

**INCOAX**

Delårsrapport  
januari–juni 2020



# Innehåll

|                                      |   |                                |    |
|--------------------------------------|---|--------------------------------|----|
| Kvartalsutvecklingen i korthet ..... | 3 | Resultaträkning .....          | 9  |
| Vd har ordet.....                    | 5 | Balansräkning .....            | 10 |
| Bolagets utveckling .....            | 7 | Kassaflöde.....                | 10 |
| Övrig bolagsinformation.....         | 8 | Förändring i eget kapital..... | 10 |
|                                      |   | Aktie och ägare .....          | 11 |
|                                      |   | Definitioner .....             | 12 |
|                                      |   | Aktieägarinformation .....     | 13 |

## Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om Incoax, besök [incoax.com](http://incoax.com). Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72 [info@augment.se](mailto:info@augment.se), är Bolagets Certified Adviser.

# Kvartalsutvecklingen i korthet

**Order på fälttest från stor Amerikansk ISP, Projektavtal med Tier-1 operatör i Nordamerika samt ingått tre distributörs- och VAR-avtal i Tyskland, USA och Kanada.**

## Nyckeltal

| SEK  | Apr-jun 2020           | Apr-jun 2019 | Jan-jun 2020           | Jan-jun 2019 | Helår 2019  |
|--|------------------------|--------------|------------------------|--------------|-------------|
| Nettoomsättning  | 440 445                | 1 108 187    | 682 212                | 2 066 573    | 2 822 067   |
| Bruttoresultat   | 1 626 439 <sup>1</sup> | 517 011      | 1 787 001 <sup>1</sup> | -90 500      | 259 277     |
| Bruttomarginal, %  | Neg. <sup>2</sup>      | 38%          | 64% <sup>2</sup>       | Neg.         | 9%          |
| Rörelseresultat (EBIT)   | -14 623 807            | -18 654 944  | -31 995 688            | -33 460 704  | -65 108 321 |
| Rörelsemarginal (EBIT %)   | Neg.                   | Neg.         | Neg.                   | Neg.         | Neg.        |
| Resultat efter finansiella poster                                  | -14 696 125            | -18 695 898  | -32 107 284            | -33 544 129  | -65 760 609 |
| Resultat efter skatt   | -14 696 125            | -18 695 898  | -32 107 284            | -33 544 129  | -65 760 609 |
| Resultat per aktie   | -0,80                  | -1,51        | -1,75                  | -2,71        | -3,59       |
| Resultat per aktie efter utspädning                                | -0,78                  | -1,39        | -1,71                  | -2,50        | -3,51       |
| Soliditet, %   | 20,3                   | 65,5         | 20,3                   | 65,5         | 74,9        |
| Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten                         | 908 106                | 19 419 413   | -16 214 700            | 18 624 640   | 21 745 099  |
| Kassaflöde per aktie   | 0,05                   | 1,57         | -0,89                  | 1,51         | 1,19        |
| Kassaflöde per aktie efter utspädning                              | 0,05                   | 1,45         | -0,87                  | 1,39         | 1,16        |
| Antal utestående aktier vid periodens slut                         | 18 294 931             | 12 361 442   | 18 294 931             | 12 361 442   | 18 294 931  |
| Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut        | 18 734 924             | 13 410 730   | 18 734 924             | 13 410 730   | 18 909 899  |
| Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden                  | 18 294 931             | 11 161 442   | 18 294 931             | 10 548 109   | 12 423 128  |
| Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden | 18 734 924             | 12 189 730   | 18 822 412             | 11 576 397   | 13 293 376  |

<sup>1</sup> I bruttoresultatet (för Q2 och halvår 2020) ingår periodiserad övrig rörelseintäkt gällande bidrag från korttidsarbete från Tillväxtverket om 1 217 595 SEK.

<sup>2</sup> Vid beräkning av bruttomarginalen har effekten av bidraget från Tillväxtverket räknats ifrån beloppet från resultatet enligt <sup>1</sup> ovan.

## Finansiell utveckling

### April-juni 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 440 445 SEK (1 108 187), vilket motsvarar en minskning med 60 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -14 623 807 SEK (-18 654 944), en förbättring framförallt drivet av fokusering av verksamheten och minskade kostnader avseende konsulter.
- Resultat efter skatt uppgick till -14 696 125 SEK (-18 695 898), och resultat per aktie uppgick till -0,80 SEK (-1,51).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 908 106 SEK (19 419 413).

### Januari-juni 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 682 212 SEK (2 066 573), vilket motsvarar en minskning med 67 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -31 995 688 SEK (-33 460 704), en förbättring framförallt drivet av fokusering av verksamheten och minskade kostnader avseende konsulter.
- Resultat efter skatt uppgick till -32 107 284 SEK (-33 544 129), och resultat per aktie uppgick till -1,75 SEK (-2,71).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden uppgick till -16 214 700 SEK (18 624 640).



### Väsentliga händelser under kvartalet

#### April

- Översyn av kostnader till följd av Covid-19 pandemin samt ändring av datum för årsstämma och publicering av årsredovisning.
- VAR-avtal med systemintegratören Hirschmann Multimedia för Nederländerna och Belgien.
- Helge Tianien utsedd till ny Head of Product Management, Marketing & Sales.
- Emil Bendroth utsedd till ny CFO.
- Distributörs- och VAR-avtal med TDL för Kanada.
- Erhöll Tillväxtverkets godkännande av bidrag för korttidsarbete.

#### Maj

- Bryggfinansiering säkrad om 15 MSEK.
- Distributörs- och VAR-avtal med Core för USA.
- VAR-avtal med Anedis för Tyskland.

#### Juni

- Order avseende fälttest från expansiv amerikansk Fiber/LAN-operatör.
- Kevin Foster väljs in som styrelsemedlem.

### Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

#### Juli

- Projektavtal med en nordamerikansk Tier-1 operatör.
- InCoax genomför fullt garanterad företrädesemission om cirka 48 MSEK, kommunicerar nya mål samt ingår överenskommelse om kvittningsemision av konvertibler.



## Vd har ordet

Efter vår strategiska översyn rör vi oss nu framåt på ett fokuserat sätt med tydliga mål på både kort och lång sikt.



Efter att ha tillträtt som Vd den 17:e mars 2020 initierade jag tillsammans med den nya företagsledningen en strategisk översyn av bolaget. Slutsatser av denna översyn kan sammanfattas i följande punkter:

- Fokusera på försäljning i närtid av nuvarande produktgeneration av In:xtnd™ i kundsegment där vår lösning stämmer överens med kundens kravspecifikation. Detta innebär att vi ska kunna sälja produkten med den funktionalitet den har idag utan stora kundanpassningar/vidareutvecklingar och med ett högre fokus på

renodlade användningsfall (främst Fiber/LAN) där vi vet att In:xtnd™ passar in och snabbt ger ett högt kundvärde. Detta marknadssegment består av mindre och medelstora fiberoperatörer, ISP:er och hotell (Hospitality). För närvarande fokuserar vi främst på de två första segmenten, då Hospitality marknaden i hög grad har drabbats av COVID-19 pandemin och många företag har senarelagt sina investeringsplaner.

- Ta affärer till avslut enligt tydliga mål, genom att fokusera på färre marknader och kunder baserat på en kvalificerad förståelse om deras användningsfall och utrustningsplaner. På detta sätt säkra försäljning i närtid av vår nuvarande produktgeneration.
- Öka fokus på att stödja Value Added Resellers (VAR) och distributörer för att få igång den indirekta försäljningen av In:xtnd™ i väl definierade och standardiserade användningsfall. Vi har fram till nu tecknat avtal med 6 återförsäljare och distributörer på marknader inom Nordamerika och EU.
- Bli en lösningspartner till stora Tier-1 operatörer, formalisera samarbetsavtal och accelerera arbetet med att utveckla vår systemlösning till full "carrier class" dvs. överensstämmande med de standarder och protokoll som tillämpas av stora operatörer för integration i deras nätverk. För detta segment är interoperabilitet med befintliga nätverk ett måste för att vara relevant och kunna ta order. Målet är att uppnå samarbeten med stora Tier-1 operatörer där abonnentbasen kan räknas i miljoner. För att vara ett relativt sett litet företag på marknaden har InCoax en unik möjlighet att utnyttja det faktum att vi är aktiva i flera viktiga standardiseringsorgan där vi i högre grad skall knyta denna kunskap till vår

systemarkitektur och funktionalitet i mjukvaran utifrån det vi vet är, eller kommer vara, krav från stora operatörer. Vi kommer att intensifiera arbetet med specifika projekt för större operatörer där vi har möjlighet att skapa stora mervärden, och där vi tillsammans med operatörerna i ett kollaborativt arbetssätt designar och utvecklar system och lösningar som kan rullas ut kommersiellt i stor omfattning under 2021, 2022 och framåt.

- Utveckla affärsmodellen för att kunna ta order från stora operatörer. För att kunna erhålla och exekvera större volymorder från Tier-1 operatörer krävs bl a ett stort rörelsekapital. För att undvika behovet av ett stort rörelsekapital innebär detta att vi måste göra den typen av affärer tillsammans med partners och att affärsmodellen kan vara royalty-baserad. Arbetet med att identifiera möjliga partners kommer att inledas under andra halvåret 2020. Tier-1 operatörer har redan idag utvalda distributörer som man jobbar med.
- Konsolidering av verksamheten med fokus på reduktion av fasta kostnader utan att kompromissa vår kärnkompetens. Målet är att ha minskat de fasta omkostnaderna med 40% i det fjärde kvartalet 2020 jämfört med samma period 2019. Vi skall främst ha egna resurser inom områden där vi vet att vi kan skapa mervärden som kunder också är villiga att betala för. Målet är att succesivt stärka vår kompetens inom projektledning, MoCA designkoncept, systemdesign, systemarkitektur, kravspecifikationer och test/verifiering. Som en effekt av detta kommer vi fortsätta stärka externa samarbeten med HW designhus, SW partners och ODM partners. Dessa samarbeten har under andra kvartalet intensifierats. I grunden är detta långsiktiga och strategiska samarbeten som samtidigt på kort sikt medger att vi enbart betalar för tjänster när vi behöver dem och att vi kan fokusera våra egna resurser på strategiskt värdeskapande som lösningspartner. Med denna inriktning kommer vi succesivt att kunna bygga en mer kostnadseffektiv struktur över tiden.

Vi arbetar för närvarande intensivt med att genomföra planen. Speciellt glädjande är att kunna konstatera att:

- vi har fått order på, och genomför, fälttester med en stor amerikansk internetoperatör med mycket stor potential i nästa steg. Denna ISP är verksam i flertalet storstadsområden över hela USA. Användningscasen stämmer mycket väl överens med vad vår nuvarande produktlinje In:xtnd™ stödjer i Fiber/LAN.

- en stor nordamerikansk Tier-1 operatör har tecknat ett projektavtal med oss som innebär att vi tillsammans med operatören i ett kollaborativt arbetssätt utvecklar en lösning som bygger vidare på vår nuvarande MoCA 2.5 Access plattform men också adderar funktionalitet motsvarande det som brukar benämnas "Carrier Grade". Projektet fortskrider på ett bra sätt enligt överenskommen plan i ett intensivt samarbete med Tier-1 operatörens projektteam. Givet framgångsrika lab- och fälttester så representerar denna operatör en mycket stor affärsmöjlighet då operatören har en adressbar abonnentbas på flera miljoner.
- dialog har initierats med ytterligare en stor Tier-1 operatör.
- vi har genomfört utbildningar med flera VAR och distributörer som vi har avtal med och därefter fått initiala beställningar på In:xtnd™ från två av dem.
- kostnadsreduktionsprogrammet fortskrider enligt plan och beräknas få full effekt i fjärde kvartalet.
- ett bra samarbete har initierats med vår nya styrelsemedlem Kevin Foster. Baserat på Kevins långa erfarenhet från ledande befattningar inom BT och BBF har han ett mycket stort kontaktnät till nyckelpersoner på flera Tier-1 operatörer som InCoax kommer få stor nytta av.

Sammanfattningsvis ser jag framtiden an med god tillförsikt. Vi har naturligtvis många utmaningar framför oss men jag konstaterar att vi nu rör oss i rätt riktning på ett fokuserat sätt. En förutsättning för att genomföra planen är naturligtvis finansiering. Som vi meddelade tidigare i slutet av juli så genomför vi nu en fullt ut garanterad företrädesemission som tillsammans med ett eget genererat kassaflöde skall säkra genomförandet och ta bolaget till kassaflödespositivt.

Gävle, i augusti 2020

Jörgen Ekengren  
Verkställande direktör

# Bolagets utveckling

## Nettoomsättning och resultat

### April-juni 2020

Nettoomsättningen uppgick till 440 445 SEK (1 108 187), vilket motsvarar en minskning med 60 procent gentemot samma period föregående år. Den största bidragande orsaken till minskningen är att aktiviteten som var under 2019 ej fortsatt under 2020 pga. Covid-19 stoppat mycket av normal aktivitet i främst Europa. Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -14 623 807 SEK (-18 654 944), en resultatförbättring i kvartalet jämfört med samma period föregående år, som framförallt förklaras av fokusering av verksamheten och minskade kostnader avseende konsulter. Periodens resultat efter skatt uppgick till -14 696 125 SEK (-18 695 898) och resultat per aktie uppgick till -0,80 SEK (-1,51).

### Januari -juni 2020

Nettoomsättningen uppgick till 682 212 SEK (2 066 573), vilket motsvarar en minskning med 67 procent gentemot samma period föregående år.

Rörelseresultatet uppgick till -31 995 688 SEK (-33 460 704), en förbättring framförallt drivet av fokusering av verksamheten och minskade kostnader avseende konsulter.

Resultat efter skatt uppgick till -32 107 284 SEK (-33 544 129), och resultat per aktie uppgick till -1,75 SEK (-2,71).

## Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -72 318 SEK (-40 954), en minskning jämfört med samma period föregående år på grund av högre räntekostnader. Finansnettot för halvåret var -111 596 SEK (-83 426).

## Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -9 181 062 SEK (-17 840 364), vilket var lägre än samma period föregående år, där bidragande faktorer var lägre rörelsekostnader, främst av konsultkaraktär. Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till 0 SEK (-90 242). Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick i kvartalet till 10 089 168 SEK (37 350 020), där den negativa förändringen jämfört med samma period föregående år förklaras av att det inte förekom någon nyemission under andra kvartalet 2020, men bryggglån om 10 Mkr. Ett bryggglån om 5 Mkr (av de 15 Mkr som informerades om i pressmeddelande 15 maj) krävde bolagsstämma för att kunna genomföras. Det lånet verkställdes först 1 juli och kom således in efter kvartalet. Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 908 106 SEK (19 419 413) och för halvåret till -16 214 700 SEK (18 624 640).

## Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 0 SEK (90 242) och för halvåret till 0 SEK (685 633)

## Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 38 329 761 SEK (45 818 916). Soliditeten uppgick till 20,3 procent (65,5) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 13 261 765 SEK (26 356 037).

Bolagets nettoskuld uppgick vid kvartalets slut till -9 181 109 SEK (-22 275 351). Förändringen i nettoskuld beror framförallt på minskade likvida medel till följd av negativt resultat.

# Övrig bolagsinformation

## Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2019. Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

## Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission i tredje kvartalet 2019.

## Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har genomförts.

## Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.

## Årsredovisning 2019

Årsredovisningen publicerades på bolagets webbplats den 15 maj 2020.

## Årsstämma

Årsstämman hölls den 30 juni 2020, Gävle.



# Resultaträkning

| SEK  | Apr-jun 2020       | Apr-jun 2019       | Jan-jun 2020       | Jan-jun 2019       | Helår 2019         |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Försäljning tjänster                                     | 28 405             | 524 129            | 29 525             | 1 354 180          | 1 490 797          |
| Försäljning varor (inklusive rabatter)                   | 412 051            | 584 078            | 665 444            | 712 565            | 1 318 735          |
| Övrigt   | -11                | -20                | -12 757            | -172               | 12 535             |
| <b>Summa nettoomsättning</b>                             | <b>440 445</b>     | <b>1 108 187</b>   | <b>682 212</b>     | <b>2 066 573</b>   | <b>2 822 067</b>   |
| Övriga rörelseintäkter                                   | 1 369 970          | 260 681            | 1 428 983          | 328 297            | 467 630            |
| <b>Summa omsättning</b>                                  | <b>1 810 415</b>   | <b>1 368 869</b>   | <b>2 111 195</b>   | <b>2 394 870</b>   | <b>3 289 697</b>   |
| <b>Kostnad sålda varor</b>                               | <b>-183 976</b>    | <b>-851 858</b>    | <b>-324 194</b>    | <b>-2 485 370</b>  | <b>-3 030 420</b>  |
| <b>Bruttovinst</b>                                       | <b>1 626 439</b>   | <b>517 011</b>     | <b>1 787 001</b>   | <b>-90 500</b>     | <b>259 277</b>     |
| Bruttovinst marginal                                     | Neg.               | 38%                | 64%                | Neg.               | 9%                 |
| Lokalkostnader   | -369 466           | -355 560           | -736 384           | -732 702           | -1 416 639         |
| Marknadskostnader inklusive arvode sälj                  | -1 741 231         | -2 143 786         | -2 954 493         | -3 597 160         | -6 906 986         |
| Data/Tele  | -62 704            | -95 744            | -129 563           | -175 796           | -383 209           |
| Redovisning/Revision                                     | -401 726           | -418 291           | -884 165           | -672 515           | -1 337 036         |
| Övrigt (inklusive konsultarvoden)                        | -5 016 000         | -9 194 165         | -11 372 095        | -15 264 711        | -29 293 215        |
| <b>Summa övriga kostnader</b>                            | <b>-7 591 127</b>  | <b>-12 207 546</b> | <b>-16 076 700</b> | <b>-20 442 884</b> | <b>-39 337 086</b> |
| Personalkostnader  | -8 427 258         | -6 845 551         | -17 207 283        | -12 694 950        | -25 436 961        |
| <b>Summa Personal</b>                                    | <b>-6 845 551</b>  | <b>-6 845 551</b>  | <b>-17 207 283</b> | <b>-12 694 950</b> | <b>-25 436 961</b> |
| Avskrivningar  | -153 947           | -118 857           | -307 893           | -232 370           | -550 743           |
| Övriga rörelsekostnader                                  | -77 914            |                    | -190 813           | 0                  | -42808             |
| <b>Resultat före finansiella poster</b>                  | <b>-14 623 807</b> | <b>-18 654 944</b> | <b>-31 995 688</b> | <b>-33 460 704</b> | <b>-65 108 321</b> |
| Ränteintäkter  | 0                  | 0                  | 0                  | 0                  | 3 529              |
| Räntekostnader   | -72 318            | -40 954            | -111 596           | -83 426            | -655 817           |
| <b>Summa finansiella poster</b>                          | <b>-72 318</b>     | <b>-40 954</b>     | <b>-111 596</b>    | <b>-83 426</b>     | <b>-652 288</b>    |
| <b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b> | <b>-14 696 125</b> | <b>-18 695 898</b> | <b>-32 107 284</b> | <b>-33 544 129</b> | <b>-65 760 609</b> |

# Balansräkning

| SEK                                   | 30 juni 2020      | 30 juni 2019      | Helår 2019        |
|---------------------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Tecknat men ej inbetalt kapital       |                   |                   |                   |
| Anläggningstillgångar                 | 1 367 289         | 1 757 788         | 1 675 181         |
| Varulager                             | 17 533 925        | 13 850 348        | 17 838 815        |
| Kortfristiga fordringar               | 6 166 752         | 3 854 743         | 4 190 376         |
| Likvida medel                         | 13 261 795        | 26 356 037        | 29 476 495        |
| Summa omsättningstillgångar           | 36 962 472        | 44 061 128        | 51 505 686        |
| <b>Summa tillgångar</b>               | <b>38 329 761</b> | <b>45 818 916</b> | <b>53 180 868</b> |
| Eget kapital                          | 7 777 683         | 29 990 150        | 39 807 405        |
| Långfristiga skulder                  | 0                 | 3 245 786         | 0                 |
| Kortfristiga skulder                  | 30 552 078        | 12 582 979        | 13 373 462        |
| <b>Summa Eget Kapital och Skulder</b> | <b>38 329 761</b> | <b>45 818 916</b> | <b>53 180 868</b> |

# Kassaflöde

| SEK                                       | Apr-jun 2020   | Apr-jun 2019      | Jan-jun 2020       | Jan-jun 2019      | Helår 2019        |
|---|----------------|-------------------|--------------------|-------------------|-------------------|
| Ingående kassa                            | 12 353 689     | 6 936 623         | 29 476 495         | 7 731 397         | 7 731 397         |
| Kassaflöde från löpande verksamheten      | -9 181 062     | -17 840 364       | -26 214 700        | -33 361 068       | -72 038 577       |
| Kassaflöde från investeringar             | 0              | -90 242           | 0                  | -685 633          | -921 399          |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 10 089 168     | 37 350 020        | 10 000 000         | 52 671 340        | 94 705 075        |
| Utgående kassa                            | 13 261 795     | 26 356 037        | 13 261 795         | 26 356 037        | 29 476 495        |
| <b>Periodens kassaflöde</b>               | <b>908 106</b> | <b>19 419 413</b> | <b>-16 214 700</b> | <b>18 624 640</b> | <b>21 745 099</b> |

# Förändring i eget kapital

| SEK  | Apr-jun 2020       | Apr-jun 2019       | Jan-jun 2020       | Jan-jun 2019     | Helår 2019        |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|------------------|-------------------|
| Eget kapital vid periodens ingång          | 22 307 078         | 48 638 168         | 39 807 405         | 26 184 260       | 26 184 260        |
| Nyemissioner och teckningsrätter           | 166 730            | 47 880             | 77 562             | 37 350 020       | 79 383 755        |
| Periodens resultat                         | -14 696 125        | -18 695 898        | -32 107 284        | -33 544 129      | -65 760 609       |
| Eget kapital vid periodens utgång          | 7 777 683          | 29 990 150         | 7 777 683          | 29 990 150       | 39 807 405        |
| <b>Periodens förändring i eget kapital</b> | <b>-14 529 395</b> | <b>-18 648 018</b> | <b>-32 029 722</b> | <b>3 805 891</b> | <b>13 623 146</b> |



# Aktie och ägare

## Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 juni 2020 till 1 051 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 27,5 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,6 procent.

## Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 4 573 732,75 SEK, fördelat på 18 294 931 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 30 juni 2020, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier.

## Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

## Ägarförhållande per den 30 juni 2020

| Namn                                    | Antal aktier      | Innehav, %    |
|---|-------------------|---------------|
| Saugatuck Invest AB                     | 5 040 000         | 27,5%         |
| Norrlandspojkarna AB                    | 2 094 128         | 11,4%         |
| BLL Invest AB                           | 2 038 216         | 11,1%         |
| Charles Tooby                           | 1 279 914         | 7,0%          |
| Richard Tooby                           | 595 634           | 3,3%          |
| Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension  | 506 893           | 2,8%          |
| Nordnet Pensionsförsäkring AB           | 453 432           | 2,5%          |
| Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag | 411 876           | 2,3%          |
| Lars Axelsson                           | 395 278           | 2,2%          |
| Getitsafe Security Partner Norden AB    | 288 132           | 1,6%          |
| Övriga aktieägare (ca 1 041 st)         | 5 191 428         | 28,4%         |
| <b>Totalt</b>                           | <b>18 294 931</b> | <b>100,0%</b> |

Källa: Baserat på Euroclear listor 2020-06-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

# Definitioner

## Ekonomiska

**Balansomslutning** Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Bruttoresultat** Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

**Nettoomsättning** Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Resultat efter finansiella poster** Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

**Resultat efter skatt** Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

**Rörelsemarginal (EBIT)** Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseresultat** Resultat före finansnetto och skatt.

**Soliditet (%)** Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

## Tekniska

**CAT-kabel** CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

**Chipset (Chip-set)** eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

**Fiber** Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

**Hospitality** Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

**Koaxialkabel** Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

**Symmetriska produkter** Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.



**Finansiell kalender**

|                             |                  |
|-----------------------------|------------------|
| Delårsrapport jan-sep 2020  | 26 november 2020 |
| Delårsrapport jan- dec 2020 | 25 februari 2021 |
| Delårsrapport jan-mars 2021 | 26 maj 2021      |

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

**Finansiell rapportering**

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: [www.incoax.com](http://www.incoax.com)

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör

[jorgen.ekengren@incoax.com](mailto:jorgen.ekengren@incoax.com)

eller

Emil Bendroth, finanschef

[emil.bendroth@incoax.com](mailto:emil.bendroth@incoax.com)

*Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com) eller telefonnummer 026-420 90 42.*

**Övrig kontakt**

InCoax Networks AB

Utmarksvägen 4

SE-802 91 Gävle

Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42

Email: [info@incoax.com](mailto:info@incoax.com)

[www.incoax.com](http://www.incoax.com)

InCoax Networks AB – Malmö

Stortorget 27, SE-211 34 Malmö

Sweden

**Om InCoax Networks AB**

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverklösningar. InCoax grundades 2009 och har sitt huvudsäte i Gävle samt kontor i Malmö.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, [info@augment.se](mailto:info@augment.se), som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.

