 mars 2022
Delårsrapport jan–mar 2022	17 maj 2022

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com
eller

Emil Bendroth, finanschef
emil.bendroth@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026-420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

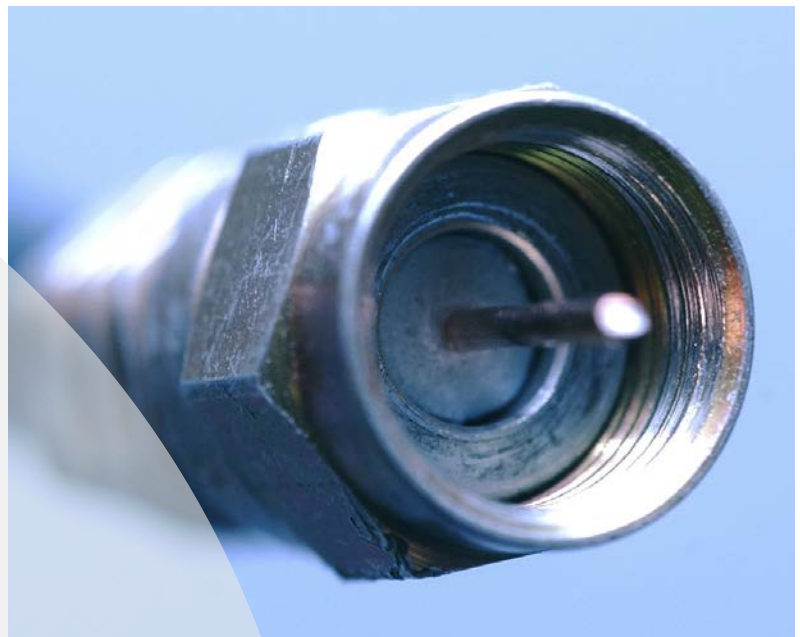
www.incoax.com

InCoax Networks AB
Ideon Science Park
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbandsaccess. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multigigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8 604 22 55, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX

