



# Delårsrapport januari – mars 2024



# Innehåll

|                                     |    |                                 |    |
|-------------------------------------|----|---------------------------------|----|
| Om InCoax.....                      | 3  | Resultaträkning .....           | 12 |
| Kvartalsutvecklingen i korthet..... | 4  | Balansräkning .....             | 13 |
| Vd har ordet .....                  | 6  | Kassaflöde.....                 | 13 |
| Samarbetsorganisationer .....       | 9  | Förändring i eget kapital ..... | 13 |
| Bolagets utveckling .....           | 10 | Aktie och ägare.....            | 14 |
| Övrig bolagsinformation .....       | 11 |                                 |    |
|                                     |    | Definitioner .....              | 15 |
|                                     |    | Aktieägarinformation .....      | 16 |

## InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer. Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

För mera information om InCoax, besök [incoax.com](http://incoax.com). Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599 [ca@vatorsec.se](mailto:ca@vatorsec.se), är Bolagets Certified Adviser.

# Om Incoax

## 1. Växande marknad värd miljarder kronor i behov av smarta lösningar

- Signifikanta nationella satsningar för ökad bredbandstillgänglighet och digital inkludering av befolkningen driver på efterfrågan.
- Cirka 50% av fastighetsbeståndet i Europa och USA passeras med fiber men ansluts ej på grund av höga installationskostnader.
- Stor efterfrågan av högpresterande och kostnadseffektiva alternativ till fiber ger bra förutsättningar för hög omsättning med stor lönsamhet.

## 2. Teknikledande systemlösning som löser ett kritiskt behov på marknaden

- Kostnadseffektivt och högpresterande alternativ för förlängning av fast bredband i flerfamiljshus genom fiber, radiolänk och 5G.
- Löser ett kritiskt behov i det fastighetsbestånd som inte kan anslutas med fiber.
- Utvecklad och industrialiserad för världsledande operatörer.
- Framtidssäkrad plattform för höghastighetsbredband vilken möter ökande krav från konsumenter under överskådlig framtid.

---

## 3. Starka kunder och partners

- Signifikant, långsiktig och ökande försäljning till Google Fiber.
- Samarbetet med Nokia ger tillgång till ledande operatörer med stor marknadspotential på den globala marknaden.
- Full integrering i Nokias produktportfölj och managementsystem ger möjlighet till enhetlig upphandling, installation, driftsättning och sömlös organisk drift av systemet för Nokias kunder.

## 4. Meriterad personal, ledning och styrelse

- Ledning och personal med lång erfarenhet från telekombolag och global marknadskommunikation.
- Branschledande och strategiskt förankrade genom engagemang i ledande branschorganisationer standardiseringsorgan.
- Långsiktiga huvudägare och erfaren styrelse ger stabilitet och målmedvetenhet.

# Kvartalsutveckling i korthet

**InCoax inledde 2024 med det hittills starkaste kvartalet i bolagets historia med en ökad försäljning, bibehållen bruttomarginal, förbättrat operativt kassaflöde och positivt nettoresultat. Samarbetet med Nokia öppnar för ökad tillväxt över tid.**

## Nyckeltal

| SEK                                                                | Jan-mar 2024 | Jan-mar 2023 | Helår 2023  | Helår 2022  |
|--------------------------------------------------------------------|--------------|--------------|-------------|-------------|
| Nettoomsättning                                                    | 30 793 125   | 12 931 661   | 59 619 447  | 25 922 260  |
| Bruttoresultat                                                     | 17 418 419   | 8 093 785    | 31 021 930  | 12 246 228  |
| Bruttomarginal, %                                                  | 57%          | 63%          | 52%         | 47%         |
| Rörelseresultat (EBIT)                                             | 4 344 935    | -3 082 507   | -16 729 885 | -22 329 647 |
| Rörelsemarginal (EBIT %)                                           | 14%          | Neg          | Neg         | Neg         |
| Resultat efter finansiella poster                                  | 4 326 104    | -3 190 126   | -16 908 631 | -22 815 010 |
| Resultat efter skatt                                               | 4 326 104    | -3 190 126   | -16 908 631 | -22 815 010 |
| Resultat per aktie                                                 | 0,04         | -0,04        | -0,23       | -0,32       |
| Resultat per aktie efter utspädning                                | 0,04         | -0,04        | -0,23       | -0,31       |
| Soliditet, %                                                       | 80,6%        | 78,4%        | 69,3%       | 77,8%       |
| Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten                         | 33 416 864   | 2 123 671    | -21 306 144 | 2 012 771   |
| Kassaflöde per aktie                                               | 0,31         | 0,03         | -0,30       | 0,03        |
| Kassaflöde per aktie efter utspädning                              | 0,30         | 0,03         | -0,29       | 0,03        |
| Antal utestående aktier vid periodens slut                         | 108 157 093  | 72 104 729   | 72 104 729  | 72 104 729  |
| Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut        | 109 787 048  | 72 994 729   | 73 734 684  | 72 994 729  |
| Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden                  | 90 130 911   | 72 104 729   | 72 104 729  | 56 609 074  |
| Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden | 91 760 866   | 72 994 729   | 73 364 707  | 57 541 074  |

## Finansiell utveckling

### Januari – mars 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 30 793 125 SEK (12 931 661). Omsättningen drevs av en för kvartalet stor försäljning till en USA-baserad FiberLAN-operatör.
- Rörelseresultatet uppgick till 4 344 935 SEK (-3 082 507), en förändring drivet av den ökade försäljningen.
- Resultat efter skatt uppgick till 4 326 104 SEK (-3 190 126), och resultat per aktie uppgick till 0,04 SEK (-0,04).
- Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till 33 416 864 SEK (2 123 671).

## Väsentliga händelser under kvartalet

### Januari

- Kommuniké från extra bolagsstämma i InCoax Networks AB.
- InCoax offentliggör prospekt i samband med företrädesemission.
- InCoax erhåller beställningar på 545 kUSD (5,4 MSEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.
- InCoax offentliggör tilläggsprospekt i samband med företrädesemissionen
- InCoax offentliggör utfall i företrädesemission, vilken blev tecknad till 123% och tillför bolaget 52,6 MSEK före emissionskostnader.

### Februari

- InCoax erhåller beställningar på 2 MUSD (ca 21 MSEK) från den USA-baserade FiberLAN-operatören.

### Mars

- Andreas Bergman har från 1 mars 2024 utsetts till Chief Commercial Officer (CCO) och medlem av ledningsgruppen i InCoax. Helge Tiainen kvarstår i InCoax ledningsgrupp som ansvarig för Affärsutveckling och Standardisering.
- InCoax Networks AB:s Bokslutskommuniké 2023.







## Vd har ordet

# Starkaste kvartalet hittills

**InCoax inledde 2024 med det hittills starkaste kvartalet i bolagets historia med en ökad försäljning, bibehållen bruttomarginal, förbättrat operativt kassaflöde och positivt nettoresultat. Samarbetet med Nokia öppnar för ökad tillväxt över tid.**

Det är mycket glädjande att kunna konstatera att InCoax gör ett mycket starkt första kvartal 2024 med en försäljning på över 30 miljoner kronor. Försäljningsmönstret är dock fortfarande ojämnt och volymerna varierar från kvartal till kvartal, något vi räknar med ska förändras när kundbasen växer. Styrelsen avser som tidigare kommunicerat att offentliggöra nya finansiella mål under första halvåret 2024.

### **Samarbetet med Nokia**

Efter att ha tecknat ett Memorandum of Understanding (MoU) med Nokia under fjärde kvartalet 2023 har samarbetet fortsatt på båda sidor avseende funktionstillväxt och mjukvaruintegration mellan InCoax systemlösning och Nokias managementsystem Altiplano™. I och med detta kan operatörer erbjudas en attraktiv lösning med samlad funktionalitet och övervakning för sitt nätverk, inklusive InCoax delsystem för fiberförlängning. Nokia har under våren framgångsrikt demonstrerat vår systemlösning för operatörskunder i Europa, Asien och USA. Totalt sett bearbetas för närvarande ett flertal intresserade operatörskunder av Nokia och vi ser redan en tydligt utökad räckvidd för vår lösning via Nokias operatörskanaler. Kommersiellt bedömer vi att ett slutgiltigt avtal med Nokia kommer att vara på plats inom kort.

Många överenskommelser gjordes redan på MoU-stadiet och det slutliga avtalet reglerar detaljer kring dessa. Avtalet med Nokia visar att vi har en konkurrenskraftig lösning som snart kommer att kunna levereras i Nokias starka operatörskanaler.

### **Google Fiber**

Samarbetet med Google Fiber fortsätter att utvecklas väl och InCoax levererar kontinuerligt enligt den överenskomna planen som täcker första och andra kvartalet. Större delen av denna leveransplan relaterar till det första kvartalet. Vi är dock optimistiska kring möjligheten om utökade beställningar för leverans under andra halvåret och vi ser positivt på den fortsatta affären med Google Fiber som är en ledande aktör i USA avseende MultiGigabit-tjänster. InCoax lösning är disruptiv jämfört med konkurrerande lösningar på marknaden då vi, över befintliga fastighetsnätverk, kan leverera datatrafik med MultiGigabit-prestanda.

### **Amerikanska Tier-1-operatören**

Den amerikanska Tier-1-operatören fortsätter sin utrullning av vår hemmanätverksutrustning och efter att vi levererat den order vi erhöll under fjärde kvartalet 2023 är vi i diskussioner om fortsatta beställningar för 2024.

Tidpunkten för detta beror på i vilken takt operatören får en större genomförsäljning till fiberanslutna abonnenter i privata enfamiljshus med behov av fasta hemmanätverk.

#### **Pilotinstallationer med flera nya operatörskunder**

Det annonserade avtalet med Nokia har bidragit till ett större intresse från flera operatörer och vi erhåller betydligt fler förfrågningar för närvarande även i våra egna kanaler. Vi har dessutom erhållit beställningar från operatörer i Finland och USA avseende pilotinstallationer i ett antal flerfamiljshus. Vi har som målsättning att dessa operatörer under året skall komma in i en reguljär utrullningsfas med återkommande beställningar.

Fixed Wireless Access (FWA) växer för närvarande snabbt i USA i områden där man av olika anledningar inte kan nå fastigheter med fiber. InCoax kan visa på framgångsrika tester och installationer för användningsfallet FWA via radiolänk. InCoax deltog under mars 2024 i WISPAMERICA-mässan i Oklahoma City och fick under denna kontakt med ett flertal intresserade FWA-operatörer som vi för närvarande följer upp.

Arbetet med ett nytt standardiseringsförslag i Broad-Band Forum (BBF) gällande 5G mm-vågor, med ett stort deltagande från operatörer och utrustningstillverkare (bl a Nokia), öppnar upp nya möjligheter för att förlänga anslutningar in i fastigheter där mobiltäckning med 5G mm-vågor inte är möjligt på grund av signaldämpningen i t.ex. betongväggar. Vi bedömer att en överenskommen standard för 5G FWA kommer att finnas på plats under senare delen av 2024.

#### **Utsikter för 2024 och kommande år**

Vi ser en fortsatt mycket stor marknadspotential för vår systemlösning för MultiGigabit-tjänster över befintliga koaxialkabelnät i flerfamiljshus. Genom samarbetet med Nokia kommer vi att snabbare kunna nå ut i relevanta operatörskanaler med stor potential. Målmarknaden ökar kontinuerligt i takt med att fiber- och FWA-nätverk byggs ut och utmaningarna med att ansluta enskilda användare till fibernätverken blir tydliga. Vår senaste produktgeneration är ett mycket intressant alternativ för större operatörer eftersom den erbjuder kompatibilitet med de



kommunikationsstandarder som denna typ av operatörer använder i driften av sina bredbandsnätverk för kundservice, övervakning och underhåll. Integrationen med Nokia Altiplano™ är ett bra exempel på detta.

De minskningar av sina investeringsbudgetar som många operatörer har gjort under 2023, och fortsatt gör under första halvåret 2024, påverkar inte efterfrågan för InCoax system i någon större utsträckning då vår lösning i hög grad adresserar abonnenter i redan existerande infrastruktur. Vi följer dock marknaden noga och bedömningen är att investeringsprogrammen succesivt kommer att öka under senare delen av 2024. InCoax lösning innebär att operatörer med relativt små investeringar kan addera fler abonnenter till existerande fiber- och FWA-nätverk.

### Strategi

InCoax strategi som lades fast 2020 har exekverats metodiskt, och avtalet med Nokia ger oss ett tydligt kvitto på att den har varit rätt. Vi adresserar de högsta och volymtunga segmenten av operatörsmarknaden. Förutom multigigabitkapacitet så är kompatibilitet och interoperabilitet med operatörernas befintliga system viktiga och avgörande komponenter i denna strategi och det är också inom dessa områden vi har lagt ner mycket arbete inom teknologiutvärdering, produktledning, produkt- och affärsutveckling. Vi har även under våren frångången genomfört en formell certifiering av våra kvalitets- och miljöledningssystem enligt ISO9001 och ISO14001.

En ökad volym ger oss förutsättningar att effektivisera vår leveranskedja i syfte att möjliggöra en bättre skalbarhet, effektivitet, lägre produktkostnader och förbättrad marginal. Arbetet med detta fortskrider enligt plan och förväntas ge succesiv effekt från nu och framåt.

### Finansiell ställning och finansiella mål

Efter att ha överträffat vårt försäljningsmål för 2023 och levererat ett starkt första kvartal för 2024 är InCoax målsättning att fortsatt leverera en stark nettoomsättningsutveckling under kommande år. Förutom våra egna försäljningskanaler bedömer vi att Nokia kommer att driva en betydande försäljning i sina kanaler av vår systemlösning, speciellt från och med 2025 och framåt. Tillsammans med Nokia opererar vi på en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer som, efter att man kvalificerat sig, ger en långsiktighet med uttrullning under många år när man väl har valts som leverantör.

I takt med ökad försäljning genererar vi successivt ett bättre operativt kassaflöde. För att hantera framtida expansion genomför vi för närvarande resurs- och kompetensförstärkningar av organisationen. En större volym binder också mer kapital i leveranskedjan i kombination med den relativt långa kassakonverteringscykel som gäller på de högre segmenten av operatörsmarknaden. Vi analyserar kontinuerligt det framtida finansieringsbehovet och olika finansieringsmöjligheter.

### Fokus på försäljning

Vårt arbete med att bredda den köpande kundbasen fortsätter och vi ser goda möjligheter att steg för steg kunna öka och balansera försäljningen över en större kundbas. För närvarande är vi fortfarande exponerade mot en relativt liten köpande kundbas vilket kan leda till oönskade fluktuationer i försäljningen mellan olika kvartal. Vi arbetar målmedvetet vidare med att bredda kundbasen för att uppnå en jämnare tillväxt av försäljningen. Samarbetet med Nokia ger signifikanta möjligheter att nå ut i fler operatörskanaler till en rimlig kostnad. Vi räknar med att samarbetet med Nokia kommer att kunna ge viss effekt på försäljningen under senare delen av 2024 med en successivt ökad försäljning från 2025 och framåt.

Lund i maj 2024

Jörgen Ekengren  
Verkställande Direktör



# Samarbetsorganisationer

**För att vara kompatibel med operatörernas nätverk och kunna påverka kommande industri-standarder, är InCoax aktiv i ett antal utvalda organisationer. Dessa forum är även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.**

## Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och är invald i styrelsen. InCoax har bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen bygger på. InCoax är även djupt engagerad i framtagningen av nästa generations MoCA 10, vilken möjliggör 10 Gbps symmetrisk kommunikation över koaxialkabel.

InCoax är även medlem i Broadband Forum (BBF) som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system. Medlemsskapet ger även en bra plattform för kommunikation och marknadsföring av InCoax till branschens ledande aktörer.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax medlem i Fiber Broadband Association (2021) och Wireless Internet Service Providers Association (2023). InCoax är även medlem i BREKO (2022), vilka organiserar en betydande del av leverantörer och kunder för bredbandsutbyggnad i Tyskland.

## Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTep/FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen termineras i källaren och förlängs med befintliga koaxialkablar till varje lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan

stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.

- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för hastigheter upp till 2,5 Gbps i befintliga koaxialkabelnätverk.

## Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

## Fiber Broadband Association (FBA)

FBA är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

## Wireless Internet Service Providers Association (WISPA)

*Broadband Without Boundaries* (bredband utan gränser) representerar det växande ekosystemet för leverantörer av trådlösa Internettjänster (WISP). Dessa omfattar små till medelstora innovativa entreprenörer som tillhandahåller lösningar för fast yttäckande radioaccess (FWA), fiber- och andra anslutningslösningar till konsumenter, företag och institutioner.

## BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V.) representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.

# Bolagets utveckling

## Nettoomsättning och resultat

### Januari – mars 2024

Nettoomsättningen uppgick till 30 793 125 SEK (12 931 661), bolagets omsättning under kvartalet var drivet av en för kvartalet stor orderingång till en USA-baserad FiberLAN-operatör.

Rörelseresultatet uppgick till 4 344 935 SEK (-3 082 507), en förändring drivet av den för kvartalet stora försäljningen.

Resultat efter skatt uppgick till 4 326 104 SEK (-3 190 126), och resultat per aktie uppgick till 0,04 SEK (-0,04).

Kvartalets kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten uppgick till 33 416 864 SEK (2 123 671).

### Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -18 830 SEK (-107 619), avseende intäktsräntor 5 954 SEK, ränteutgifter -24 784 SEK.

### Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -953 434 SEK (9 233 744). Kvartalets ökning av rörelsefodringarna har påverkat kassaflödet under kvartalet.

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -5 553 792 SEK (-7 110 073) hänförligt till aktivering av utvecklingskostnader.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 39 924 091 SEK (0).

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till 33 416 864 SEK (2 123 671).

## Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 5 553 792 SEK (7 110 073).

## Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 166 197 022 SEK (118 661 566).

Soliditeten uppgick till 80,6 procent (78,4) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 48 406 927 SEK (38 419 879).

# Övrig bolagsinformation

## Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2022.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges.

Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

## Väsentliga risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: risker relaterade till konkurrens, teknologisk utveckling, leverantörer, nyckelpersoner och finansiering.

Bolaget verkar inom en bransch som kännetecknas av hög konkurrens och att teknologier, patent och service utvecklas i snabb takt. För att kunna tillverka, sälja och leverera varor är Bolaget beroende av externa leverantörers kvalitetssäkring, kapacitet och leveranser av nyckelkomponenter.

InCoax framgång och framtida tillväxt är till stor del beroende av den kompetens och långa erfarenhet avseende Bolagets lösning och verksamhetsområde som innehas av vissa nyckelpersoner i Bolaget, vilket i synnerhet avser anställda och konsulter i Bolagets företagsledning (däribland Bolagets medgrundare som alltjämt är aktiva i Bolaget) och dess utvecklingsfunktion. Insatserna från var och en av dessa nyckelpersoner kommer att vara fortsatt viktiga för InCoax och genomförandet av Bolagets uppdaterade affärsplan och strategi.

Det kan finnas en viss risk att bolaget ej finner adekvat finansiering för att kunna fullfölja sin strategiska plan. Det framtida behov av kapital beror på ett flertal faktorer, inkluderat kostnaderna för utveckling och kommersialisering av Bolagets produkter, liksom tidpunkten och omfattningen av försäljningsintäkter från nuvarande och framtida produkter. Detta är en fråga som styrelsen arbetar löpande med.

## Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under perioden uppgår till SEK 808 337.

Bayhood Management AB, i vilket bolag Helge Tiainen (Director Affärsutveckling och Standardisering), är ägare och styrelseordförande har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp under perioden uppgår till SEK 430 991.

Home-Ice Consulting AB, i vilket bolag InCoax Chief Product and Portfolio Officer är ägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp uppgår under perioden till SEK 443 266.

Under kvartalet har ränta till Saugatuck Invest AB på SEK 44 932 upplupit avseende utnyttjande av den givna kreditfaciliteten. Räntan samt utnyttjad kredit blev betald i början av 2024. Saugatuck Invest AB har ställt ut ett lånelöfte om SEK 10 Mkr till InCoax att utnyttjas vid behov fram till och med april 2025. Vid nyttjande utgår en ränta om 8%.

## Säsongsvariationer

InCoax har under 2023 noterat viss säsongsvariation i sin försäljning med en marginell nedgång kvartal 2 och 3 vilket styrs av nuvarande kunders köpmönster.

## Hållbarhet

InCoax arbetar kontinuerligt för hållbar tillverkning, emballering, transport och källsortering av produkter.

- Huvudparten av materialet i produktförpackningar innehåller återvunnen cellulosafiberbaserad råvara. Projekt pågår för att minska innehållet av plast i förpackningar till ett absolut minimum under 2024.
- Allt emballage kan enkelt källsorteras och återvinnas.
- Kommersiella transporter sker via sjöfrakt.
- Transporter av produkter går i normalfallet direkt från tillverkningsställe till lokal distributör eller kund.
- InCoax produkter är högkvalitativa och har lång en livslängd.
- InCoax systemlösning använder fastigheters befintliga kabelinfrastruktur vilket sparar förläggingsmaterial, kabel, energi, tid och transporter vid installation och driftsättning.

InCoax är certifierat enligt miljöstandarden ISO14001. InCoax kostnadseffektiva lösningar gör att fler fastigheter kan få anslutning till bredband och boende tillgång till Internet. Detta ökar förutsättningar för digital inkludering och ger möjlighet till ökad levnadsstandard för utsatta grupper i samhället.

# Resultaträkning

| SEK                                                   | Jan-mar 2024      | Jan-mar 2023      | Helår 2023         | Helår 2022         |
|-------------------------------------------------------|-------------------|-------------------|--------------------|--------------------|
| <i>Rörelsens intäkter</i>                             |                   |                   |                    |                    |
| Nettoomsättning                                       | 30 793 125        | 12 931 661        | 59 619 447         | 25 922 260         |
| Aktiverade utvecklingskostnader                       | 5 488 120         | 5 761 018         | 19 201 472         | 24 420 428         |
| Övriga rörelseintäkter                                | 1 242 498         | -46 667           | 34 396             | 1 730 506          |
| <b>Summa omsättning</b>                               | <b>37 523 743</b> | <b>18 646 013</b> | <b>78 855 315</b>  | <b>52 073 194</b>  |
| <i>Rörelsens kostnader</i>                            |                   |                   |                    |                    |
| Handelsvaror                                          | -13 374 705       | -4 837 877        | -28 597 518        | -13 676 033        |
| Övriga externa kostnader                              | -11 277 197       | -9 708 207        | -36 382 521        | -35 201 341        |
| Personalkostnader                                     | -8 291 768        | -6 563 274        | -29 351 640        | -24 071 242        |
| Av/nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar | -235 139          | -155 615          | -852 605           | -707 430           |
| Övriga rörelsekostnader                               | 0                 | -463 547          | -400 916           | -746 795           |
| <b>Rörelseresultat</b>                                | <b>4 344 935</b>  | <b>-3 082 507</b> | <b>-16 729 885</b> | <b>-22 329 647</b> |
| <i>Resultat från finansiella kostnader</i>            |                   |                   |                    |                    |
| Räntekostnader och liknande resultatposter            | -18 830           | -107 619          | -178 746           | -485 364           |
| <b>Resultat efter finansiella poster</b>              | <b>4 326 104</b>  | <b>-3 190 126</b> | <b>-16 908 631</b> | <b>-22 815 010</b> |
| <b>Resultat före skatt</b>                            | <b>4 326 104</b>  | <b>-3 190 126</b> | <b>-16 908 631</b> | <b>-22 815 010</b> |
| <b>Periodens resultat</b>                             | <b>4 326 104</b>  | <b>-3 190 126</b> | <b>-16 908 631</b> | <b>-22 815 010</b> |



# Balansräkning

| SEK                                   | 31 mar 2024        | 31 mar 2023        | Helår 2023         | Helår 2022         |
|---------------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Anläggningstillgångar                 | 74 397 708         | 55 887 069         | 69 079 056         | 48 932 611         |
| Varulager                             | 14 348 015         | 10 096 003         | 26 524 051         | 13 589 846         |
| Kortfristiga fordringar               | 29 044 371         | 14 258 615         | 4 336 365          | 24 359 423         |
| Likvida medel                         | 48 406 927         | 38 419 879         | 14 990 063         | 36 296 207         |
| Summa omsättningstillgångar           | 91 799 314         | 62 774 497         | 45 850 479         | 74 245 477         |
| <b>Summa tillgångar</b>               | <b>166 197 022</b> | <b>118 661 566</b> | <b>114 929 534</b> | <b>123 178 088</b> |
| Eget Kapital                          | 134 017 177        | 93 067 025         | 79 625 612         | 96 257 151         |
| Långfristiga skulder                  | 3 404 017          | 4 146 239          | 3 545 387          | 4 146 239          |
| Kortfristiga skulder                  | 28 775 827         | 21 448 302         | 31 758 535         | 22 774 698         |
| <b>Summa Eget Kapital och Skulder</b> | <b>166 197 022</b> | <b>118 661 566</b> | <b>114 929 534</b> | <b>123 178 088</b> |

# Kassaflöde

| SEK                                       | Jan-mar 2024      | Jan-mar 2023     | Helår 2023         | Helår 2022       |
|-------------------------------------------|-------------------|------------------|--------------------|------------------|
| Ingående kassa                            | 14 990 063        | 36 296 208       | 36 296 208         | 34 283 437       |
| Kassaflöde från operativa verksamheten    | -953 434          | 9 233 744        | -10 584 187        | -30 682 107      |
| Kassaflöde från investeringar             | -5 553 792        | -7 110 073       | -20 999 050        | -24 420 427      |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 39 924 091        | 0                | 10 277 092         | 57 115 305       |
| Utgående kassa                            | 48 046 927        | 38 419 879       | 14 990 063         | 36 296 208       |
| <b>Periodens kassaflöde</b>               | <b>33 416 864</b> | <b>2 123 671</b> | <b>-21 306 144</b> | <b>2 012 771</b> |

# Förändring i eget kapital

| SEK                                        | Jan-mar 2024      | Jan-mar 2023      | Helår 2023         | Helår 2022        |
|--------------------------------------------|-------------------|-------------------|--------------------|-------------------|
| Eget Kapital vid periodens ingång          | 79 625 612        | 96 257 151        | 96 257 152         | 61 956 856        |
| Nyemissioner, teckningsrätter              | 50 065 461        | 0                 | 277 092            | 57 115 306        |
| Periodens resultat                         | 4 326 104         | -3 190 126        | -16 908 631        | -22 815 010       |
| Eget kapital vid periodens utgång          | 134 017 177       | 93 067 025        | 79 625 612         | 96 257 152        |
| <b>Periodens förändring i eget kapital</b> | <b>54 391 565</b> | <b>-3 190 126</b> | <b>-16 631 540</b> | <b>34 300 296</b> |



# Aktie och ägare

## Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 28 mars 2024 till 1 650 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 22,31 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,70 procent

## Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 27 039 273 SEK, fördelat på 108 157 093 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK.

Samtliga emitterade aktier är fritt överlåtbara.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 15 juni 2023, får aktiekapitalet inte understiga 18 000 000 SEK och inte överstiga 72 000 000 SEK, fördelat på inte färre än 72 000 000 aktier och inte fler än 288 000 000 aktier.

## Ägarförhållande per den 31 mars 2024

| Namn                                   | Antal aktier       | Innehav, %   |
|----------------------------------------|--------------------|--------------|
| Saugatuck Invest AB                    | 24 135 000         | 22,3         |
| BLL Invest AB                          | 12 675 438         | 11,7         |
| Norrlandspojkarna Aktiebolag           | 12 168 625         | 11,3         |
| Nordea Livförsäkring Sverige AB        | 11 503 103         | 10,6         |
| Nordnet Pensionsförsäkring AB          | 4 840 663          | 4,5          |
| The Onelife Company SA                 | 4 578 007          | 4,2          |
| Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension | 2 581 576          | 2,2          |
| Bäckvall Juhlin Mats                   | 2 400 000          | 1,9          |
| Tooby Charles                          | 1 382 828          | 1,7          |
| Risberg Wilhelm                        | 1 293 487          | 1,0          |
| Övriga aktieägare ca 1 640st           | 30 598 366         | 28,3         |
| <b>Total</b>                           | <b>108 157 093</b> | <b>100,0</b> |

Källa: Baserat på Euroclear listor 2024-03-28 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

# Definitioner

## Ekonomiska

**Balansomslutning** Företagets samlade tillgångar.

**Bruttomarginal** Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Bruttoresultat** Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

**Nettoomsättning** Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Resultat efter finansiella poster** Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

**Resultat efter skatt** Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

**Rörelsemarginal (EBIT)** Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseresultat** Resultat före finansnetto och skatt.

**Soliditet (%)** Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

## Övriga

**VAR** Value Added Reseller.

**Tier-1 operatör** En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

**Internet Service Provider ISP** En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

**Hospitality** Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

## Tekniska

**CAT-kabel** CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

**Fiber** Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

**Koaxialkabel** Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

**Chipset** (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

**Symmetriska produkter** Symmetriska produkter eller teknologier klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

**XGS-PON** Nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera symmetrisk Internettrafik med hastighet överstigande 10Gbps över fiber och ingår med G-PON i familjen PON (Passive Optical Networks).

**FWA** Fixed Wireless Access, avser trådlös teknik som möjliggör fast bredbandsaccess över radiolänk.

**5G FWA** En typ av trådlös 5G-teknik (mmWave) som möjliggör fast bredbandsaccess över mobilnät.

**G.fast** En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för telefon- eller koaxnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i vissa gynnsamma användningsfall) 1Gbps.

**G.hn** Specifikation för hemnätverk med datahastigheter på upp till 1,5 Gbps och drift över fyra typer av ledningar: telefon-, koaxial- eller kraftkabel.

**DOCSIS** Den dominerande teknologin för kabeloperatörer vilken används för kabel-TV och Internet. Finns i flera generationer såsom ex. 3.0 och 3.1, med vilka MoCA Access 2.5 kan samexistera. Senaste versionen är 4.0.

**FTTH** Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

**FTTB/FTTep** Fiber To The Building/Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förlängning sker med hjälp av kompletterande bredbandsteknologier såsom MoCA Access™.

**Finansiell kalender**

|                            |                 |
|----------------------------|-----------------|
| Årsredovisning 2023        | 17 maj 2024     |
| Årsstämma 2024             | 13 juni 2024    |
| Delårsrapport apr-jun 2024 | 15 augusti 2024 |
| Delårsrapport jul-sep 2024 | 1 november 2024 |
| Bokslutskommuniké 2024     | 6 mars 2025     |

Denna kvartalsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Kvartalsrapporten upprättas både på svenska och engelska. Vid eventuella skillnader i uppgifter, är den svenska versionen styrande.

**Finansiell rapportering**

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: [www.incoax.com](http://www.incoax.com)

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör  
[jorgen.ekengren@incoax.com](mailto:jorgen.ekengren@incoax.com)

eller

Mats Svensson, finanschef  
[mats.svensson@incoax.com](mailto:mats.svensson@incoax.com)

*Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida ([incoax.com](http://incoax.com)) och kan även beställas via e-postadressen [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com) eller telefonnummer 026-420 90 42.*

**Övrig kontakt**

InCoax Networks AB (huvudkontor)  
Ideon Science Park  
Mobilmägen 10, SE-223 62 Lund  
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42  
Email: [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com)

[www.incoax.com](http://www.incoax.com)

—  
Utmarksvägen 4  
SE-802 91 Gävle

—  
Vendevägen 89  
SE-182 32 Danderyd

**Om InCoax Networks AB**

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radio-access (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer.

Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599, [ca@vatorsec.se](mailto:ca@vatorsec.se), som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetssgarant.

