

INCOAX

Delårsrapport
juli – september 2023



Innehåll

| | |
|------------------------------------|-----------------------------------|
| Kvartalsutvecklingen i korthet...3 | Resultaträkning 11 |
| Vd har ordet5 | Balansräkning12 |
| Samarbetsorganisationer8 | Kassaflöde.....12 |
| Bolagets utveckling9 | Förändring i eget kapital12 |
| Övrig bolagsinformation 10 | Aktie och ägare..... 13 |
| | Definitioner 14 |
| | Aktieägarinformation..... 15 |

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer. Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

För mera information om Incoax, besök incoax.com. Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599 ca@vatorsec.se, är Bolagets Certified Adviser.

Kvartalsutveckling i korthet

InCoax gjorde ett starkt tredje kvartal: vår nettoförsäljning var den högsta någonsin för ett enskilt kvartal, vilket innebär att vi är i linje med vårt finansiella mål att fördubbla försäljningen 2023 jämfört med 2022. InCoax är fortsatt engagerat i en mycket intressant förfrågan med stor värdeskapande potential.

Nyckeltal

| SEK | Jul-sep 2023 | Jul-sep 2022 | Jan-sep 2023 | Jan-sep 2022 | Helår 2022 |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|
| Nettoomsättning | 14 718 962 | 1 482 530 | 36 968 769 | 11 311 054 | 25 922 260 |
| Bruttoresultat | 8 368 225 | 846 057 | 21 830 970 | 6 559 661 | 12 246 228 |
| Bruttomarginal, % | 57% | 57% | 59% | 58% | 47% |
| Rörelseresultat (EBIT) | -1 846 136 | -7 730 587 | -11 245 281 | -19 075 305 | -22 329 647 |
| Rörelsemarginal (EBIT %) | Neg | Neg | Neg | Neg | Neg |
| Resultat efter finansiella poster | -1 871 146 | -7 783 685 | -11 533 606 | -19 185 787 | -22 815 010 |
| Resultat efter skatt | -1 871 146 | -7 783 685 | -11 533 606 | -19 185 787 | -22 815 010 |
| Resultat per aktie | -0,03 | -0,19 | -0,16 | -0,47 | -0,32 |
| Resultat per aktie efter utspädning | -0,03 | -0,19 | -0,16 | -0,46 | -0,31 |
| Soliditet, % | 73% | 63% | 73% | 63% | 78% |
| Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten | -17 298 062 | -12 400 922 | -26 505 609 | -10 087 945 | 2 012 771 |
| Kassaflöde per aktie | -0,24 | -0,30 | -0,37 | -0,25 | 0,03 |
| Kassaflöde per aktie efter utspädning | -0,24 | -0,30 | -0,36 | -0,24 | 0,03 |
| Antal utestående aktier vid periodens slut | 72 104 729 | 41 113 227 | 72 104 729 | 41 113 227 | 72 104 729 |
| Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut | 72 104 729 | 42 003 227 | 72 994 729 | 42 003 227 | 73 036 729 |
| Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden | 72 104 729 | 41 113 227 | 72 104 729 | 41 113 323 | 56 609 074 |
| Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden | 72 104 729 | 42 024 323 | 72 994 729 | 42 024 323 | 57 541 074 |

Finansiell utveckling

Juli – september 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 14 718 962 SEK (1 482 530), omsättningen i linje med budget, drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -1 846 136 SEK (-7 730 587), resultatet drivet av en ökad försäljning.
- Resultat efter skatt uppgick till -1 871 146 SEK (-7 783 685), och resultat per aktie uppgick till -0,03 SEK (-0,19).
- Periodens kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -17 298 062 SEK (-12 400 922).

Januari – september 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 36 968 769 SEK (11 311 054), omsättningen i linje med budget, drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till -11 245 281 SEK (-19 075 305), en förbättring drivet av en ökad försäljning.
- Resultat efter skatt uppgick till -11 533 606 SEK (-19 185 787), och resultat per aktie uppgick till -0,16 SEK (-0,47).
- Periodens kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -26 505 609 SEK (-10 087 945).

Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax erhåller tilläggsorder på 14 MSEK från den USA-baserade Tier-1-operatören.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- 5G FWA Extension-teknik är nyckeln till att nå högre hastigheter snabbare i lägenhetskomplex säger InCoax (artikel).
- InCoax Networks AB (publ) offentliggör utsedd valberedning.



Antenn för datatrafik via fast yttäckande radioaccess, Fixed Wireless Access (FWA).
(OBS! Extern produkt, ej InCoax.)



Vd har ordet

Ökad försäljningstillväxt och fortsatta framsteg i en stor kundprocess

InCoax gjorde ett starkt tredje kvartal: vår nettoförsäljning var den högsta någonsin för ett enskilt kvartal, vilket innebär att vi är i linje med vårt finansiella mål att fördubbla försäljningen 2023 jämfört med 2022. InCoax är fortsatt engagerat i en mycket intressant förfrågan med stor värdeskapande potential.

InCoax gör fortsatta framsteg i en offertprocess

InCoax har under året besvarat två stora förfrågningar från en Tier-1 operatör i USA och en stor global leverantör av system för fibernätverk. Tier-1 operatören har bestämt sig för att skjuta fram utvärderingen av vår lösning till en senare tidpunkt. I processen med den stora globala leverantören av system för fibernätverk har vi gått vidare i den tekniska och kommersiella utvärderingsprocessen som nu är långt framskriden. Detta har under det tredje kvartalet inneburit ett fortsatt intensivt arbete och vi ser goda möjligheter att komma i mål med ett affärsavtal i närtid.

Processerna visar att vi har en intressant systemlösning för de större aktörerna på marknaden (Tier 1) liksom för de medelstora och mindre operatörerna (Tier 2 & Tier 3). Förutom att InCoax har en intressant systemlösning visar offertarbetena att InCoax, trots vår begränsade storlek, har en stor kapabilitet att verka på denna marknad. Vi besitter idag kritisk infrastruktur, spetskunskaper och mycket kompetenta resurser i form av egna anställda och partners.

Att bli inkluderad i lösningsportföljen hos en stor global systemleverantör av fibernätverk har en betydande

potential för vår framtida försäljning. Operatörerna har ett stort behov av att förse abonnenter i flerfamiljshus med höghastighetsbredband (det så kallade "Last Mile"-problemet) och en mycket stor andel av den totala abonnentbasen har fortfarande inte tillgång till fibernätverken. För att kunna addera så många abonnenter som möjligt med access till fibernätverken över tid så kommer kompletterande lösningar till Fiber To The Home (FTTH) att behövas. InCoax kan erbjuda en integrerad lösning till operatörernas befintliga managementsystem vilket underlättar för en operatör att integrera vårt system i sitt befintliga fibernätverk. För InCoax innebär detta en konkurrensfördel för att vara mer relevant, speciellt hos de större operatörerna. Ett samarbete med en global systemleverantör skulle ge InCoax en mycket bra position för att nå ut i befintliga och framtida försäljningskanaler på en stor global operatörsmarknad.

Fortsatt stark utveckling med Google Fiber

Under det tredje kvartalet fortsatte leveranserna till Google Fiber. Vi levererar löpande på lagda order samtidigt som vi kontinuerligt erhåller nya order över tid. Vi är för närvarande i diskussioner om hur leveranser under 2024 skall se ut. Vi ser positivt på den fortsatta

affären med Google Fiber då de är en av de ledande aktörerna i USA som erbjuder MultiGigabit-tjänster. InCoax lösning är disruptiv jämfört med konkurrerande lösningar på marknaden då vi, över befintliga fastighetsnätverk, kan leverera datatrafik med multigigabitprestanda.

Amerikanska Tier-1-operatören

Den amerikanska Tier-1-operatören fortsätter sin uttullning och vi fick under det tredje kvartalet en ny order på cirka 14 MSEK för leverans under 2023. Lösningen adresserar ett användningsfall för privata enfamiljshus där operatören har ett behov av att löpande ersätta ett äldre befintligt system i ett mycket stort antal enfamiljshus under en tre- till femårsperiod. Hur stor denna adresserbara marknad är för oss beror på i vilken mån slutkonsumenterna bestämmer sig för att fortsatt abonnera på IPTV-tjänster. Eftersom husen många gånger är stora och det ofta är svårt att få full täckning med wifi i hela byggnaden är det många kunder som föredrar ett fast hemmanätverk.

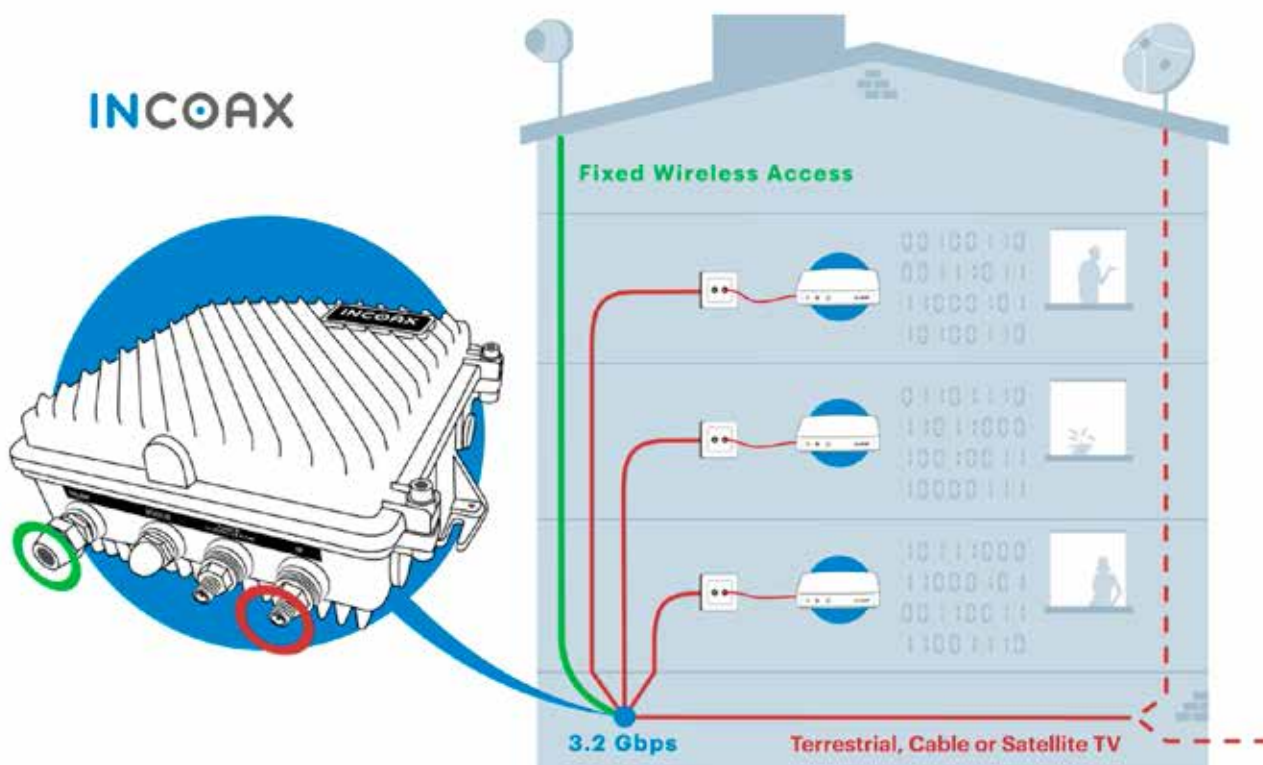
Intresset från operatören kvarstår också för vår Accesslösning och vi fortsätter denna dialog för potentiellt framtida samarbete.

Fortsatt intresse från flera operatörer

Vi har under kvartalet sett ett fortsatt högt intresse från flera andra operatörer (Tier-2 och Tier-3) som efterfrågar ett komplement till FTTH- och Fixed Wireless Access (FWA)-lösningar för att effektivt kunna nå abonnenter i flerfamiljshus. Vårt deltagande på mässor, framför allt i USA, har genererat flera nya presumtiva operatörskunder som vi nu för en dialog med i olika stadier. Vi har som mål att under det kommande halvåret vinna minst en ny köpande operatörskund.

Fast trådlöst bredband - FWA

Användningsområdet FWA (Fixed Wireless Access) avser två användningsfall där man väljer att överföra bredband i gigabitshastighet via radiolänk eller mobilnätet (5G-mm-vågor i synnerhet). FWA växer för närvarande stort i USA i områden där man av olika anledningar inte kan nå fastigheterna med fiber. Arbetet med ett nytt standardiseringsförslag i BroadBand Forum (BBF) gällande 5G mm vågor, där InCoax är drivande, öppnar upp nya möjligheter för att förlänga anslutningar in i fastigheter där mobiltäckning med 5G mm vågor inte är möjligt på grund av signaldämpningen i t.ex. väggar. InCoax Accesslösning för förlängning av bredbandstjänster in i fastigheter



InCoax lösning för fast yttäckande radioaccessförlängning, Fixed Wireless Access (FWA) extension.

passar perfekt för dessa användningsfall och är en av anledningarna till att vi blev medlem i den amerikanska organisationen WISPA (Wireless Internet Service Provider Association) tidigare i år. InCoax kan visa på framgångsrika tester och referenser för användningsfallet FWA via radiolänk. Vi följer denna utveckling noga och ser med tillförsikt på detta växande marknadssegment.

Utsikter för 2023 och kommande år

Vi ser en fortsatt mycket stor marknadspotential för vår systemlösning för MultiGigabit-tjänster över befintliga koaxialkabelnät i flerfamiljshus. Målmarknaden ökar kontinuerligt i takt med att fiber- och FWA-nätverk byggs ut och utmaningarna med att ansluta enskilda användare till fibernätverken blir tydliga. InCoax adresserar en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver. Vår senaste produktgeneration är ett mycket intressant alternativ för större operatörer eftersom den erbjuder bra kompatibilitet med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina bredbandsnätverk för kundservice, övervakning och underhåll.

Tillgänglighet av halvledarkomponenter har normaliserats och utgör inte längre en begränsning för vår tillväxt. Flera stora operatörer har på grund av omvärldsfaktorer kortsiktigt dragit ner sina investeringsbudgetar och omkostnader kopplat till större infrastrukturbyggnader. Vi ser inte att detta påverkar vår affär kortsiktigt då vår lösning adresserar "Homes Passed" i redan befintlig infrastruktur, vilket medför att operatörer med relativt små investeringar kan addera fler abonnenter till existerande fiber- och FWA-nät med våra lösningar. För USA ser vi också att de olika subventionsprogrammen (som t.ex. BEAD) för bredband nu är tillgängliga för operatörerna vilket är positivt för vår position.

Detta är en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer, men ger å andra sidan en långsiktighet med utrullning under många år när man väl har valts som leverantör.

Strategi

InCoax strategi som lades fast 2020 har exekverats metodiskt, och vi får nu via återkoppling från marknaden tydliga signaler om att den har varit rätt väg att gå. Kompatibilitet är ett av nyckelorden för denna strategi och det är också här vi har lagt ner mycket arbete inom teknologiutvärdering, produktledning, produktutveckling och affärsutveckling. En affär med en global utrustningsleverantör för fibernätverk vore ett kvitto på att vi lyckats,

och samtidigt ge oss tillgång till många starka operatörskanaler med en begränsad investering för InCoax.

Finansiell ställning och finansiella mål

InCoax målsättning är att leverera en stark nettoomsättningsutveckling under kommande år. Vidare avses vårt fokus på mjukvara och tjänsteförsäljning samt fortsatt expansion på sikt bidra till förbättrad bruttomarginal och kapitalbindning. I takt med ökad försäljning genererar vi successivt ett bättre operativt kassaflöde. Vi utvecklas i linje med vårt finansiella mål för 2023, att dubblera försäljningen jämfört med 2022. För 2024 och framåt ser vi goda möjligheter för fortsatt stark tillväxt, speciellt för det fall vi når framgång i ovan nämnda offertförfrågan.

För att maximera InCoax flexibilitet under genomförandet av tillväxtplanen har huvudägaren Saugatuck Invest AB under det fjärde kvartalet 2023 ställt ut en kreditfacilitet om upp till 10 MSEK för att utnyttjas vid behov. Kreditfaciliteten löper fram till 15 oktober 2024 till en årlig räntekostnad om 8% av utnyttjat belopp. Inga andra avgifter tillkommer.

Fokus på försäljning

Vårt arbete med att bredda den köpande kundbasen fortsätter och vi ser goda möjligheter att successivt kunna öka och balansera försäljningen över en större kundbas. Kortare ledtider på komponenter ger oss också möjligheter att öka försäljningen snabbare och minska potentiell kapitalbindning. Framgång i den pågående förfrågan kommer öppna upp nya försäljningskanaler för oss. Speciellt i det ena fallet skulle det ge InCoax goda möjligheter, till en rimlig investering och omkostnad, att öka affären i kanaler som vi själva ännu inte etablerat.

Lund i november 2023

Jörgen Ekengren

Verkställande direktör

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk och kunna påverka kommande industri-standarder, är InCoax aktiv i ett antal utvalda organisationer. Dessa forum är även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen bygger på. InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlems-statusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa. InCoax är även medlem i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax medlem i Fiber Broadband Association (2021) och Wireless Internet Service Providers Association (2023). InCoax är även medlem i BREKO (2022), vilka organiserar en betydande del av leverantörer och kunder för bredbandsutbyggnad i Tyskland.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbands-tjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen termineras i källaren och förlängs med befintliga koaxialkablar till varje lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan

stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.

- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för hastigheter upp till 2,5 Gbps i befintliga koaxialkabelnätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Fiber Broadband Association (FBA)

FBA är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

Wireless Internet Service Providers Association (WISPA)

Broadband Without Boundaries (bredband utan gränser) representerar det växande ekosystemet för leverantörer av trådlösa Internettjänster (WISP). Dessa omfattar små innovativa entreprenörer som tillhandahåller lösningar för fast yttäckande radioaccess (FWA), fiber- och andra anslutningslösningar till konsumenter, företag och institutioner.

BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V.) representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

Juli-september 2023

Nettoomsättningen uppgick till 14 718 962 SEK (1 482 530), omsättningen i linje med budget, drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör.

Rörelseresultatet uppgick till -1 846 136 SEK (-7 730 587) resultatet drivet av en ökad försäljning.

Resultat efter skatt uppgick till -1 871 146 SEK (-7 783 685), och resultat per aktie uppgick till -0,03 SEK (-0,19).

Periodens kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -17 298 062 SEK (-12 400 922).

Januari-september 2023

Nettoomsättningen uppgick till 36 968 769 SEK (11 311 054), omsättningen i linje med budget, drivet av försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör.

Rörelseresultatet uppgick till -11 245 281 SEK (-19 075 305) resultatet drivet av en ökad försäljning.

Resultat efter skatt uppgick till -11 533 606 SEK (-19 185 787), och resultat per aktie uppgick till -0,16 SEK (-0,47).

Periodens kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till -26 505 609 SEK (-10 087 945).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -25 010 SEK (-53 098), avseende ränteutgifter till Norrlandsfonden.

Finansnetto för hela perioden var -288 325 SEK (-110 482).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -12 843 666 SEK (-11 667 518).

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -4 454 397 SEK (-5 733 403) hänförligt till aktivering av utvecklingskostnader.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 0 SEK (5 000 000).

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till -17 298 062 SEK (-12 400 922) och för hela perioden till -26 505 609 SEK (-10 087 945).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 4 454 397 SEK (5 733 403) och för hela perioden till 15 998 351 SEK (16 892 948).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 116 031 654 SEK (67 205 761). Soliditeten uppgick till 73,0 procent (62,8) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 9 790 598 SEK (1 577 707).

Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2022.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov, valutarörelser samt tillgång till och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt

som togs fram i samband med bolagets företrädesemission hösten 2022.

Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax Chief Technology Officer Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under hela perioden uppgår till 1 691 093 SEK.

Bayhood Management AB, i vilket bolag InCoax Head of Business Development, Marketing and Sales Helge Tiainen är ägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under hela perioden uppgår till 1 224 047 SEK.

Home-Ice Consulting AB, i vilket bolag InCoax Chief Product and Portfolio Officer Alf Eriksson är ägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under hela perioden uppgår till 990 016 SEK.

Säsongsvariationer

InCoax har noterat viss säsongsvariation i sin försäljning med en marginell tyngdpunkt på andra halvan av året.



Resultaträkning

| SEK | Jul-sep 2023 | Jul-sep 2022 | Jan-sep 2023 | Jan-sep 2022 | Helår 2022 |
|---|-------------------|-------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <i>Rörelsens intäkter</i> | | | | | |
| Nettoomsättning | 14 718 962 | 1 482 530 | 36 968 769 | 11 311 054 | 25 922 260 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | 4 305 987 | 5 733 403 | 14 339 796 | 16 892 948 | 24 420 428 |
| Övriga rörelseintäkter/kostnader | 14 392 | 152 809 | 34 940 | 2 205 542 | 1 730 506 |
| Summa omsättning | 19 039 341 | 7 368 742 | 51 343 506 | 30 409 544 | 52 073 194 |
| <i>Rörelsens kostnader</i> | | | | | |
| Handelsvaror | -6 350 736 | -636 473 | -15 137 799 | -4 751 393 | -13 676 033 |
| Övriga externa kostnader | -7 686 229 | -8 566 452 | -26 003 043 | -25 800 773 | -35 201 341 |
| Personalkostnader | -6 862 782 | -5 550 047 | -21 213 442 | -17 785 914 | -24 071 242 |
| Av/nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar | -232 932 | -207 228 | -615 652 | -621 685 | -707 430 |
| Övriga rörelsekostnader | | -139 129 | | -525 084 | -746 795 |
| Övriga rörelseintäkter | 247 202 | | 381 148 | | |
| Rörelseresultat | -1 846 136 | -7 730 587 | -11 245 281 | -19 075 305 | -22 329 647 |
| <i>Resultat från finansiella kostnader</i> | | | | | |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | -25 010 | -53 098 | -288 325 | -110 482 | -485 364 |
| Resultat efter finansiella poster | -1 871 146 | -7 783 685 | -11 533 606 | -19 185 787 | -22 815 010 |
| Resultat före skatt | -1 871 146 | -7 783 685 | -11 533 606 | -19 185 787 | -22 815 010 |
| Periodens resultat | -1 871 146 | -7 783 685 | -11 533 606 | -19 185 787 | -22 815 010 |

Balansräkning

| SEK | 30 sep 2023 | 30 sep 2022 | Helår 2022 |
|---------------------------------------|--------------------|-------------------|--------------------|
| Anläggningstillgångar | 64 315 311 | 41 490 877 | 48 932 611 |
| Varulager | 12 452 927 | 10 907 858 | 9 515 550 |
| Kortfristiga fordringar | 29 472 818 | 13 229 319 | 29 018 149 |
| Likvida medel | 9 790 598 | 1 577 707 | 36 296 207 |
| Summa omsättningstillgångar | 51 716 343 | 25 714 885 | 74 829 906 |
| Summa tillgångar | 116 031 654 | 67 205 761 | 123 762 517 |
| Eget Kapital | 84 723 546 | 42 185 127 | 96 257 151 |
| Långfristiga skulder | 4 146 238 | 8 270 991 | 4 146 239 |
| Kortfristiga skulder | 27 161 870 | 16 749 643 | 23 359 127 |
| Summa Eget Kapital och Skulder | 116 031 654 | 67 205 761 | 123 762 517 |

Kassaflöde

| SEK | Jul-sep 2023 | Jul-sep 2022 | Jan-sep 2023 | Jan-sep 2022 | Helår 2022 |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|------------------|
| Ingående kassa | 27 088 661 | 13 978 629 | 36 296 208 | 11 665 652 | 34 283 437 |
| Kassaflöde från operativa verksamheten | -12 843 666 | -11 667 518 | -10 507 258 | -20 812 782 | -30 682 107 |
| Kassaflöde från investeringar | -4 454 397 | -5 733 403 | -15 998 351 | -16 892 948 | -24 420 427 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 0 | 5 000 000 | 0 | 27 617 785 | 57 115 305 |
| Utgående kassa | 9 790 598 | 1 577 707 | 9 790 598 | 1 577 707 | 36 296 208 |
| Periodens kassaflöde | -17 298 062 | -12 400 922 | -26 505 609 | -10 087 945 | 2 012 771 |

Förändring i eget kapital

| SEK | Jul-sep 2023 | Jul-sep 2022 | Jan-sep 2023 | Jan-sep 2022 | Helår 2022 |
|--|-------------------|-------------------|--------------------|--------------------|-------------------|
| Eget Kapital vid periodens ingång | 86 594 692 | 50 554 752 | 96 257 151 | 61 956 855 | 61 956 855 |
| Nyemissioner, teckningsrätter | 0 | -585 941 | 0 | -585 940 | 57 115 306 |
| Periodens resultat | -1 871 146 | -7 783 684 | -11 533 606 | -19 185 788 | -22 815 010 |
| Eget kapital vid periodens utgång | 84 723 546 | 42 185 127 | 84 723 546 | 42 185 127 | 96 257 151 |
| Periodens förändring i eget kapital | -1 871 147 | -8 369 625 | -11 533 605 | -19 771 728 | 34 300 296 |



Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 september 2023 till 1 671 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 21,9 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,7 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 18 026 183 SEK, fördelat på 72 104 729 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK.

Samtliga emitterade aktier är fritt överlåtbara.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 15 juni 2023, får aktiekapitalet inte understiga 18 000 000 SEK och inte överstiga 72 000 000 SEK, fördelat på inte färre än 72 000 000 aktier och inte fler än 288 000 000 aktier.

Ägarförhållande per den 30 september 2023

| Namn | Antal aktier | Innehav, % |
|--|-------------------|---------------|
| Saugatuck Invest AB | 15 815 892 | 21,9 |
| BLL Invest AB | 8 450 292 | 11,7 |
| Norrlandspojkarna AB | 8 112 417 | 11,3 |
| Nordea Livförsäkring Sverige AB | 7 377 338 | 10,2 |
| Nordnet Pensionsförsäkring AB | 3 576 412 | 5,0 |
| The Onelife Company SA | 3 052 005 | 4,2 |
| Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension | 1 695 615 | 2,4 |
| Bäckvall Juhlin, Mats | 1 600 000 | 2,2 |
| Tooby, Charles | 1 226 115 | 1,7 |
| Borgquist, Lars Niklas | 800 000 | 1,1 |
| Övriga aktieägare ca 1 661st | 20 398 643 | 28,3 |
| Total | 72 104 729 | 100,0% |

Källa: Baserat på Euroclear listor 2023-09-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leverantör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

XGSPON En nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera delad Internet access hastighet upp till 10Gbps över fiber.

5G FWA En typ av trådlös 5G-teknik (mmWave) som möjliggör fast bredbandsaccess med radiofrekvenser istället för kablar.

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i gynnsamma användningsfall) 1Gbps.

FTTH Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

FTTep Fiber To The Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förlängning sker med hjälp av kompletterande bredbandsteknologier såsom MoCA Access™.



Finansiell kalender

| | |
|----------------------------|-----------------|
| Bokslutskommuniké 2023 | 8 mars 2024 |
| Delårsrapport jan-mar 2024 | 7 maj 2024 |
| Årsredovisning 2023 | 17 maj 2024 |
| Årsstämma 2024 | 13 juni 2024 |
| Delårsrapport apr-jun 2024 | 15 augusti 2024 |
| Delårsrapport jul-sep 2024 | 1 november 2024 |
| Bokslutskommuniké 2024 | 6 mars 2025 |

Denna kvartalsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com

eller

Mats Svensson, finanschef
mats.svensson@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida (incoax.com) och kan även beställas via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026-420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Ideon Science Park
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

www.incoax.com

InCoax Networks AB - Gävle
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer.

Tekniken är ett högpresterande, framtidsäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599, ca@vatorsec.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



