



Delårsrapport januari – september 2020



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet...3	Resultaträkning9
Vd har ordet5	Balansräkning 10
Bolagets utveckling 7	Kassaflöde..... 10
Övrig bolagsinformation8	Förändring i eget kapital 10
	Aktie och ägare..... 11
	Definitioner12
	Aktieägarinformation..... 13

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om Incoax, besök incoax.com. Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72 info@augment.se, är Bolagets Certified Adviser.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • www.incoax.com

Kvartalsutveckling i korthet

Initial seriebeställning från stor Amerikansk ISP, utökat projektavtal med Tier-1 operatör i Nordamerika samt ingått VAR-avtal i UK och Tyskland.

Nyckeltal

SEK	Jul-sep 2020	Jul-sep 2019	Jan-sep 2020	Jan-sep 2019	Helår 2019
Nettoomsättning	346 553	178 947	1 068 214	2 245 520	2 822 067
Bruttoresultat	-3 982 221	-71 572	-1 948 040	-162 072	259 277
Bruttomarginal, %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	9%
Rörelseresultat (EBIT)	-17 160 056	-13 624 785	-48 768 163	-47 085 489	-65 108 321
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-17 439 827	-13 856 735	-49 159 530	-47 400 864	-65 760 609
Resultat efter skatt	-17 439 827	-13 856 735	-49 159 530	-47 400 864	-65 760 609
Resultat per aktie	-0,95	-1,12	-2,69	-3,83	-3,59
Resultat per aktie efter utspädning	-0,93	-1,03	-2,62	-3,53	-3,51
Soliditet, %	40,0	32,2	40,0	32,2	74,9
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	-10 427 312	-3 788 271	-26 642 745	14 836 369	21 745 099
Kassaflöde per aktie	0,57	-0,31	1,46	1,20	1,19
Kassaflöde per aktie efter utspädning	0,56	-0,28	1,42	1,11	1,16
Antal utestående aktier vid periodens slut	18 294 931	12 361 442	18 294 931	12 361 442	18 294 931
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	18 734 924	13 410 730	18 734 924	13 410 730	18 734 924
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	18 294 931	12 361 442	18 294 931	10 548 109	12 423 128
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	18 734 924	13 410 730	18 734 924	11 576 397	13 293 376

Finansiell utveckling

Juli–september 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 346 553 SEK (178 947), vilket motsvarar en ökning med 93 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -17 160 056 SEK (-13 624 785), en försämring drivet av lagernedskrivningar på 3 891 000 SEK avseende ett produktsegment inom hospitality som påverkats av en kraftigt fallande efterfrågan på grund av Covid-19. Därutöver har aktiveringsmodellen införts avseende utvecklingskostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -17 439 827 SEK (-13 856 735), och resultat per aktie uppgick till -0,95 SEK (-1,12).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till -10 427 312 SEK (-3 788 271).

Januari–september 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 1 068 214 SEK (2 245 520), vilket motsvarar en minskning med 52 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -48 768 163 SEK (-47 085 489), en försämring drivet av lagernedskrivning inom ett segment som till viss del möts av att aktiveringsmodellen införts under Q3 införts avseende utvecklingskostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -49 159 530 SEK (-47 400 864), och resultat per aktie uppgick till -2,69 SEK (-3,83).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden uppgick till -26 642 745 SEK (14 836 369).

Väsentliga händelser under kvartalet

Juli - september

- Technetix Group Limited ingår återförsäljaravtal med InCoax.
- InCoax avslutar Covid-19 relaterade korttidspermitteringar under augusti.
- InCoax genomför fullt garanterad emission om cirka 48 MSEK, kommunicerar nya mål samt ingår överenskommelse om kvittningsemission av konvertibler.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång Oktober

- InCoax emission registreras som fullt genomförd.
- Nordamerikansk Tier 1 operatör utökar samarbetet med InCoax och lägger order för fälttest.
- Peter Hasselberg utses till interim CFO.

- InCoax erhåller initial serieorder från amerikansk fiber/LAN operatör.
- Styrelsen tar beslut om att belasta resultatet för kvartal 3 med lagernedskrivningar på 3 891 kSEK avseende ett produktsegment inom hospitality som påverkats av en kraftigt fallande efterfrågan på grund av Covid-19.

November

- Alf Eriksson väljs in som ny styrelseledamot.
- Styrelsen fattar beslut om att börja tillämpa aktiveringsmodellen vad gäller egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar med start fr.o.m. 2020-07-01. Under Q3 har 2 664 kSEK aktiverats. Motsvarande belopp har förts till fond inom bundet eget kapital.



Vd har ordet

Ett tydligt fokus på utvalda marknadssegment och strategisk orderingång

Under det tredje kvartalet tog InCoax initiala beställningar från kunder i strategiskt viktiga marknadssegment med god tillväxtpotential. Samtidigt har arbetet med att bygga upp och etablera en indirekt försäljning via partners gjort framsteg enligt plan.

Ökat fokus på utvalda marknadssegment

InCoax är verksamt på en expansiv internationell bredbandsmarknad som nu tar steget från uppkopplingar i megabit- till gigabithastighet. Generellt ökat behov av bandbredd har länge varit en trend, men är nu i extra fokus och accelererad av den pågående pandemin. För att komma till snabbt avslut i affärer är det viktigt att veta vilka användningsfall våra lösningar passar in och ha en mycket god kunskap om operatörernas nätverk och hur de opererar dem. Det marknadssegment som vårt nuvarande produktbudande, in:xtn, passar bäst för är Fiber/LAN applikationer. Därför har marknadsförings- och försäljningsaktiviteter primärt inriktats mot detta marknadssegment sedan andra kvartalet 2020. Det har skett genom både direkt bearbetning av kunder samt aktivering av indirekta kanaler såsom Value Added Resellers (VAR) och distributionspartners. Resultatet har varit positivt och har lett till initiala beställningar bl a från en USA-baserad Fiber/LAN operatör. Denna operatör har en stor potential för framtida expansion och över tid fler installationer av InCoax system.

Den första ordern omfattar ett antal installationer i tre storstadsområden i USA; Denver, Miami och San Diego. Baserat på dialog med operatören så förväntar vi oss en fortsatt uttullning i en successivt högre takt från fjärde kvartalet 2020 och vidare under 2021. Potentialen är ca. hundra tusen abonnenter inom ramen för nuvarande uttullningsprogram. Vi ser den initiala ordern som en mycket bra början på något som successivt kan bli en stor och intressant affär för InCoax. Dessutom utgör denna order en mycket bra referens där vi redan noterat att flera andra operatörer har visat intresse för lösningen till sina nätverk.

Parallellt med detta har vi fått en utökad utvecklingsorder från en stor nordamerikansk s.k. "Tier 1"-operatör. Vi har

sedan tidigare ett utvecklingsavtal för att genomföra ett s.k. Proof of Concept tillsammans med dem. Operatören har nu beslutat att gå in i ett utökad utvecklingsavtal med InCoax som syftar till labb- och fälttester av en produkt med en hård- och mjukvara som är nära den seriemäsiga. Givet framgångsrika resultat från tester i andra kvartalet 2021 innebär detta att steget till att ha en seriemäsig färdig produkt är relativt kort. Utvecklingsprojektet med den nordamerikanska operatören medför att vi kommer att ha ett system som öppnar upp för en betydande marknad bestående av många operatörer med samma eller liknande användningsfall.

Vi gör nu allt vad vi kan för att slutföra utvecklingen i tid och till de specifikationer och kostnadsmål som vi satt upp. Med den nyutvecklade lösningen har vi ett mycket konkurrenskraftigt alternativ till G.fast (som använder de gamla kopparnäten ursprungligen avsedda för telefoni) i en framtidssäkrad multigigabitlösning med XGSPON interface (10Gbps). Utvecklingen framskrider för närvarande mycket väl i en tät dialog med operatörskunden och kommer öppna upp för en marknad bestående av miljontals abonnenter i både Nordamerika och Europa. Det faktum att den nordamerikanska operatören delfinansierar detta projekt är också en mycket positiv signal som indikerar ett stort intresse.

En viktig faktor för att kunna sälja till operatörer är kompatibilitet med de provisionerings- och supportsystem som de använder. InCoax har successivt vidareutvecklat systemet för att uppfylla denna viktiga faktor genom att implementera de standardiserade protokoll som operatörerna använder nu och förväntas göra i framtiden.

Baserat på den kundkommunikation och analys som gjorts under 2020 så bedömer jag att InCoax nu är mycket bra positionerat för att verkligen kunna ta betydande marknadsandelar i de aktuella kundsegment som



vi nu tydligt inriktar oss på. Det ger oss ett bra fokus under en tydligt avgränsad strategi.

Partners och organisation

Vi har under det tredje kvartalet tecknat VAR-avtal med det UK-baserade företaget Technetix Group Limited. Technetix som är verksamt i mer än 70 länder, har starka säljkanaler till operatörsmarknaderna i UK, Nederländerna, Tyskland och USA. I och med detta har vi nu etablerat en partnerbas för indirekt försäljning på de marknader som är mest relevanta för oss. Vi kommer nu att intensifiera arbetet med att utbilda all relevant personal på våra produkter och system, för att få igång försäljningen också i dessa kanaler.

InCoax strategiska inriktning är att vara en systemlösningsspartner till definierade segment av operatörsmarknaden. Detta innebär ett ökat fokus på att knyta ihop vårt aktiva deltagande i standardiseringsforum (BBF, MoCA Alliance och ETSI) med systemlösningar i tät dialog med strategiska operatörskunder. Detta ger oss lösningar som passar en stor internationell marknad av operatörer inom segmentet vilka kan bearbetas i indirekta kanaler via partners.

Från att ha varit ett utvecklingsföretag baserat på egna resurser, har vi intensifierat samarbetet med externa partners för att exekvera utveckling av hård- och mjukvara samt industrialisering och tillverkning. InCoax skall

framgent fokusera på värdeadderande kärnkompetenser inom affärsutveckling, försäljning, marknadsföring, systemledning, systemintegration, specifikationer, referensdesign, test & verifiering, projektledning av externa samarbetspartners samt kundservice.

Försäljning och finansiell ställning

Covid-19 pandemin har fortsatt haft stor negativ inverkan på den s k Hospitality-marknaden (hotellkedjor etc.). Bolaget har å andra sidan sett positiva rörelser på operatörsmarknaden och en ökad efterfrågan av multigigabit-tjänster på grund av ökat hem- och skolarbete samt andra applikationer som t.ex. streaming av filmer.

Vi har under tredje kvartalet genomfört omkostnadsreduktioner som förväntas få fullt genomslag under det fjärde kvartalet 2020.

Under tredje kvartalet genomförde InCoax en företrädesmission som blev kraftigt övertecknad. Det visar på ett fortsatt stort förtroende från investerare och att InCoax har en trovärdig strategi.

Finansiella mål

Som ett led i strategiomläggningen har InCoax beslutat att frånga tidigare kommunicerade finansiella mål. Bolaget är fortsatt av uppfattningen att kommersiellt genombrott förväntas 2021 och till betydande del av samarbete med distributionspartners där InCoax framtida intäkter kan komma att ske delvis i form av licensintäkter.

Bolaget har därför valt att kommunicera följande finansiella mål:

- Volymleveranser från minst 2 Tier-1 operatörer och uppnå positivt kassaflöde på månadsbasis under det andra halvåret 2021.

Fortsatt fokus på försäljning

Vi har nu erhållit mycket viktiga kundorder i den meningen att de utgör startpunkten för InCoax att komma in på de verkligt stora volymsegmenten där vi kan erbjuda kostnadseffektiva lösningar som operatörer efterfrågar. Målet är ha en repetitiv försäljning direkt med utvalda strategiska kunder samt en indirekt försäljning med partners. Jag ser tydliga framsteg i riktning mot dessa mål.

Gävle, i november 2020

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

Juli–september 2020

Nettoomsättningen uppgick till 346 553 SEK (178 947), vilket motsvarar en ökning med 93 procent gentemot samma period föregående år

Rörelseresultatet uppgick till –17 160 056 SEK (–13 624 785), en försämring drivet av lagernedskrivningar på 3 891 000 sek avseende ett produktsegment inom hospitality som påverkats av en kraftigt fallande efterfrågan på grund av Covid-19.

Därutöver har aktiveringsmodellen införts avseende utvecklingskostnader.

Resultat efter skatt uppgick till –17 439 826 SEK (–13 856 735), och resultat per aktie uppgick till –0,95 SEK (–1,12).

Januari–september 2020

Nettoomsättningen uppgick till 1 068 214 SEK (2 245 520), vilket motsvarar en minskning med 52 procent gentemot samma period föregående år.

Rörelseresultatet uppgick till –48 768 163 SEK (–47 085 489), en försämring drivet av lagernedskrivning inom ett segment som till viss del möts av att aktiveringsmodellen införts under Q3 införts avseende utvecklingskostnader.

Resultat efter skatt uppgick till –49 159 530 SEK (–47 400 864), och resultat per aktie uppgick till –2,69 SEK (–3,83).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet –279 771 SEK (–231 950),

Finansnettot för perioden januari–september var –391 367 SEK (–315 376).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till –7 763 312 SEK (–17 396 370).

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till –2 664 000 SEK (0) hänförligt till aktivering av utvecklingskostnader. Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick därmed till –10 427 312 SEK (–3 788 271).

För hela perioden januari till september är kassaflödet –26 642 745 SEK (14 836 369).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 2 664 000 SEK (0) och för hela perioden till 2 664 000 SEK (685 633).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 57 579 713 SEK (45 812 801). Soliditeten uppgick till 40 procent (32,2) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 2 833 750 SEK (22 567 767).

Emissionslikviden inkom på företagets konto den 5 oktober och uppgick till 32 103 657 efter avdrag för emissionskostnader.



Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2019.

InCoax styrelse fattade beslut om att börja tillämpa aktiveringsmodellen för egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar med start fr.o.m. 2020-07-01. Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission i tredje kvartalet 2019.

Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp uppgår till SEK 145 991 under det tredje kvartalet.

Bolaget upptog i juni 2020 ett bryggglån om totalt 5MSEK från Saugatuck Invest AB. Lånet kvittades mot aktier i samband med företrädesemissionen. Räntebetalning har gjorts av InCoax om 48 315 SEK. Saugatuck Invest AB ägs till 100% av styrelseordföranden Peter Agardh.

Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.



Resultaträkning

SEK	Jul-sep 2020	Jul-sep 2019	Jan-sep 2020	Jan-sep 2019	Helår 2019
Försäljning tjänster	11 080	54 326	40 606	1 408 506	1 490 797
Försäljning varor (inklusive rabatter)	335 473	111 899	988 158	824 464	1 318 735
Övrigt	0	12 722	39 450	12 550	12 535
Summa nettoomsättning	346 553	178 947	1 068 214	2 245 520	2 822 067
Övriga rörelseintäkter	45 630	37 417	1 474 614	365 714	467 630
Summa omsättning	392 183	216 364	2 542 828	2 611 234	3 289 697
Kostnad sålda varor	-4 374 404	-287 936	-4 990 868	-2 773 306	-3 030 420
Bruttovinst	-3 982 221	-71 572	-1 948 040	-162 072	259 277
Bruttovinst marginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	9%
Lokalkostnader	-364 262	-316 586	-1 100 649	-1 049 289	-1 416 639
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-1 026 852	-924 002	-4 417 258	-4 521 162	-6 906 986
Data/tele	-94 740	-98 050	-412 295	-273 846	-383 209
Redovisning/Revision	-298 964	-260 040	-1 183 129	-932 555	-1 337 036
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-4 230 421	-6 338 199	-14 838 208	-21 602 909	-29 293 215
Summa övriga kostnader	-6 015 239	-7 936 877	-21 951 539	-28 379 761	-39 337 086
Personalkostnader	-6 983 074	-5 460 341	-24 190 354	-18 155 291	-25 436 961
Summa Personal	-6 983 074	-5 460 341	-24 190 354	-18 155 291	-25 436 961
Avskrivningar	-307 893	-118 857	-461 839	-351 227	-550 743
Övriga rörelsekostnader	-25 575	-37 137	-216 391	-37 137	-42 808
Resultat före finansiella poster	-17 160 056	-13 624 785	-48 768 163	-47 085 489	-65 108 321
Ränteintäkter	0	3 442	0	3 442	3 529
Räntekostnader	-279 771	-235 392	-391 367	-318 818	-655 817
Summa finansiella poster	-279 771	-231 950	-391 367	-315 376	-652 288
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-17 439 827	-13 856 735	-49 159 530	-47 400 864	-65 760 609

Balansräkning

SEK	30 sep 2020	30 sep 2019	Helår 2019
Tecknat men ej inbetalt kapital	32 103 657		
Anläggningstillgångar	3 877 342	1 675 181	1 675 181
Varulager	13 808 773	17 838 815	17 838 815
Kortfristiga fordringar	4 956 191	4 190 376	4 190 376
Likvida medel	2 833 750	29 476 495	29 476 495
Summa omsättningstillgångar	53 702 370	173 870	51 505 686
Summa tillgångar	57 579 712	45 812 801	53 180 868
Eget Kapital	23 041 010	14 741 515	39 807 405
Långfristiga skulder	0	3 245 786	0
Kortfristiga skulder	34 538 702	27 825 499	13 373 462
Summa Eget Kapital och Skulder	57 579 712	45 812 801	53 180 868

Kassaflöde

SEK	Jul-sep 2020	Jul-sep 2019	Jan-sep 2020	Jan-sep 2019	Helår 2019
Ingående kassa	13 261 062	26 356 037	29 476 495	7 731 397	7 731 397
Kassaflöde från operativa verksamheten	-7 763 312	-17 396 370	-23 978 745	-50 757 438	-72 038 577
Kassaflöde från investeringar	-2 664 000	0	-2 664 000	-685 633	-921 399
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	13 608 100	0	66 279 440	94 705 075
Utgående kassa	2 833 750	22 567 766	2 833 750	22 567 766	29 476 495
Periodens kassaflöde	-10 427 312	-3 788 271	-26 642 745	14 836 369	21 745 099

Förändring i eget kapital

SEK	Jul-sep 2020	Jul-sep 2019	Jan-sep 2020	Jan-sep 2019	Helår 2019
Eget Kapital vid periodens ingång	7 777 683	29 990 150	39 807 405	26 184 260	26 184 260
Nyemissioner, teckningsrätter	32 415 572	-1 391 901	32 493 134	35 958 120	79 383 755
Periodens resultat	-17 439 827	-13 856 735	-49 159 530	-47 400 864	-65 760 609
Eget kapital vid periodens utgång	23 041 010	14 741 515	23 041 010	14 741 515	39 807 405
Periodens förändring i eget kapital	15 263 327	-15 248 635	-16 766 395	-11 442 745	13 623 146

Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 september 2020 till 1 793 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 27,5 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 64,5 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 4 573 732,75 SEK, fördelat på 18 294 931 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 30 juni 2020, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 30 september 2020

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	5 040 000	27,5
Norrlandspojkarna AB	2 094 128	11,4
BLL Invest AB	2 038 216	11,1
Coeli Wealth Management AB	873 290	4,8
Six SIS AG	590 319	3,2
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	353 427	1,9
Getitsafe Security Partner Norden AB	288 132	1,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	270 079	1,5
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	254 655	1,4
Övriga aktieägare ca 1 783 st	6 492 685	35,5
Total	18 294 931	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2020-09-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Aktieägardata reflekterar situationen före nyemissionen då denna inte var formellt avslutat vid tredje kvartalets utgång

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

VAR Value Added Reseller.

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

XGSPON En nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera delad Internet access hastighet upp till 10Gb/s över fiber.

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mb/s och (i gynnsamma användningfall) 1Gb/s.



Finansiell kalender

Delårsrapport okt–dec 2020	26 mars 2021
Årsredovisning 2020	28 maj 2021
Delårsrapport jan–mar 2021	17 juni 2021
Delårsrapport apr–jun 2021	24 september 2021
Delårsrapport jul–sep 2021	25 november 2021

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com
eller

Peter Hasselberg, finanschef
peter.hasselberg@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026–420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

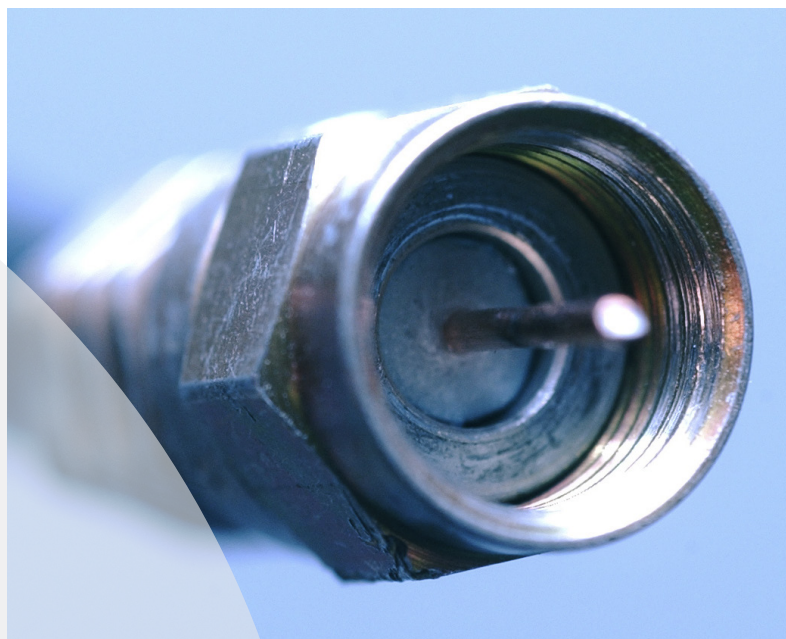
www.incoax.com

InCoax Networks AB – Lund
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbandsaccess. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multigigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX