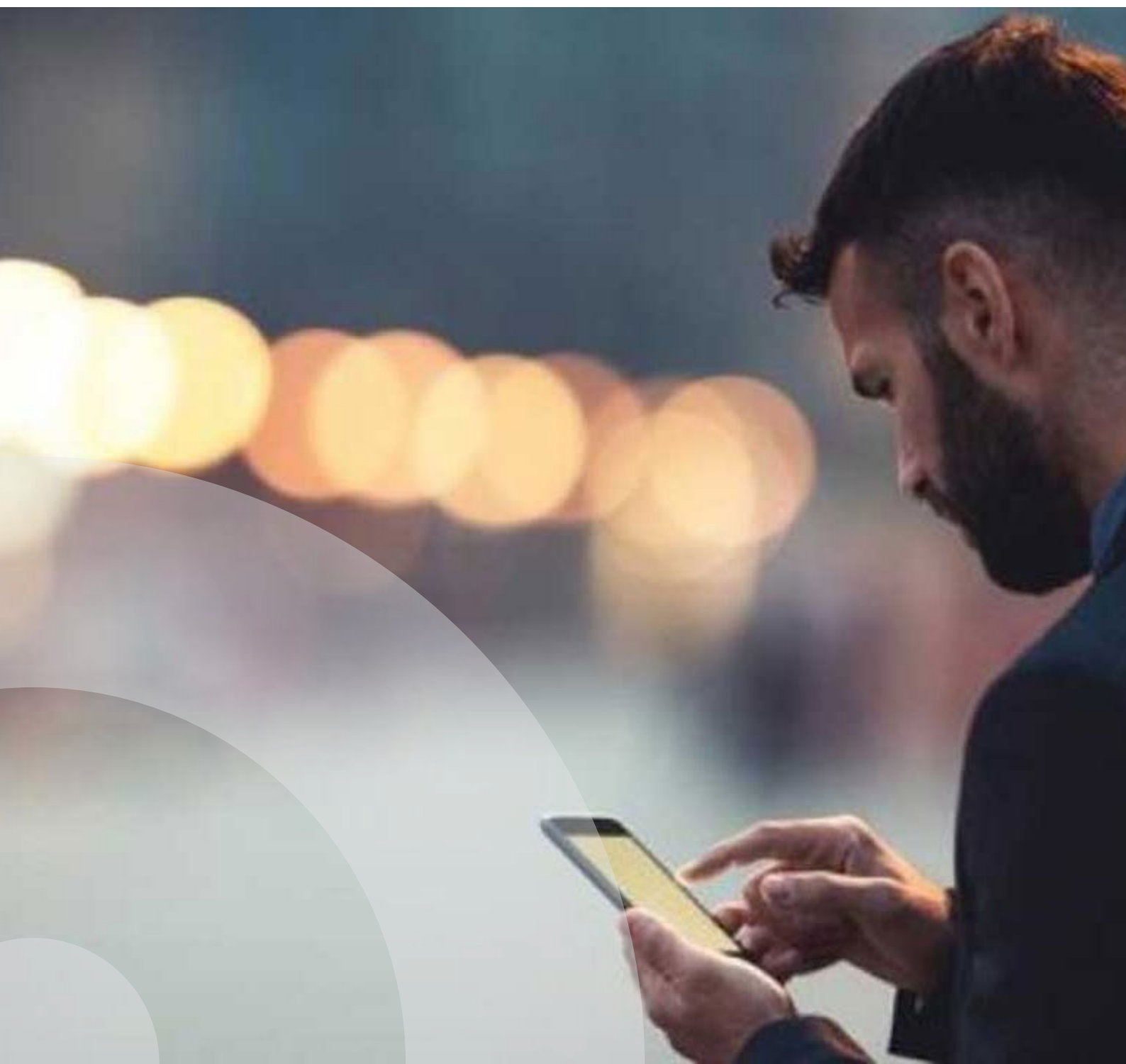


INCOAX

Delårsrapport
januari–juni 2019



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet	3
Vd har ordet	4
Det här är InCoax	6
Marknad och trender	8
Samarbetsorganisationer	9
Bolagets utveckling	10
Övrig bolagsinformation	11
Resultaträkning	12
Balansräkning	13
Kassaflöde	13
Förändring i eget kapital	13
Aktie och ägare	14
Definitioner	15
Kontaktuppgifter och finansiell kalender	16



Om InCoax

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar. Lär mer om hur vi lever upp till vår devis "Saving the world from complicated" på www.incoax.com.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • www.incoax.com

Kvartalsutvecklingen i korthet

Flera utvärderingsprojekt har initierats och de första kommersiella installationerna av In:xtnTM i Europa är igång.

Nyckeltal

SEK	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	1 108 187	525 851	2 066 573	907 004	1 486 816
Bruttoresultat	517 011	-111 428	-90 500	-433 157	-2 657 321
Bruttomarginal, %	38	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Rörelseresultat (EBIT)	-18 654 944	-11 647 705	-33 460 704	-20 364 108	-49 115 341
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-18 695 898	-11 701 346	-33 544 129	-20 420 443	-49 315 174
Resultat efter skatt	-18 695 898	-11 701 346	-33 544 129	-20 420 443	-49 315 174
Resultat per aktie	-1,51	-1,75	-2,71	-3,05	-5,29
Resultat per aktie efter utspädning	-1,39	-1,56	-2,50	-2,72	-4,77
Soliditet, %	65,5	25,4	65,5	25,4	64,3
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	19 419 413	-1 480 841	18 624 640	-1 993 142	4 379 126
Kassaflöde per aktie	1,57	-0,22	1,51	-0,30	0,47
Kassaflöde per aktie efter utspädning	1,45	-0,20	1,39	-0,27	0,42
Antal utestående aktier vid periodens slut	12 361 442	6 694 626	12 361 442	6 694 626	9 321 442
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	13 410 730	7 494 914	13 410 730	7 494 914	10 328 730
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	11 161 442	6 384 690	10 548 109	6 195 781	7 126 094
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	12 189 730	7 184 978	11 576 397	6 948 579	7 975 385

Finansiell utveckling

April-juni 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 1 108 187 SEK (525 851), vilket motsvarar en ökning med 111 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -18 654 944 SEK (-11 647 705), en minskning framförallt drivet av organisationstillväxt.
- Resultat efter skatt uppgick till -18 695 898 SEK (-11 701 346), vilket ger ett resultat per aktie om -1,51 SEK (-1,75).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 19 419 413 SEK (-1 480 841) och de likvida medlen uppgick till 26,3 MSEK vid kvartalets utgång.

Januari-juni 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 2 066 573 SEK (907 004), vilket motsvarar en ökning med 128 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -33 460 704 SEK (-20 364 108), en minskning framförallt drivet av organisationstillväxt.
- Resultat efter skatt uppgick till -33 544 129 SEK (-20 420 443), vilket ger ett resultat per aktie om -2,71 SEK (-3,05).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden uppgick till 18 624 640 SEK (-1 993 142).

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- InCoax har den 20 augusti 2019 upptagit en bryggfinansiering om 15 MSEK samt föreslår att extra bolagsstämman den 9 september 2019 beslutar om en företrädesemission om cirka 60 MSEK. Emissionen omfattas till drygt 80 procent av teckningsåtaganden och garantiåtaganden från befintliga ägare och nya investerare.

Vd har ordet

Fortsatt stort kundintresse och första kommersiella ordrar av In:xtnd™ i Tyskland, Schweiz och Sverige, samt positiv syn på affärsläget inför hösten.



Prioriteringar 2019

- Kommerzialisera In:xtnd™ i Europa.
- Expandera geografiskt i Europa, USA och Mellanöstern.
- Utöka ledarskapet inom MoCA Access™:
 - Fiber extension.
 - 5G/Fixed Mobile Convergence.
- Bredda In:xtnd™ produktportföljen.
- Vidareutveckla patentportföljen.
- Finansiering.

Vi har under andra kvartalet fortsatt vårt fokuserade arbete kring de uppsatta prioriteringarna för 2019 och fördjupat relationerna med våra kunder. Detta bidrog till att vi under kvartalet gjorde de första försäljningarna av In:xtnd™ till kunder i Tyskland, Schweiz och Sverige, med användningsområde inom både Kabel-TV och fiberförlängning. Detta är såväl glädjande som ett väldigt viktigt kvitto för oss på produktens tillämpning i vårt fortsatta arbete med att kommerzialisera In:xtnd™.

Därutöver pågår arbetet med att få vår kommersiella lösning godkänd i USA och Kanada. Ett arbete som bör vara klart under det tredje kvartalet 2019.

Stort intresse för In:xtnd™

Vi har deltagit vid de två mässorna Gigabit Access och ANGA COM, där vi såg ett tydligt intresse för In:xtnd™ och InCoax som bolag. Vårt aktiva mässhäfte har bidragit till ytterligare försäljning av utvärderingssystem

för vår lösning i Tyskland, Spanien och Schweiz. I dagsläget är antalet potentiella kunder, som planerar att testa, testar eller precis har avslutat testfasen cirka 20 st. Vi har valt att lägga extra fokus på 8 st nyckelkunder. In:xtnd™ representerar en ny teknik på marknaden, där det är lika viktigt för oss som för kunderna att ge utrymme för en omfattande och noggrann testfas av våra produkter. Testerna tar således tid, vilket underskattades något initialt, och vilket har skapat en viss förskjutning i inkommande kundordrar. Vi hoppas se fler inkommande ordrar under de närmast kommande kvartalen.

Dialogen med vår systemintegrator i Mellanöstern fortsätter. I övrigt arbetar vi i dagsläget med att etablera kontakt med distributörer och återförsäljare i Europa samt Nordamerika för att säkra en väl fungerande leveransprocess av våra produkter.

Vår kund inom byggmaterialsindustrin i USA, som har genomfört lyckosamma utvärderingar av In:xtnd™, har tyvärr av strategiska skäl valt att styra om sitt projekt i en helt ny riktning, utan vår föreslagna och testade lösning. Vi har dock tack vare detta samarbete identifierat och kvalificerat vår lösning för ett nytt spännande marknadssegment och accelererat våra planer för att certifiera produkten för USA.

Vi har nu under drygt ett år haft en plats i MoCAs styrelse, där vi aktivt deltar i styrelsearbetet för att säkra och bidra till utvecklingen inom branschen. Under kvartalet godkände styrelsen marknadskravsdokumentet för MoCA Access™ 3.0, vilket innebär början på utvecklingen av den framtida standarden för 10Gbps.

Kommentar till finansiellt utfall för andra kvartalet

Det andra kvartalet blev försäljningsmässigt bättre jämfört med samma period föregående år. Vi nådde en nettoomsättning om 1 108 187 SEK (525 851), vilket motsvarar en ökning om 111 procent. Den största bidragande orsaken till detta var en order för ett utvärderingsprojekt samt ordrar av In:xtnd™ i Tyskland och Schweiz. Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -18 654 944 SEK (-11 647 705), en resultatminskning i kvartalet jämfört med samma period föregående år som framförallt förklaras av vår organisatoriska expansion inför kommersialisering av produktgenerationen, In:xtnd™. Vår kassa uppgick per 30 juni 2019 till 26 MSEK.

“... vi har under första halvåret stärkt vår finansiella ställning ytterligare och skapat goda förutsättningar för ökad kommersialisering”

Stabila finanser skapar förutsättningar för framtida tillväxt

Under första kvartalet genomförde vi en nyemission om 38 MSEK. Dessutom har rådgivaren Västra Hamnen Corporate Finance AB nu fått i uppdrag att under hösten genomföra en företrädesemission på cirka 60 MSEK. Sammantaget innebär detta att vi har stärkt vår finansiella ställning ytterligare och skapat goda förutsättningar för en accelererad kommersialisering, samt även möjlighet till att nå våra uppsatta finansiella mål.

“... fått positiva reaktioner på In:xtnd™, vilket har resulterat i våra första ordrar och vi har höga förväntningar på fler och större ordrar under hösten”

Positiv syn på affärsläget inför hösten

När jag nu summerar det andra kvartalet och det första halvåret 2019, måste jag säga att jag tycker att det ser bra ut. Vi har fått positiva reaktioner på In:xtnd™, vilket har resulterat i våra första ordrar och vi har höga förväntningar på fler och större ordrar under hösten. Utöver detta har vi förstärkt vår egen organisation ytterligare och även vidare etablerat våra relationer med våra samarbetspartners. Därutöver har vi stärkt vår finansiella position, vilket skapar stabilitet och förutsättningar för framtida tillväxt. Jag ser med tillförsikt fram emot ett spännande och händelserikt andra halvår.

Gävle, i augusti 2019
Peter Carlsson
Verkställande direktör

Det här är InCoax

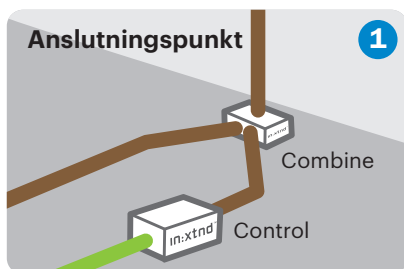
InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsanslutning med Gigabit-hastighet. Bolaget tillhandahåller nästa generations smarta och hållbara nätverksprodukter och lösningar till världens ledande leverantörer av telekom- och bredbandstjänster.

InCoax grundades 2009 och är idag det första bolaget i världen som har tagit fram produkter och lösningar för bredbandsanslutning över koaxiala nätverk, baserat på MoCA Access™.

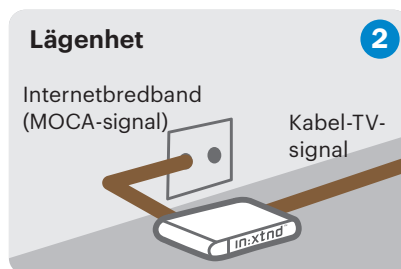
InCoax har sedan 2016 varit drivande vid utvecklandet av standarden MoCA Access™ 2.5 och är idag en aktiv medlem och representerat i styrelsen för Multimedia over Coax Alliance (MoCA®). Bolagets nya produktgeneration, In:xtnd™, bygger på denna standard varigenom

bredband med Gigabit-hastighet möjliggörs. MoCA Access™ är en standard för främst flerfamiljshus som bygger på den etablerade och robusta standarden MoCA för hemmanätverk, där över 270 miljoner enheter har levererats. En operatör kan med In:xtnd™ erbjuda sina kunder samma prestanda som fiberLAN-lösningar, till en betydligt lägre kostnad.

InCoax har sedan tidigare haft en bredbandslösning bestående av en kontrollenhet och ett modem, vilken



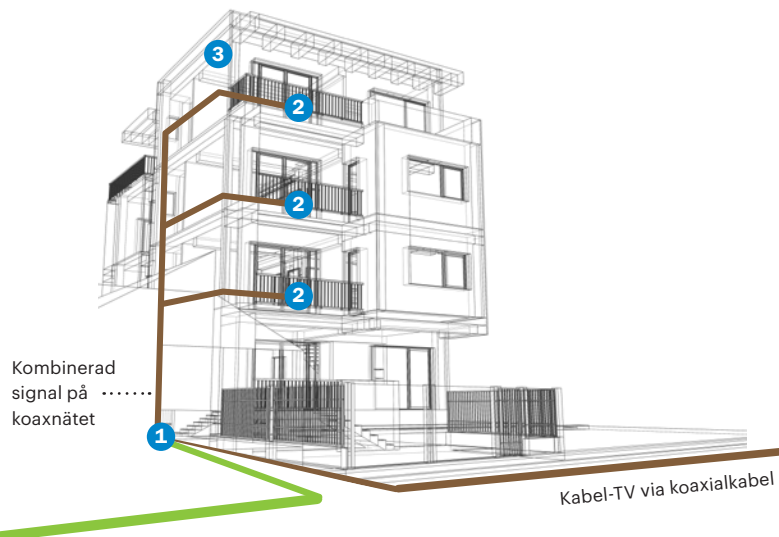
Inkoppling av In:xtnd™ Control och In:xtnd™ Combine



Anslutning av In:xtnd™ Access



Konfigurera och övervaka via In:xtnd™ Manage



främst har varit riktad till hospitality-kunder (exempelvis hotell), men har nu utvecklat en ny bredbandslösning som breddar kundbasen. Den nyutvecklade bredbandslösningen, bestående av både hård- och mjukvara, innefattar fyra huvudsystemkomponenter:

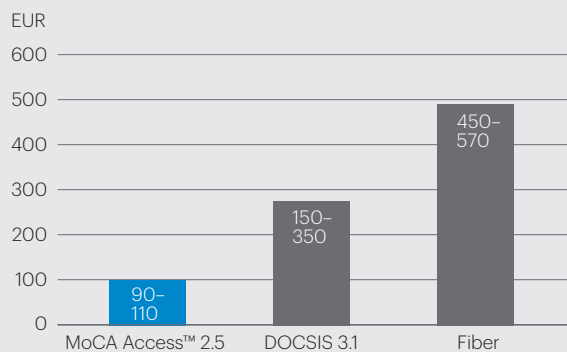
- In:xtnd™ Control.
- In:xtnd™ Access.
- In:xtnd™ Combine.
- In:xtnd™ Manage.

Bolagets operativa verksamhet är fokuserad till Gävle och Malmö i Sverige, där ett trettiotal medarbetare inklusive konsulter är placerade.

InCoax vänder sig till tre olika kundgrupper:

- Kabel-TV-operatörer.
- Telekom- och fiberoperatörer.
- Hospitality-kunder.

Kostnad, installation per lägenhet



Värdeskapande genom nyttjande av fri kapacitet i befintliga koaxiala nätverk

- 20-40% av kostnaden för alternativa teknologier.
- Enkelt att installera och underhålla.
- Kort omställningstid och snabb driftsättning.
- Minimal störning och påverkan för boende.
- Låg miljöpåverkan.
- Uppgraderingsbar och framtidssäkrad teknologi.

Finansiella mål och ambitioner

InCoax styrelse har antagit följande finansiella mål och ambitioner:

- Omsättning: Mål att räkenskapsår 2020 omsätta mer än 300 MSEK samt ambition att omsätta mer än 1 000 MSEK räkenskapsåret 2023.
- EBIT-marginal: Bolaget har ett långsiktigt EBIT-marginalmål om 20 procent.

Marknad och trender

En stor andel av världens länder saknar fortfarande höghastighetsbredband, vilket gör bredbandsmarknaden mycket attraktiv för InCoax.

Marknadspotential

Den globala användningen av internet och internetbaserade tjänster fortsätter att växa kraftigt. Antalet internetanvändare förväntas växa från 3,4 miljarder 2017 till 4,8 miljarder 2022. Under samma period beräknas uppkopplade enheter att öka från 18 till drygt 28 miljarder, vilka kommer att kräva väsentlig ökning av bandbredd. Det i särklass största behovet kommer fortsatt att ligga i olika streamingtjänster som kommer att sluka 82% av all trafik, men nya tekniker som ex. Virtual och Augmented Reality beräknas att växa stort.

EU:s strategiska mål om att alla hushåll år 2025 ska ha en bredbandsuppkoppling om minst 100 Megabit per sekund (Mbps) kommer att kräva omfattande åtgärder. I Sverige är målet satt ännu högre, år 2025 ska 98 procent av hushållen ha en bredbandsuppkoppling om mer än en (1) Gbps.¹ InCoax bedömer att upp till 500 miljoner lägenheter i bland annat EU, Kina och USA behöver uppgraderas för att möta de kommande årens behov avseende internethastighet. Flertalet av dessa lägenheter har redan koaxialkablar installerade, vilka har kapacitet att leverera internethastigheter upp till 100 Gbps med framtida teknikutveckling.

Detta innebär att hastigheter i Gigabit-storlek kan levereras på befintliga koaxialkablar, utan att fiber behöver installeras hela vägen in i lägenheterna.

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet i koaxialkabel, behöver det finnas fibernät längs vägar och gator. Detta finns i varierande grad i världens länder och städer, men ett utbyggnadsarbete pågår på flertalet platser. I och med de mycket höga kostnaderna för att bygga ut fiber-till-hemmet (FTTH) för främst flerfamiljshus, finns det i flera stora ekonomier i EU, såsom Storbritannien, Tyskland, Italien och Polen, en mycket stor potential för kostnadsbesparing genom att använda befintliga koaxialkablar och InCoax nya produktgeneration, In:xtnd™. Genom att man kostnadseffektivt kan koppla in ett

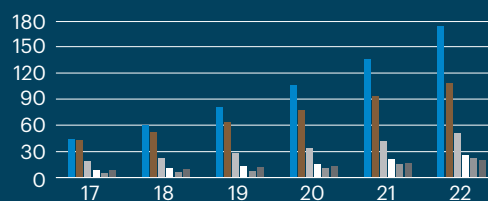
större antal lägenheter, blir investeringar i fiberinfrastruktur mer lönsamma och priset för slutkonsumenten potentiellt lägre. Med tanke på det stora antalet hushåll som framöver behöver få tillgång till internetuppkoppling med Gigabit-hastighet, uppskattar InCoax att marknaden årligen kommer att vara värd mellan 10–60 miljarder EUR, beroende på vilken teknik som används.

Digitala nyckelförändringar, prognos 2017–2022

	2017	2022
Fler internetanvändare, miljarder	3,4	4,8
Fler enheter och uppkopplingar, miljarder	18,0	28,5
Snabbare bredbandshastighet, Mbps	39,0	35,4
Mer videovisning, av total internettrafik	75	82

Källa: Cisco VNI Global IP Traffic Forecast, 2017–2022

Global IP-trafik per geografi (exabyte/månad), prognos 2017–2022



- Asien/Stilla havet (årlig tillväxt 32%)
- Nordamerika (årlig tillväxt 21%)
- Västeuropa (årlig tillväxt 22%)
- Central- och Östeuropa (årlig tillväxt 26%)
- Mellanöstern/Afrika (årlig tillväxt 41%)
- Latinamerika (årlig tillväxt 21%)

Källa: Cisco VNI Global IP Traffic

1) Regeringskansliet – Sverige helt uppkopplat 2025 – en bredbandsstrategi.

Samarbetsorganisationer

För att få genomslag för ny teknologi inom telekom är det viktigt att denna stödjer standards som branschen står bakom.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för Access, som den nya produktgenerationen MoCA® Access™ 2.5 bygger på.

InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen Contributor till Promotor, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa och den enda som endast verkar inom marknaden för Access. InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standards för telekomoperatörerna. Syftet är att påverka hur MoCA® Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av MoCA®. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum. InCoax deltar även i Small Cell Forum, där man bland annat arbetar med de backhaul-lösningar som blir nödvändiga med 5G, vilka innebär möjligheter för teknologin.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA® har mer än 225 certifierade produkter och 27 medlemmar. MoCA® Access™ som är en vidareutveckling av in-home-tekniken för att tillhandahålla anslutning till hemmet, är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.

- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet i fastigheten.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader, där koaxialkablar redan finns installerade samt i nyproduktion.
- MoCA Access™ 2.5 som är den senaste standardlösningen skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Small Cell Forum

Small Cell Forum arbetar för ett storskaligt införande av små basstationer och har som uppdrag att öka tempot i leveransen av integrerade och heterogena nätverk. Small Cell Forum arbetar för att branschövergripande standarder antas, att en positiv lagstiftning införs och att en gemensam arkitektur och driftskompatibilitet skapas. Small Cell Forum marknadsför potentialen i små basstationer över hela branschen genom kommunikation till journalister, analytiker, tillsynsmyndigheter, intressegrupper och standardiseringsorgan.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

April-juni 2019

Nettoomsättningen uppgick till 1 108 187 SEK (525 851), vilket motsvarar en ökning med 111 procent gentemot samma period föregående år. Den största bidragande orsaken till ökningen var en order för ett utvärderingsprojekt samt ordrar av In:xtnd™ i Tyskland och Schweiz. Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -18 654 944 SEK (-11 647 705), en resultatminskning i kvartalet jämfört med samma period föregående år som framförallt förklaras av organisatorisk expansion inför kommersialisering av produktgenerationen, In:xtnd™. Periodens resultat efter skatt uppgick till -18 695 898 SEK (11 701 346) och resultat per aktie uppgick till -1,51 SEK (-1,75).

Januari-juni 2019

Bolagets nettoomsättning uppgick till 2 066 573 SEK (907 004), vilket motsvarar en ökning med 128 procent, jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet för perioden uppgick till -33 460 704 SEK (-20 364 108), en resultatminskning jämfört med samma period föregående år, som framförallt förklaras av ökade kostnader kopplade till organisationstillväxt. Periodens resultat efter skatt uppgick till -33 544 129 SEK (-20 420 443) och resultat per aktie uppgick till -2,71 SEK (-3,05).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -40 954 SEK (-53 641), en ökning jämfört med samma period föregående år på grund av minskade räntekostnader. Finansnettot för halvåret var -83 426 SEK (-56 334).

Kassaflöde

Kassaflöde från den operativa verksamheten uppgick i kvartalet till -17 840 364 SEK (-13 878 301), vilket var lägre än samma period föregående år, där bidragande faktorer var ökade rörelsekostnader. För halvåret uppgick kassaflöde från den operativa verksamheten till -33 361 068 SEK (-22 843 103). Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -90 242 SEK (0) och för halvåret till -685 633 SEK (0). Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick i kvartalet till 37 350 020 SEK (12 397 460) och för halvåret till 52 671 340 SEK (20 849 961), där den positiva förändringen jämfört med samma period föregående år förklaras av genomförda nyemissioner.

Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 19 419 413 SEK (-1 480 841) och för halvåret till 18 624 640 SEK (-1 993 142).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 90 242 SEK (0) och för halvåret till 685 633 SEK (0).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 45 818 916 SEK (14 159 704). Soliditeten uppgick till 65,5 procent (25,4) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 26 356 037 SEK (1 359 130).

Bolagets nettoskuld uppgick vid kvartalets slut till ett positivt belopp, 22 275 351 SEK (-2 721 556). Förändringen i nettoskuld beror framförallt på ökade likvida medel till följd av genomförda nyemissioner.

Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2018. Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det Investerings Memorandum som togs fram i samband med bolagets IPO under fjärde kvartalet 2018.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har genomförts.

Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.

Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax presenterade In:xtnd™ på konferensen Gigabit Access i Köln.
- BBV Deutschland har efter framgångsrika tester av In:xtnd™ beslutat att göra en första installation i centrala Tyskland. Ordervärde 235 KSEK.
- Stadtantennen AG har efter omfattande och framgångsrika tester av In:xtnd™ beslutat sig för att göra en första skarp installation. Ordervärde 131 KSEK.
- InCoax presenterade In:xtnd™ på mässan AngaCom i Köln 4–6 juni.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- InCoax har den 20 augusti 2019 upptagit en bryggfinansiering om 15 MSEK samt föreslår att extra bolagsstämman den 9 september 2019 beslutar om en företrädesemission om cirka 60 MSEK. Emissionen omfattas till drygt 80 procent av teckningsåtaganden och garantiåtaganden från befintliga ägare och nya investerare.

Resultaträkning

SEK	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Försäljning tjänster	524 129	2 557	1 354 180	-33 307	7 003
Försäljning varor (inklusive rabatter)	584 078	516 458	712 565	918 871	1 458 604
Övrigt	-20	6 836	-172	21 440	21 210
Summa nettoomsättning	1 108 187	525 851	2 066 573	907 004	1 486 816
Övriga rörelseintäkter	260 681		328 297	-211	134 447
Summa omsättning	1 368 869	525 851	2 394 870	906 793	1 621 264
Kostnad sålda varor	-851 858	-637 280	-2 485 370	-1 339 951	-4 278 585
Bruttovinst	517 011	-111 428	-90 500	-433 157	-2 657 321
Bruttovinst marginal	38%	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Lokalkostnader	-355 560	-390 742	-732 702	-737 340	-1 383 441
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-2 143 786	-1 650 686	-3 597 160	-2 628 071	-6 207 824
Data/tele	-95 744	-75 906	-175 796	-147 963	-343 741
Redovisning/Revision	-418 291	-30 000	-672 515	-51 460	-140 851
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-9 194 165	-4 415 138	-15 264 711	-7 201 372	-17 332 879
Summa övriga kostnader	-12 207 546	-6 562 472	-20 442 884	-10 766 206	-25 514 280
Personalkostnader	-6 845 551	-4 300 689	-12 694 950	-8 135 010	-19 273 676
Summa Personal	-6 845 551	-4 300 689	-12 694 950	-8 135 010	-19 273 676
Avskrivningar	-118 857	-361 977	-232 370	-718 596	-1 670 064
Övriga rörelsekostnader		-311 139	0	-311 139	
Resultat före finansiella poster	-18 654 944	-11 647 705	-33 460 704	-20 364 108	-49 115 341
Ränteintäkter	0	0	0	0	0
Räntekostnader	-40 954	-53 641	-83 426	-56 334	-199 833
Summa finansiella poster	-40 954	-53 641	-83 426	-56 334	-199 833
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-18 695 898	-11 701 346	-33 544 129	-20 420 443	-49 315 174

Balansräkning

SEK	30 juni 2019	30 juni 2018	Helår 2018
Teknat men ej inbetalt kapital			15 321 320
Anläggningstillgångar	1 757 788	1 223 726	1 304 526
Varulager	13 850 348	5 054 638	13 415 884
Kortfristiga fordringar	3 854 743	6 522 211	2 961 313
Likvida medel	26 356 037	1 359 130	7 731 397
Summa omsättningstillgångar	44 061 128	12 935 979	24 108 594
Summa tillgångar	45 818 916	14 159 704	40 734 440
Eget Kapital	29 990 150	3 591 910	26 184 260
Långfristiga skulder	3 245 786	3 245 786	3 245 786
Kortfristiga skulder	12 582 979	7 322 008	11 304 394
Summa Eget Kapital och Skulder	45 818 916	14 159 704	40 734 440

Kassaflöde

SEK	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Ingående kassa	6 936 623	2 839 971	7 731 397	3 352 272	3 352 272
Kassaflöde från operativa verksamheten	-17 840 364	-13 878 301	-33 361 068	-22 843 103	-52 215 892
Kassaflöde från investeringar	-90 242	0	-685 633	0	-1 032 268
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	37 350 020	12 397 460	52 671 340	20 849 961	57 627 286
Utgående kassa	26 356 037	1 359 130	26 356 037	1 359 130	7 731 397
Periodens kassaflöde	19 419 413	-1 480 841	18 624 640	-1 993 142	4 379 126

Förändring i eget kapital

SEK	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Helår 2018
Eget Kapital vid periodens ingång	48 638 168	2 895 796	26 184 260	1 405 893	1 405 893
Nyemissioner och teckningsrätter	47 880	12 397 460	37 350 020	22 606 460	74 093 541
Periodens resultat	-18 695 898	-11 701 346	-33 544 129	-20 420 443	-49 315 174
Eget kapital vid periodens utgång	29 990 150	3 591 910	29 990 150	3 591 910	26 184 260
Periodens förändring i eget kapital	-18 648 018	696 114	3 805 891	2 186 017	24 778 367

Aktie och ägare

Aktieägare

Antalet aktieägare uppgick per den 28 juni 2019 till 1 127 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 25,5 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 75,3 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 3 090 360,5 SEK, fördelat på 12 361 442 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på extra bolagsstämma den 20 november 2018, får aktiekapitalet inte understiga 1 825 000 SEK och inte överstiga 7 300 000 SEK, fördelat på inte färre än 7 300 000 aktier och inte fler än 29 200 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Aktieägarsammanställning 2019-06-28

Namn	Antal aktier	Kapital och röster, %
Saugatuck Invest AB	3 150 000	25,5
BLL Invest AB	1 888 216	15,3
Charles Tooby	1 279 914	10,4
Norrlandspojkarna AB	1 003 842	8,1
Richard Tooby	599 598	4,9
Lars Axelsson	395 278	3,2
GetITsafe Security Partner Norden AB	288 132	2,3
Handelsbanken Liv	279 022	2,3
Peter Carlsson	214 375	1,7
BNY Mellon SA/NV	213 306	1,7
Övriga aktieägare (ca 1 120 st)	3 049 759	24,7
Totalt	12 361 442	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2019-06-28 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttomarginal Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Tekniska

CAT-kabel CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

Chipset (Chip-set) eller kretsupsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

Fiber Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

Hospitality Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

Koaxialkabel Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

Symmetriska produkter Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

Finansiell kalender

Delårsrapport jan–sep 2019	29 november 2019*
Delårsrapport jan–dec 2019	6 februari 2020
Årsredovisning 2019	3 maj 2020
Delårsrapport jan–mars 2020	8 maj 2020

*Datumet har ändrats från 14 november.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna.

Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Kontaktuppgifter, adresser

För frågor kring rapporten vänligen kontakta verkställande direktör Peter Carlsson eller finanschef Marie Svensson:

Peter Carlsson, verkställande direktör
peter.carlsson@incoax.com

Marie Svensson, finanschef
marie.svensson@incoax.com

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

www.incoax.com

InCoax Networks AB – Malmö
Stortorget 27
SE-211 34 Malmö
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar.

InCoax grundades 2009 och har sitt huvudsäte i Gävle samt kontor i Malmö. Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX