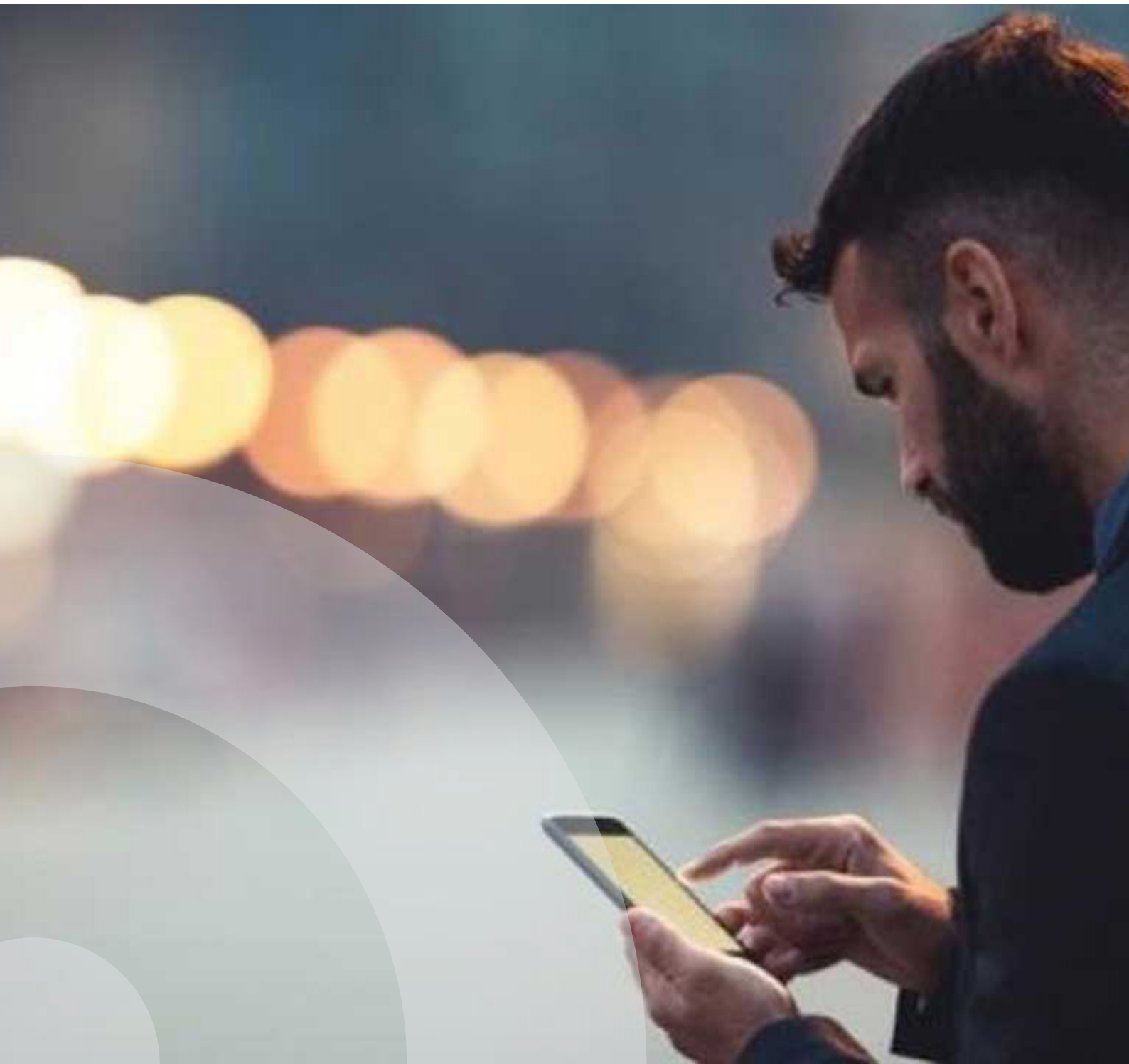




Delårsrapport januari – mars 2019



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet	3
Vd har ordet	4
Det här är InCoax	6
Marknad och trender	8
Samarbetsorganisationer	9
Bolagets utveckling	10
Övrig bolagsinformation	11
Resultaträkning	12
Balansräkning	13
Kassaflöde	13
Förändring i eget kapital	13
Aktie och ägare	14
Definitioner	15
Kontaktuppgifter och finansiell kalender	16



Om InCoax

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar. Lär mer om hur vi lever upp till vår devis "Saving the world from complicated" på www.incoax.com.

Kvartalsutvecklingen i korthet

Order i USA om 1,26 MSEK under kvartalet och 3 nya ordrar i Europa efter kvartalets utgång.

Nyckeltal

SEK	Jan-mars 2019	Jan-mars 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	958 386	381 153	1 486 816
Bruttoresultat	-607 510	-321 729	-2 657 321
Bruttomarginal, %	Neg.	Neg.	Neg.
Rörelseresultat (EBIT)	-14 805 760	-8 716 403	-49 115 341
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-14 848 232	-8 719 096	-49 315 174
Resultat efter skatt	-14 848 232	-8 719 096	-49 315 174
Resultat per aktie	-1,20	-1,44	-5,29
Resultat per aktie efter utspädning	-1,11	-1,46	-4,77
Soliditet, %	75,5	24,2	64,3
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	-794 774	512 301	4 379 126
Kassaflöde per aktie	-0,06	-0,08	0,47
Kassaflöde per aktie efter utspädning	-0,06	-0,07	0,42
Antal utestående aktier vid periodens slut ¹	12 361 442	6 074 753	9 321 442
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut ¹	13 368 730	6 875 041	10 328 730
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden ¹	10 841 442	5 819 528	7 126 094
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden ¹	11 848 730	6 166 729	7 975 385

¹Inkluderar 3 040 000 aktier tecknade 18 mars 2019, som är under registrering.

Finansiell utveckling

Januari-mars 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 958 386 SEK (381 153), vilket motsvarar en ökning med 151 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -14 805 760 SEK (-8 716 403), en minskning framförallt drivet av organisationstillväxt.
- Resultat efter skatt uppgick till -14 848 232 SEK (-8 719 096), vilket ger ett resultat per aktie om -1,20 SEK (-1,44).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till -794 774 SEK (-512 301).

Väsentliga händelser under kvartalet

- Håkan Rusk utsågs till Chief Sales and Marketing Officer.

- Tilldelades en utmärkelse av Lightwave Innovation Review Programmet för den nya produktfamiljen In:xtnd™.
- Order för ett utvärderingsprojekt med ett företag inom byggnadsmaterialindustrin i USA, med ett ordervärde på 137 000 USD (1,26 MSEK).
- Riktad nyemission om 38 MSEK, där emissionslikviden inkom under andra kvartalet.
- Helge Tiainen har för InCoax blivit invald i styrelsen för Broadband Forum (BBF).
- In:xtnd™ godkändes för kommersiell försäljning i Europa.
- Presenterat In:xtnd™ på mässan Fiberdays19 i Wiesbaden och Gigabit Access i Köln.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Första order av In:xtnd™ i Tyskland, värde 22,5 kEUR.
- Första order av In:xtnd™ i Schweiz, värde 12,6 kEUR.
- Tilläggsorder från kund i Nederländerna, värde 7,3 kEUR.

Vd har ordet

In:xtnd™ har nu godkänts för kommersiell försäljning i Europa och ett flertal nya order har kommit in.



Prioriteringar 2019

- Kommersialisera In:xtnd™ i Europa.
- Expandera geografiskt i Europa, USA och Mellanöstern.
- Utöka ledarskapet inom MoCA Access™:
 - Fiber extension.
 - 5G/Fixed Mobile Convergence.
- Bredda In:xtnd™ produktportföljen.
- Vidareutveckla patentportföljen.
- Finansiering.

Vi har under första kvartalet fokuserat vårt arbete till de uppsatta prioriteringarna för 2019. Glädjande där är att vår In:xtnd™-lösning mot slutet av mars godkändes för kommersiell försäljning i Europa. Detta kommer att bidra positivt till vår försäljning och vi har efter kvartalets utgång fått in ett antal nya order. Samtidigt arbetar vi förberedande för att få vår lösning godkänd även i USA.

Aktivt deltagande vid mässor och positiva fälttestresultat

Vi har sedan presentationen av In:xtnd™ på ANGA COM i Köln förra sommaren, varit aktiva och presenterat vår lösning vid ett flertal olika mässor, både i Europa och i USA. Under kvartalet deltog vi exempelvis vid Fiberdays19 i Wiesbaden och Gigabit Access i Köln och såg där ett stort intresse samt fick ett flertal

förfrågningar om utvärderingssystem av vår lösning. Samtidigt har vi fortsatt vår löpande dialog med potentiella och nya kunder, vilket även detta har resulterat i försäljning av utvärderingssystem.

I dagsläget har vi 15–20 potentiella kunder som planerar att testa, testat eller precis har avslutat testfasen. För vår potentiella kund i Mellanöstern, har alla genomförda tester hittills varit positiva, dock med viss försening utifrån initial tidplan. Även för vår potentiella kund i USA har testfasen fortlöpt väl, där nästa steg i processen diskuteras i skrivande stund.

”...som ett resultat av positiva kundtester, har vi fått in våra första installationsorder av In:xtnd™ i Tyskland och Schweiz”

Nya order under kvartalet och efter kvartalets utgång

Vi fick under februari månad in en order för ett utvärderingsprojekt med ett företag inom byggnadsmaterialindustrin i USA om 1,26 MSEK. Vi har dessutom efter kvartalets utgång fått en tilläggsorder från en kund i Nederländerna, för att möta deras kontinuerliga efterfrågan av InCoax produkter. Samtidigt har vi, som ett resultat av positiva kundtester, även fått in våra första installationsorder av In:xtnd™ i Tyskland och Schweiz. Detta känns väldigt spännande och då samtliga kundtester hittills varit positiva, har jag stor förhoppning om att vi kommer att få se fler order under de närmsta veckorna/månaderna, såväl från nya kunder som kunder som återkommer med större order.

Kommentar till finansiellt utfall för första kvartalet

Det första kvartalet blev försäljningsmässigt högre jämfört med samma period föregående år. Vi nådde en nettoomsättning om 958 386 SEK (381 153), vilket motsvarar en ökning om 151 procent. Den största bidragande orsaken till detta var ordern från en kund i USA värd 1,26 MSEK för ett utvärderingsprojekt. Rörelseresultatet var dock som väntat sämre jämfört med samma period föregående år, -14 805 760 SEK (-8 716 403). Kostnader för uppbyggnad av organisation och färdigställande av In:xtnd™, var de största bidragande orsakerna.

Stärkta relationer med våra samarbetsorganisationer

Vi har sedan tidigare valt att aktivt engagera oss i samarbetsorganisationer såsom MoCA® och Broadband Forum (BBF) för att säkerställa att standarder etableras

och görs tillgängliga inom branschen. Under kvartalet utnämndes jag till Vice President för MoCA® och min kollega Helge Tiainen, som inom MoCA® leder MoCA Access 2.5 arbetsgruppen, valdes in som styrelseledamot i BBF. Dessa utnämningar visar på ett stort intresse samt även ett erkännande från dessa organisationer av InCoax som bolag och av våra lösningar.

Fortsatt produktutveckling och rekryteringar

Vår produktutveckling bygger på en nära relation och dialog med potentiella och existerande kunder, där vår avsikt är att bredda produktportföljen och öka vårt marknadserbjudande, både vad gäller hårdvara och mjukvara samt att också fortsatt optimera våra existerande produkter vad gäller kostnad och förberedelse för större volymer.

I dagsläget har vi 11 godkända patent och 27 pågående ansökningar.

Vi fortsätter även kontinuerligt att stärka vår organisation genom rekryteringar inom områdena försäljning, produktmarknadsföring och marknadskommunikation.

”Den stärkta finansiella ställningen gör att vi nu kan fokusera 100 procent på kommersialiseringen av In:xtnd™”

Nyemissionen bidrar till stabila finanser och fortsatt kommersialisering

Under kvartalet genomförde vi en riktad nyemission om 38 MSEK och påbörjade arbetet med att undersöka kompletterande lånefinansiering. Framför allt var det en liten grupp av våra huvudägare som tecknade sig i nyemissionen. Den genomfördes med en rabatt om 2,6 procent gentemot gällande marknadspris. Den stärkta finansiella ställningen gör att vi nu kan fokusera 100 procent på kommersialiseringen av In:xtnd™. Detta tillsammans med ett fortsatt hårt arbete gällande våra övriga strategiska prioriteringar ger förutsättningar för att vi ska kunna nå våra uppsatta finansiella mål – att räkenskapsår 2020 omsätta mer än 300 MSEK samt att omsätta mer än 1 000 MSEK räkenskapsåret 2023, med det långsiktiga EBIT-marginalmålet om 20 procent.

Gävle, i maj 2019

Peter Carlsson

Verkställande direktör

Det här är InCoax

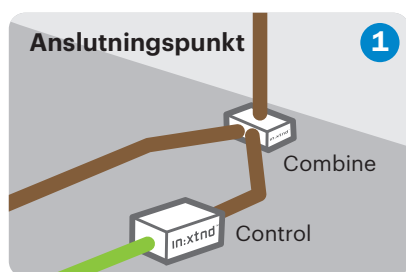
InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsanslutning med Gigabit-hastighet. Bolaget tillhandahåller nästa generations smarta och hållbara nätverksprodukter och lösningar till världens ledande leverantörer av telekom- och bredbandstjänster.

InCoax grundades 2009 och är idag det första bolaget i världen som har tagit fram produkter och lösningar för bredbandsanslutning över koaxiala nätverk, baserat på MoCA Access™.

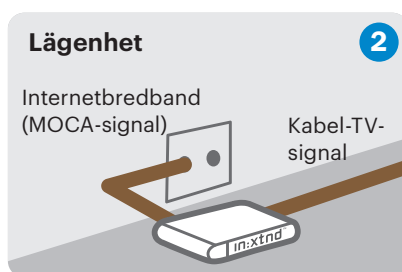
InCoax har sedan 2016 varit drivande vid utvecklandet av standarden MoCA Access™ 2.5 och är idag en aktiv medlem och representerat i styrelsen för Multimedia over Coax Alliance (MoCA®). Bolagets nya produktgeneration, In:xtnd™, bygger på denna standard varigenom

bredband med Gigabit-hastighet möjliggörs. MoCA Access™ är en standard för främst flerfamiljshus som bygger på den etablerade och robusta standarden MoCA för hemmanätverk, där över 270 miljoner enheter har levererats. En operatör kan med In:xtnd™ erbjuda sina kunder samma prestanda som fiberLAN-lösningar, till en betydligt lägre kostnad.

InCoax har sedan tidigare haft en bredbandslösning bestående av en kontrollenhet och ett modem, vilken



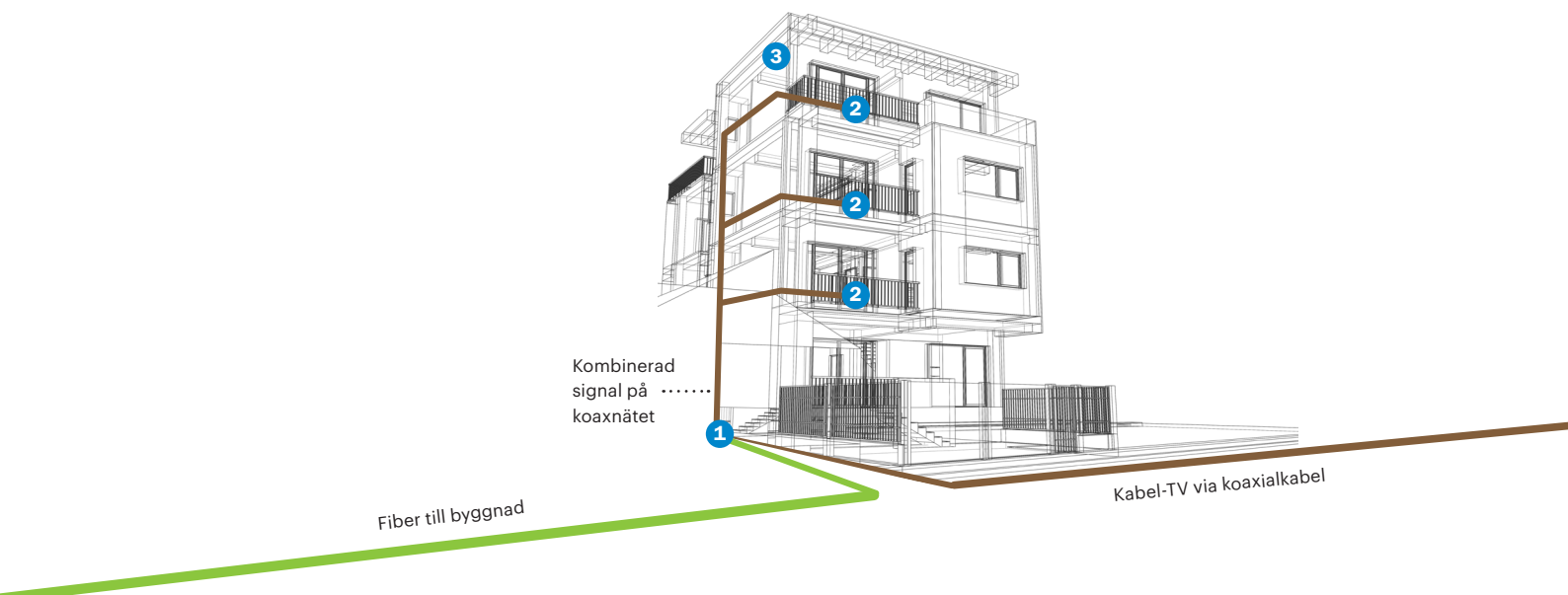
Inkoppling av In:xtnd™ Control och In:xtnd™ Combine



Anslutning av In:xtnd™ Access



Konfigurera och övervaka via In:xtnd™ Manage



främst har varit riktad till hospitality-kunder (exempelvis hotell), men har nu utvecklat en ny bredbandslösning som breddar kundbasen. Den nyutvecklade bredbandslösningen, bestående av både hård- och mjukvara, innefattar fyra huvudsystemkomponenter:

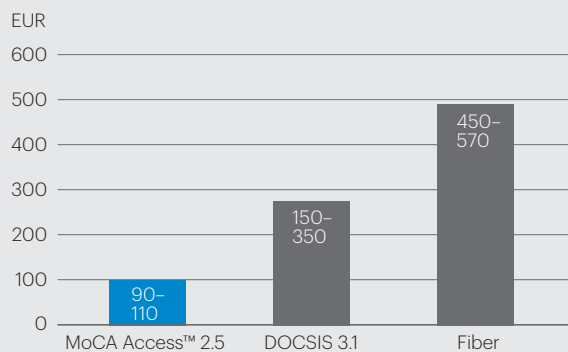
- In:xtnd™ Control.
- In:xtnd™ Access.
- In:xtnd™ Combine.
- In:xtnd™ Manage.

Bolagets operativa verksamhet är fokuserad till Gävle och Malmö i Sverige, där ett trettiotal medarbetare inklusive konsulter är placerade.

InCoax vänder sig till tre olika kundgrupper:

- Kabel-TV-operatörer.
- Telekom- och fiberoperatörer.
- Hospitality-kunder.

Kostnad, installation per lägenhet



Värdeskapande genom nyttjande av fri kapacitet i befintliga koaxiala nätverk

- 20–40% av kostnaden för alternativa teknologier.
- Enkelt att installera och underhålla.
- Kort omställningstid och snabb driftsättning.
- Minimal störning och påverkan för boende.
- Låg miljöpåverkan.
- Uppgraderingsbar och framtidssäkrad teknologi.

Finansiella mål och ambitioner

InCoax styrelse har antagit följande finansiella mål och ambitioner:

- Omsättning: Mål att räkenskapsår 2020 omsätta mer än 300 MSEK samt ambition att omsätta mer än 1 000 MSEK räkenskapsåret 2023.
- EBIT-marginal: Bolaget har ett långsiktigt EBIT-marginalmål om 20 procent.

Marknad och trender

En stor andel av världens länder saknar fortfarande höghastighetsbroadband, vilket gör broadbandmarknaden mycket attraktiv för InCoax.

Marknadspotential

Den globala användningen av internet och internetbaserade tjänster fortsätter att växa kraftigt. Antalet internetanvändare förväntas växa från 3,4 miljarder 2017 till 4,8 miljarder 2022. Under samma period beräknas uppkopplade enheter att öka från 18 till drygt 28 miljarder, vilka kommer att kräva väsentlig ökning av bandbredd. Det i särklass största behovet kommer fortsatt att ligga i olika streamingtjänster som kommer att sluka 82% av all trafik, men nya tekniker som ex. Virtual och Augmented Reality beräknas att växa stort.

EU:s strategiska mål om att alla hushåll år 2025 ska ha en bredbandsuppkoppling om minst 100 Megabit per sekund (Mbps) kommer att kräva omfattande åtgärder. I Sverige är målet satt ännu högre, år 2025 ska 98 procent av hushållen ha en bredbandsuppkoppling om mer än en (1) Gbps.¹ InCoax bedömer att upp till 500 miljoner lägenheter i bland annat EU, Kina och USA behöver uppgraderas för att möta de kommande årens behov avseende internethastighet. Flertalet av dessa lägenheter har redan koaxialkablar installerade, vilka har kapacitet att leverera internethastigheter upp till 100 Gbps med framtida teknikutveckling.

Detta innebär att hastigheter i Gigabit-storlek kan levereras på befintliga koaxialkablar, utan att fiber behöver installeras hela vägen in i lägenheterna.

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet i koaxialkabel, behöver det finnas fibernät längs vägar och gator. Detta finns i varierande grad i världens länder och städer, men ett utbyggnadsarbete pågår på flertalet platser. I och med de mycket höga kostnaderna för att bygga ut fiber-till-hemmet (FTTH) för främst flerfamiljshus, finns det i flera stora ekonomier i EU, såsom Storbritannien, Tyskland, Italien och Polen, en mycket stor potential för kostnadsbesparing genom att använda befintliga koaxialkablar och InCoax nya produktgeneration, In:xtnd™. Genom att man kostnadseffektivt kan koppla in ett

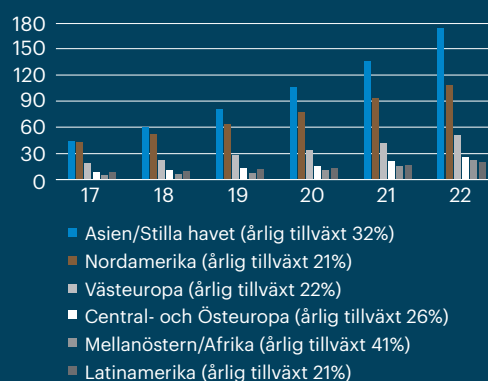
större antal lägenheter, blir investeringar i fiberinfrastruktur mer lönsamma och priset för slutkonsumenten potentiellt lägre. Med tanke på det stora antalet hushåll som framöver behöver få tillgång till internetuppkoppling med Gigabit-hastighet, uppskattar InCoax att marknaden årligen kommer att vara värd mellan 10–60 miljarder EUR, beroende på vilken teknik som används.

Digitala nyckelförändringar, prognos 2017–2022

	2017	2022
Fler internetanvändare, miljarder	3,4	4,8
Fler enheter och uppkopplingar, miljarder	18,0	28,5
Snabbare bredbandshastighet, Mbps	39,0	35,4
Mer videovisning, av total internettrafik	75	82

Källa: Cisco VNI Global IP Traffic Forecast, 2017–2022

Global IP-trafik per geografi (exabyte/månad), prognos 2017–2022



Källa: Cisco VNI Global IP Traffic

1) Regeringskansliet – Sverige helt uppkopplat 2025 – en bredbandsstrategi.

Samarbetsorganisationer

För att få genomslag för ny teknologi inom telekom är det viktigt att denna stödjer standards som branschen står bakom.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för Access, som den nya produktgenerationen MoCA® Access™ 2.5 bygger på.

InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen Contributor till Promotor, och fick i samband med detta en styrelsepost i MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa och den enda som endast verkar inom marknaden för Access. InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standards för telekomoperatörerna. Syftet är att påverka hur MoCA® Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av MoCA®. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum. InCoax deltar även i Small Cell Forum, där man bland annat arbetar med de backhaul-lösningar som blir nödvändiga med 5G, vilka innebär möjligheter för teknologin.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA® har mer än 225 certifierade produkter och 27 medlemmar. MoCA® Access™ som är en vidareutveckling av in-home-tekniken för att tillhandahålla anslutning till hemmet, är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.

- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet i fastigheten.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader, där koaxialkablar redan finns installerade samt i nyproduktion.
- MoCA Access™ 2.5 som är den senaste standardlösningen skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Small Cell Forum

Small Cell Forum arbetar för ett storskaligt införande av små basstationer och har som uppdrag att öka tempot i leveransen av integrerade och heterogena nätverk. Small Cell Forum arbetar för att branschövergripande standarder antas, att en positiv lagstiftning införs och att en gemensam arkitektur och driftskompatibilitet skapas. Small Cell Forum marknadsför potentialen i små basstationer över hela branschen genom kommunikation till journalister, analytiker, tillsynsmyndigheter, intressegrupper och standardiseringsorgan.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

Januari-mars 2019

Nettoomsättningen uppgick till 958 386 SEK (381 153), vilket motsvarar en ökning med 151 procent gentemot samma period föregående år. Den största bidragande orsaken till ökningen var en order för ett utvärderingsprojekt med ett företag inom byggnadsmaterialindustrin i USA om 1,26 MSEK. Bruttoresultatet belastas i kvartalet med kostnader för att avsluta utbytesprogrammet av vissa modem om 520 KSEK samt uttag av produkter för interna systemtest. Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -14 805 760 SEK (-8 716 403), en resultatminskning i kvartalet jämfört med samma period föregående år som framförallt förklaras av organisatorisk expansion inför kommersialisering av produktgenerationen, In:xtnD. Periodens resultat efter skatt uppgick till -14 848 232 SEK (-8 719 096) och resultat per aktie uppgick till -1,20 SEK (-1,44).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -42 472 SEK (-2 693), en minskning jämfört med samma period föregående år på grund av ökade räntekostnader.

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -15 520 703 SEK (-8 964 802), vilket var lägre än samma period föregående år, där bidragande faktorer var ökade rörelsekostnader. Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -595 391 SEK (0). Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick i kvartalet till 15 321 320 SEK (8 452 501), där den positiva förändringen jämfört med samma period föregående år förklaras av genomförda nyemissioner. Likvid för nyemissionen om 38 MSEK under kvartalet, inkom först under andra kvartalet. Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till -794 774 SEK (-512 301).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 595 391 SEK (0).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 64 579 698 SEK (11 986 323). Soliditeten uppgick till 75,5 procent (24,2) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 6 936 623 SEK (2 839 971).

Bolagets nettoskuld uppgick vid kvartalets slut till -2 855 937 SEK (786 151). Förändringen i nettoskuld beror framförallt på ökade likvida medel till följd av genomförda nyemissioner.

Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2018. Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det Investerings Memorandum som togs fram i samband med bolagets IPO under fjärde kvartalet 2018.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har genomförts.

Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.

Årsstämma

Årsstämma 2019 i InCoax Networks AB äger rum i Gävle fredagen den 17 maj 2019 kl. 13.00.

Utdelning

Styrelsen föreslår till årsstämman 2019 att ingen utdelning ska delas ut.

Resultaträkning

SEK	Jan-mar 2019	Jan-mar 2018	Helår 2018
Försäljning tjänster	830 051	-35 864	7 003
Försäljning varor (inklusive rabatter)	128 487	402 413	1 458 604
Övrigt	-152	14 604	21 210
Summa nettoomsättning	958 386	381 153	1 486 816
Övriga rörelseintäkter	67 615	-211	134 447
Summa omsättning	1 026 002	380 942	1 621 264
Kostnad sålda varor	-1 633 512	-702 671	-4 278 585
Bruttovinst	-607 510	-321 729	-2 657 321
Bruttovinst marginal	Neg.	Neg.	Neg.
Lokalkostnader	-377 143	-346 598	-1 383 441
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-1 453 373	-977 385	-6 207 824
Data/tele	-80 051	-72 057	-343 741
Redovisning/Revision	-254 225	-21 460	-140 851
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-6 070 546	-2 786 234	-17 332 879
Summa övriga kostnader	-8 235 338	-4 203 734	-25 514 280
Personalkostnader	-5 849 399	-3 834 321	-19 273 676
Summa Personal	-5 849 399	-3 834 321	-19 273 676
Avskrivningar	-113 513	-356 619	-1 670 064
Resultat före finansiella poster	-14 805 760	-8 716 403	-49 115 341
Ränteintäkter	-	-	-
Räntekostnader	-42 472	-2 693	-199 833
Summa finansiella poster	-42 472	-2 693	-199 833
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-14 848 232	-8 719 096	-49 315 174

Balansräkning

SEK	Jan-mar 2019	Jan-mar 2018	Helår 2018
Teknat men ej inbetalt kapital	38 000 000	–	15 321 320
Anläggningstillgångar	1 786 403	1 585 703	1 304 526
Varulager	13 999 298	4 380 658	13 415 884
Kortfristiga fordringar	3 857 374	3 179 992	2 961 313
Likvida medel	6 936 623	2 839 971	7 731 397
Summa omsättningstillgångar	24 793 295	10 400 621	24 108 594
Summa tillgångar	64 579 698	11 986 323	40 734 440
Eget Kapital	48 638 168	2 895 796	26 184 260
Långfristiga skulder	3 245 786	2 791 222	3 245 786
Kortfristiga skulder	12 695 744	6 299 305	11 304 394
Summa Eget Kapital och Skulder	64 579 698	11 986 323	40 734 440

Kassaflöde

SEK	Jan-mar 2019	Jan-mar 2018	Helår 2018
Ingående kassa	7 731 397	3 352 272	3 352 272
Kassaflöde från operativa verksamheten	–15 520 703	–8 964 802	–52 215 892
Kassaflöde från investeringar	–595 391	–	–1 032 268
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	15 321 320	8 452 501	57 627 286
Utgående kassa	6 936 623	2 839 971	7 731 397
Periodens kassaflöde	–794 774	–512 301	4 379 126

Förändring i eget kapital

SEK	Jan-mar 2019	Jan-mar 2018	Helår 2018
Eget Kapital vid periodens ingång	26 184 260	1 405 893	1 405 893
Nyemissioner och teckningsrätter	37 302 140	10 209 000	74 093 541
Periodens resultat	–14 848 232	–8 719 096	–49 315 174
Eget kapital vid periodens utgång	48 638 168	2 895 796	26 184 260
Periodens förändring i eget kapital	22 453 908	1 489 903	24 778 367

Aktie och ägare

Aktieägare

Antalet aktieägare uppgick per den 31 mars 2019 till 779 st. Största ägare var vid samma tidpunkt BLL Invest AB, med 16,0 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 66,9 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 2 490 360,5 SEK, fördelat på 9 961 442¹ aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på extra bolagsstämma den 20 november 2018, får aktiekapitalet inte understiga 1 825 000 SEK och inte överstiga 7 300 000 SEK, fördelat på inte färre än 7 300 000 aktier och inte fler än 29 200 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid. Styrelsen har därav föreslagit att ingen utdelning ska ske för året.

Ägarförhållande per den 29 mars 2019²

Namn	Antal aktier	Innehav, %
BLL Invest AB	1 488 216	16,0
Charles Tooby	1 279 914	13,7
Saugatuck Invest AB	1 150 000	12,3
Richard Tooby	599 598	6,4
Norrlandspojkarna AB	415 682	4,5
Lars Axelsson	395 278	4,2
GetITsafe Security Partner Norden AB	288 132	3,1
Jonas Pålsson	225 000	2,4
Peter Carlsson	214 375	2,3
Tramontane Invest AB	182 401	2,0
Övriga aktieägare	3 082 846	33,1
Totalt	9 321 442	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2019-03-29 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

¹Inkl. 640 000 som var delregistrerade hos bolagsverket per den 31/3. (resterande 2 400 000 nytilkommande aktier registrerades först i april.)

²De av bolagsverket registrerade aktier den 29 mars, var ej registrerade hos Euroclear vid kvartalets utgång

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttomarginal Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Tekniska

CAT-kabel CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

Chipset (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

Fiber Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

Hospitality Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

Koaxialkabel Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

Symmetriska produkter Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

Finansiell kalender

Årsstämma 2019
Delårsrapport jan-jun 2019
Delårsrapport jan-sep 2019

17 maj 2019
22 augusti 2019
7 november 2019

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna.

Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Kontaktuppgifter, adresser

För frågor kring rapporten vänligen kontakta verkställande direktör Peter Carlsson eller finanschef Marie Svensson:

Peter Carlsson, verkställande direktör
peter.carlsson@incoax.com

Marie Svensson, finanschef
marie.svensson@incoax.com

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

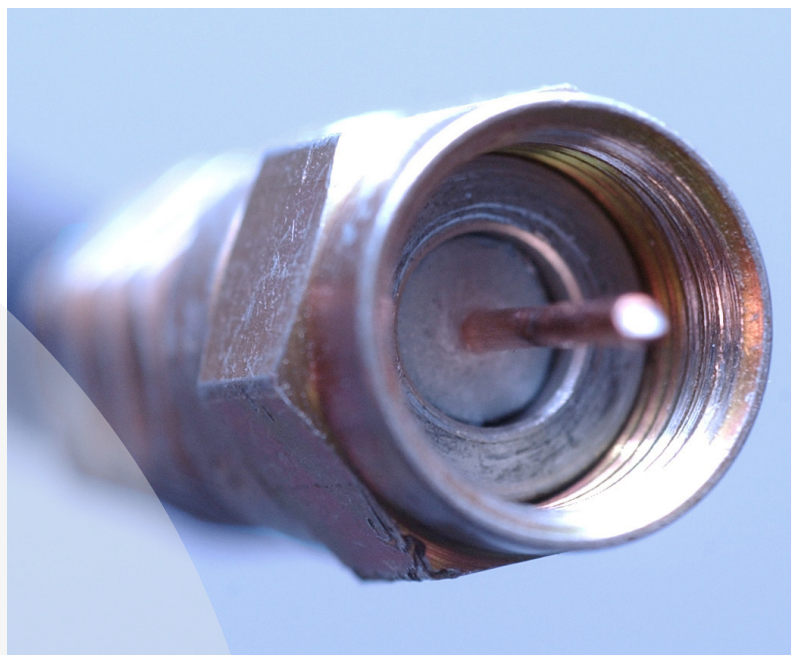
www.incoax.com

InCoax Networks AB – Malmö
Stortorget 27
SE-211 34 Malmö
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar.

InCoax grundades 2009 och har sitt huvudsäte i Gävle samt kontor i Malmö. Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX