



Bokslutskommuniké 2020



Innehåll

Kvartalsutvecklingen i korthet...3	Resultaträkning 11
Vd har ordet5	Balansräkning12
Samarbetsorganisationer8	Kassaflöde.....12
Bolagets utveckling9	Förändring i eget kapital12
Övrig bolagsinformation 10	Aktie och ägare..... 13
	Definitioner 14
	Aktieägarinformation..... 15

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om Incoax, besök incoax.com. Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72 info@augment.se, är Bolagets Certified Adviser.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • www.incoax.com

Kvartalsutveckling i korthet

Följdorder från strategiskt viktig operatör med god tillväxtpotential. Utvecklingsprojektet med den amerikanska Tier-1 operatören fortskrider enligt plan.

Nyckeltal

SEK	Okt-dec 2020	Okt-dec 2019	Helår 2020	Helår 2019
Nettoomsättning	2 720 249	576 547	3 788 463	2 822 067
Bruttoresultat	-1 377 491	421 350	-5 404 535	259 277
Bruttomarginal, %	Neg.	73%	Neg.	9%
Rörelseresultat (EBIT)	-8 637 219	-18 022 832	-57 405 382	-65 108 321
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-8 662 689	-18 359 744	-57 822 219	-65 760 609
Resultat efter skatt	-8 662 689	-18 359 744	-57 822 219	-65 760 609
Resultat per aktie	-0,32	-1,00	-2,11	-3,59
Resultat per aktie efter utspädning	-0,30	-0,97	-2,03	-3,48
Soliditet, %	57,0	74,4	57,0	74,4
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	13 999 743	6 908 729	-12 643 002	21 745 099
Kassaflöde per aktie	0,51	0,38	0,46	1,19
Kassaflöde per aktie efter utspädning	0,49	0,37	0,44	1,15
Antal utestående aktier vid periodens slut	27 442 396	18 294 931	27 442 396	18 294 931
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	28 531 396	18 909 899	28 531 396	18 909 899
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	27 442 396	15 328 187	20 581 797	12 423 128
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	28 531 396	16 160 315	21 252 782	13 293 376

Finansiell utveckling

Oktober–december 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 2 720 249 SEK (576 547), vilket motsvarar en kraftig ökning med 371 procent gentemot samma period föregående år, drivet av första faktureringen till stor amerikansk kund.
- Rörelseresultatet uppgick till -8 637 219 SEK (-18 022 832), en förbättring på i huvudsak samtliga områden. Högre försäljning, generellt sänkta kostnader samt lägre personalkostnader. Därutöver har införda aktiveringsmodellen medfört lägre bokförda utvecklingskostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -8 662 689 SEK (-18 359 744), och resultat per aktie uppgick till -0,32 SEK (-1,00).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till 13 999 743 SEK (6 908 729).

Helår 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 3 788 463 SEK (2 822 067), vilket motsvarar en ökning med 34 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -57 405 382 SEK (-65 108 321), en förbättring drivet av ett väsentligt bättre kvartal fyra jämfört med föregående år. Årets resultat har belastats med lagernedskrivningar inom ett segment samt fått en positiv resultateffekt av att aktiveringsmodellen införts med start under tredje kvartalet avseende utvecklingskostnader.
- Resultat efter skatt uppgick till -57 822 219 SEK (-65 760 609), och resultat per aktie uppgick till -2,11 SEK (-3,59).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden uppgick till -12 643 002 SEK (21 745 099).

Väsentliga händelser under kvartalet

- InCoax emission registreras som fullt genomförd.
- InCoax erhåller initial serieorder från amerikansk fiber/LAN-operatör.
- Nordamerikansk Tier-1-operatör utökar samarbetet med InCoax och lägger order för fälttest.
- Alf Eriksson väljs in som ny styrelseledamot.
- Peter Hasselberg utses till interim CFO.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- InCoax erhåller följdorder om 3,2MSEK från amerikansk Fiber/LAN-operatör.
- InCoax medlem i USA-baserade *Fiber Broadband Association*.
- Initial order (via VAR) från USA-baserad systemintegratör specialiserad mot s.k. *Garden Style Apartment Complexes*.
- InCoax, BBF och MoCA pressmeddelade att standarden TR-419 för Fiber Access Extension över koaxialnätverk är klar. InCoax som bolag fick stort genomslag i den internationella fackpressen med ett hundratal artiklar publicerade globalt.
- InCoax annonserar en av huvudägarna Saugatuck Invest AB fullt ut garanterad företrädesemission på 41MSEK.





Vd har ordet

Följdorder från strategiskt viktig operatör med god tillväxtpotential

Under det fjärde kvartalet tog InCoax fortsatta beställningar från kunder i strategiskt viktiga marknadssegment med god tillväxtpotential. Utvecklingsprojektet med den amerikanska Tier-1 operatören fortskrider enligt plan.

Vårt fokus på utvalda marknadssegment ger försäljning

InCoax verkar på en mycket stor internationell marknad för bredbandslösningar. Det finns en kontinuerligt ökad efterfrågan av bandbredd hos konsumenter, som har accentuerats under den pågående Covid-19 pandemin. Konsumenter på utvecklade marknader efterfrågar i allt högre grad gigabithastigheter i sina internetuppkopplingar. Stamnätverken för fiber byggs ut i en oförminskad takt och utmaningen att på ett tids-/kostnadseffektivt sätt få en anslutning med gigabitprestanda till varje lägenhet i flerfamiljshus kvarstår, vilket är ett problem för att växa abonnentbasen för operatörerna. Nyckeltalet "Homes Passed" d v s antalet byggnader som fibern passerar ute på gatan växer kontinuerligt. På internetsektorn ser vi mer och mer av ett "Gigabit Race" mellan traditionella telekom-, kabel- och fiberoperatörer, där man försöker vinna nya och ta över befintliga abonnenter. InCoax verkar således på en mycket stor och växande marknad. Detta är i sig en stor möjlighet men utgör också en risk för att bli ofokuserad och alltför opportunistisk.

För att komma till snabbt avslut i affärer är det viktigt att veta i vilka användningsfall våra lösningar passar bäst in i och att vi upprätthåller en mycket god kunskap om operatörernas nätverk och hur dessa opereras. Under 2020 gjordes ett strategiskt förändringsarbete, för att fastställa vilka segment av marknaden som bolaget skulle adressera, i syfte att få en försäljning av vårt system med nuvarande funktionalitet utan vidareutveckling. D v s att fokusera på det vi har kommersialiserbart just nu och ta det till försäljning. Förändringen innebar ett högt fokus på Fiber/LAN-operatörer med medelhöga krav på funktionalitet. Samtidigt gjordes ett val att inte fokusera på kabeloperatörer som redan var för långt framskridna i sina investeringar i DOCSIS 3.1, som är den traditionella standarden för kabel-TV. Vi noterade också att under den pågående pandemin så tenderade den nordamerikanska marknaden i större utsträckning än den europeiska vara i ett "business as usual" läge. Därför har marknadsförings- och försäljningsaktiviteter primärt inriktats mot detta marknadssegment sedan andra kvartalet 2020. Det har skett genom både direkt

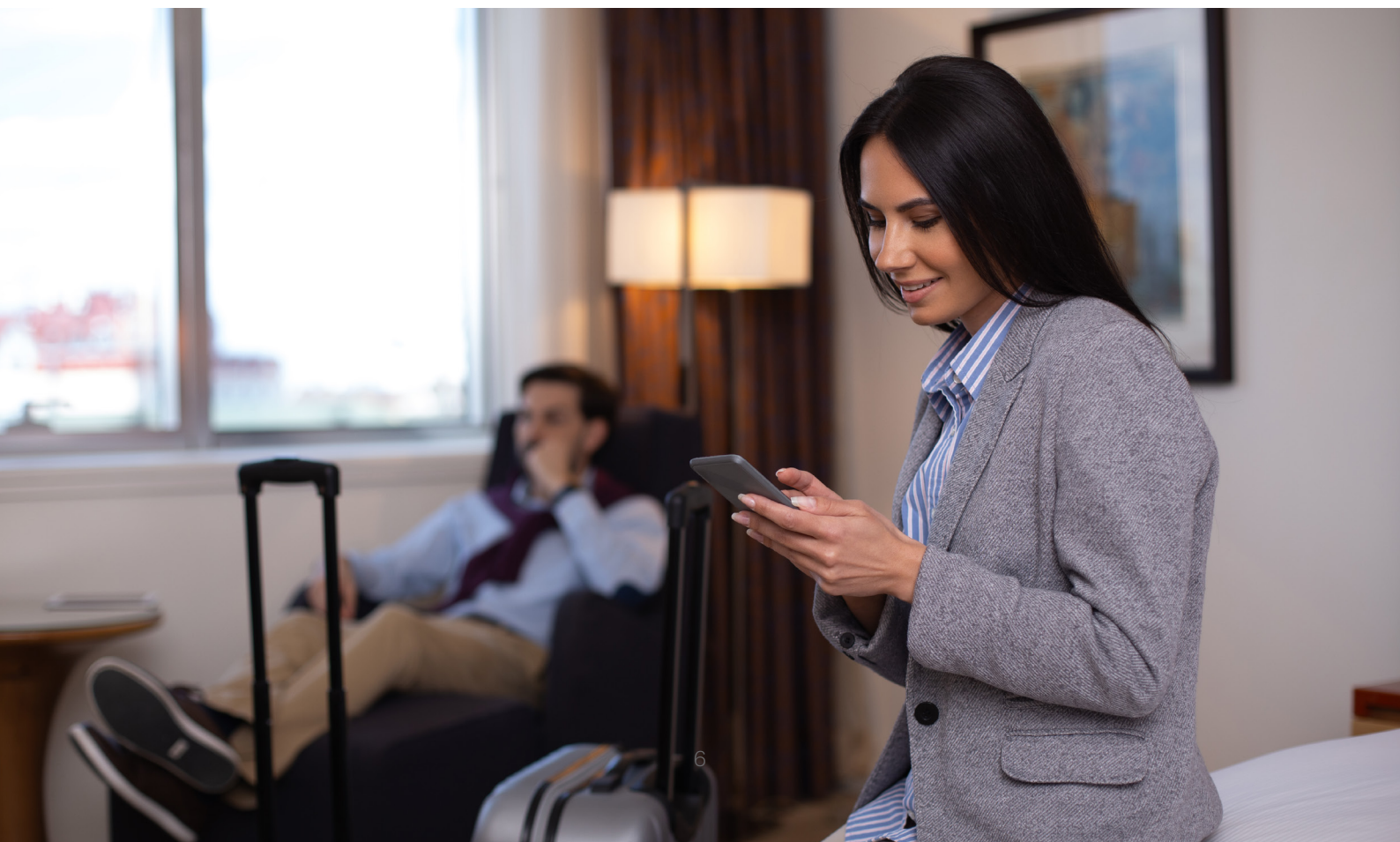
bearbetning av kunder samt aktivering av indirekta kanaler såsom Value Added Resellers (VAR) och distributionspartners. Resultatet har varit positivt och har under det fjärde kvartalet lett till fortsatta beställningar från en USA-baserad fiber/LAN-operatör med nationell täckning samt mindre beställningar från VAR. InCoax lösning är för närvarande under utrullning i 8 storstadsområden i USA. Den aktuella operatören har en stor potential för framtida expansion och över tid goda möjligheter för fler installationer av InCoax system under 2021 och framåt. Förutom en bra början på något som succesivt kan bli en stor och intressant affär för InCoax, så har vår fokuserade strategi också lett till intresse från fler operatörer med liknande användningsfall. Vi har under fjärde kvartalet vunnit ytterligare en initial order från en USA-baserad operatör och vårt system installeras nu i ett så kallat "Garden Style Apartments" område i Texas. Detta är en mycket vanlig typ av bostadsområde i USA, där vårt system passar bra in med avseende på både funktionalitet och kostnadseffektivitet. Vi för dessutom diskussioner med ytterligare två operatörer i USA som har användningsfall där vi passar bra in.

Parallellt med detta fortgår utvecklingsarbetet tillsammans med en nordamerikansk Tier-1-operatör, som syftar till att göra labb- och fälttester för ett "Proof of Con-

cept" i slutet av andra kvartalet 2021. Som tidigare meddelats kommer detta att ske mot en specifikation som är nära ett färdigt system. Givet framgångsrika resultat, innebär detta att steget till att färdigställa hård- och mjukvara till ett seriemässigt system är betydligt kortare. Utvecklingsprojektet med den nordamerikanska operatören medför att vi kommer att ha ett system som öppnar upp för en betydande marknad bestående av många stora operatörer med samma eller liknande användningsfall.

Vi gör nu allt vad vi kan för att slutföra utvecklingen i tid, till de specifikationer och kostnadsmål som vi satt upp. Med den nyutvecklade lösningen har vi ett mycket konkurrenskraftigt alternativ till G.fast (som använder de gamla kopparnäten ursprungligen avsedda för telefoni) i en framtidssäkrad multigigabitlösning med XGSPON interface (10Gbps). Utvecklingen framskrider mycket väl i en fortsatt tät dialog med operatörskunden och har potential att öppna upp för en marknad bestående av miljontals abonnenter i både Nordamerika och Europa. Det faktum att den nordamerikanska operatören delfinansierar detta projekt är också en mycket positiv signal som indikerar ett stort intresse.

En viktig faktor för att kunna sälja till operatörer är kompatibilitet med de provisionerings- och supportsystem som de använder. InCoax har successivt vidareutvecklat



systemet för att uppfylla denna viktiga faktor genom att implementera de standardiserade protokoll som operatörerna använder nu och förväntas göra i framtiden. En mycket positiv faktor är också att Broadband Forum ("BBF") har publicerat en ny standard, TR 419, för "Fiber To The Extension Point" som definierar arkitektur och implementationsstandard av PON-fibernetverk som förlängs över koaxialkabelnätverk med MoCA Access™-standard. Detta kommer underlätta framtida kompatibilitet av vårt system och medger att operatörer på ett etablerat sätt kan integrera InCoax systemlösning i sina fibernetverk.

InCoax har sedan senaste kvartalsrapporten stärkt sin position för att verkligen kunna ta betydande marknadsandelar i de definierade kundsegment som vi nu tydligt inriktar oss mot för att uppnå en framtida tillväxt.

Partners och organisation

InCoax har som tidigare meddelats etablerat en partnerbas för indirekt försäljning på de marknader som är mest relevanta för oss. Vi intensifierat arbetet med att utbilda all relevant VAR-personal på våra produkter och system, för att få igång försäljningen också i dessa kanaler. Vi kommer att utvärdera resultatet av dessa aktiviteter under första halvåret 2021 och göra justeringar i syfte att fokusera på de partners som bäst kan hjälpa oss att få en försäljning i indirekta kanaler med egen kapacitet och investering för att finna potentiella kunder.

InCoax strategiska inriktning är att vara en systemlösningsspartner till definierade segment av operatörsmarknaden. Detta innebär ett ökat fokus på att knyta ihop vårt aktiva deltagande i standardiseringsforum med systemlösningar i tät dialog med strategiska operatörskunder. InCoax har sedan tidigare varit aktiv medlem i BBF, MoCA Alliance och ETSI. Vi har nu utökat detta med medlemskap även i Fiber Broadband Association då detta kommer ge värdefulla kontakter i den amerikanska fiberoperatörsindustrin.

Arbetet med att intensifiera samarbetet med externa partners för att exekvera utveckling av hård- och mjukvara samt industrialisering och tillverkning har gått fortsatt bra. Genom att i högre grad fokusera egna resurser värdeadderande kärnkompetenser uppnår vi ett mer tids- och kostnadseffektivt sätt att utveckla och försörja marknaden med vår systemlösning.

Försäljning och finansiell ställning

Covid-19 pandemin har fortsatt haft stor negativ inverkan på den s k Hospitality-marknaden (ex. hotellkedjor).

Bolaget har å andra sidan sett positiva rörelser på operatörsmarknaden och en ökad efterfrågan av multigigabit-tjänster på grund av ökat hem- och skolarbete samt andra applikationer som t.ex. streaming av filmer. Vi har under fjärde kvartalet slutfört de kostnadsreduktioner som inleddes i mitten av 2020 och dessa ger nu full effekt.

Baserat på de försäljningsprognoser vi ser för våra system har vi också från och med det tredje kvartalet börjat aktivera utvecklingskostnader som hänförs till vårt upgraderade system som adresserar Tier-1-operatörer.

Bolagets förändrade strategi- under 2020 resulterade i nedskrivningar av såväl komponent- och färdigvarulager relaterat till tidigare produktgenerationer. Detta innebär att vi nu ett lagervärde som bättre speglar det fokus vi har för vår försäljning.

Finansiella mål

Bolaget är fortsatt av uppfattningen att kommersiellt genombrott förväntas 2021 och bli genom samarbete med distributionspartners där InCoax framtida intäkter kan komma att ske delvis i form av licensintäkter. Bolaget har därför valt att kommunicera följande finansiella mål:

- Volymleveranser till minst 2 Tier-1 operatörer och uppnå positivt kassaflöde på månadsbasis under det andra halvåret 2021.

Fortsatt fokus på försäljning

Vårt strategiska fokus har visat sig vara rätt för att få igång, och succesivt öka, försäljningen. Vi har fått fortsätta beställningar från den USA-baserade fiber/LAN-operatören och vi ser en fortsatt stark efterfrågan. Baserat på denna referens kommer vi att göra ytterligare satsningar för att sälja vårt system till operatörer med liknande användningsfall. I takt med att EU öppnar upp, räknar vi också med att över tid kunna få en balanserad kundbas mellan Nordamerika och EU. Arbetet med den nordamerikanska Tier-1-operatören kan i nästa steg öppna upp för en mycket stor marknad i de verkliga högvolumsegmenten av operatörsmarknaden både i Nordamerika och i Europa.

Gävle, i mars 2021

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk är det viktigt att InCoax systemlösningar stödjer de standarder används. InCoax är därför aktiv i flera av de forum som definierar dessa standarder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen av in:xtnd™ bygger på.

InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa. InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av standarden. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum. InCoax deltar även i Small Cell Forum, där man bland annat arbetar med de backhulllösningar som blir nödvändiga med 5G, vilka innebär möjligheter för teknologin. För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax 2021 även medlem i Fiber Broadband Association.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet

eller lägenhet.

- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Small Cell Forum

Small Cell Forum arbetar för ett storskaligt införande av små basstationer och har som uppdrag att öka tempot i leveransen av integrerade och heterogena nätverk. Small Cell Forum arbetar för att branschövergripande standarder antas, att en positiv lagstiftning införs och att en gemensam arkitektur och driftskompatibilitet skapas. Small Cell Forum marknadsför potentialen i små basstationer över hela branschen genom kommunikation till journalister, analytiker, tillsynsmyndigheter, intressegrupper och standardiseringsorgan.

Fiber Broadband Association

Fiber Broadband Association är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

Bolagets utveckling

Nettoomsättning och resultat

Oktober–december 2020

Nettoomsättningen uppgick till 2 720 249 SEK (576 547), vilket motsvarar en kraftig ökning på 371 procent gentemot samma period föregående år drivet av första faktureringen till stor amerikansk kund.

Rörelseresultatet uppgick till -8 637 219 SEK (-18 022 832), en förbättring på i huvudsak samtliga områden. Högre försäljning, generellt sänkta kostnader samt lägre personalkostnader.

Därutöver har införda aktiveringsmodellen medfört lägre bokförda utvecklingskostnader.

Resultat efter skatt uppgick till -8 662 689 SEK (-18 359 744), och resultat per aktie uppgick till -0,32 SEK (-1,00).

Helår 2020

Nettoomsättningen uppgick till 3 788 463 SEK (2 822 067), vilket motsvarar en ökning med 34 procent gentemot samma period föregående år.

Rörelseresultatet uppgick till -57 405 382 SEK (-65 108 321), en förbättring drivet av ett väsentligt bättre kvartal fyra jämfört med föregående år. Årets resultat har belastats med lagernedskrivningar inom ett segment samt fått en positiv resultat effekt av att aktiveringsmodellen införts från tredje kvartalet avseende utvecklingskostnader.

Periodens resultat efter skatt uppgick till -57 822 219 SEK (-65 760 609), och resultat per aktie uppgick till -2,11 SEK (-3,59).

Finansnetto och skatt

Finansnettot var i kvartalet -25 470 SEK (-336 912),

betydligt bättre jämfört med tidigare då huvudägarna omvandlat lån till eget kapital.

Finansnettot för perioden januari-december var -416 837 SEK (-655 817).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick i kvartalet till -26 102 024 SEK (-21 281 140) medan kassaflödet för hela perioden januari-december uppgick till -50 080 769 SEK (-72 038 577).

Kassaflöde från investeringar uppgick i kvartalet till -5 773 849 SEK (-235 766) hänförligt i huvudsak till aktivering av utvecklingskostnader och för perioden januari-december till -8 437 849 SEK (-921 399).

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick därmed till 45 875 616 SEK (28 425 635) samt att för hela perioden januari till december är kassaflödet från finansieringsverksamheten 45 875 616 SEK (94 705 075) beroende på genomförda emissioner.

Det totala kassaflödet uppgick för kvartalet till 13 999 743 SEK (6 908 729) och för hela perioden januari-december till -12 643 002 SEK (21 745 099).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick i kvartalet till 5 773 849 SEK (235 766) och för hela perioden januari-december till 8 437 849 SEK (921 399).

Finansiell ställning

Bolagets balansomslutning uppgick vid kvartalets slut till 43 172 044 SEK (54 504 455). Soliditeten uppgick till 57 procent (74,4) och likvida medel vid periodens slut uppgick till 16 833 493 SEK (29 476 496).



Övrig bolagsinformation

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av Årsredovisningen 2019.

InCoax styrelse fattade beslut om att börja tillämpa aktiveringsmodellen för egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar med start fr.o.m. 2020-07-01.

Belopp är uttryckt i svenska kronor där ej annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Risker och osäkerheter

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: Kundefterfrågan på InCoax teknologi och produkter, konkurrerande teknologier, produktansvar, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer. För en fullständig redogörelse av de risker som påverkar bolaget hänvisas till det prospekt som togs fram i samband med bolagets företrädesemission våren 2020.

Transaktioner med närstående

GetITsafe Security Partner Norden AB, i vilket bolag InCoax CTO Thomas Svensson är delägare och styrelseordförande i, har utfört konsulttjänster åt InCoax. Totalt fakturerat belopp uppgår till SEK 276 509 under det fjärde kvartalet.

Säsongsvariationer

InCoax ser inga säsongsvariationer i sin försäljning.



Resultaträkning

SEK	Okt-dec 2020	Okt-dec 2019	Helår 2020	Helår 2019
Försäljning tjänster	63 784	82 290	104 390	1 490 797
Försäljning varor (inklusive rabatter)	2 656 465	494 272	3 684 073	1 318 735
Övrigt	0	-15	0	12 535
Summa nettoomsättning	2 720 249	576 547	3 788 463	2 822 067
Aktiverade utvecklingskostnader	4 582 948		7 246 948	
Övriga rörelseintäkter	390 686	101 916	1 865 300	467 630
Summa omsättning	7 693 883	678 463	12 900 711	3 289 697
Kostnad sålda varor	-4 097 740	-257 113	-9 088 608	-3 030 420
Bruttovinst	-1 377 491	421 350	-5 404 535	259 277
Bruttovinst marginal	-51%	73%	-143%	9%
Lokalkostnader	-293 293	-367 351	-1 393 942	-1 416 639
Marknadskostnader inkl arvode sälj	-1 561 460	-2 385 825	-5 978 718	-6 906 986
Data/tele	-353 119	-109 363	-765 414	-383 209
Redovisning/Revision	-884 238	-404 480	-2 067 367	-1 337 036
Övrigt (inkl konsultarvoden)	-4 365 617	-7 690 306	-21 367 825	-29 293 215
Summa övriga kostnader	-7 457 727	-10 957 325	-31 573 266	-39 337 086
Personalkostnader	-4 066 071	-7 281 670	-28 256 425	-25 436 961
Summa Personal	-4 066 071	-7 281 670	-28 256 425	-25 436 961
Avskrivningar	-592 126	-199 515	-1 053 965	-550 743
Övriga rörelsekostnader	-117 438	-5 672	-333 829	-42 808
Resultat före finansiella poster	-8 637 219	-18 022 832	-57 405 382	-65 108 321
Ränteintäkter	0	87	0	3 529
Räntekostnader	-25 470	-336 999	-416 837	-655 817
Summa finansiella poster	-25 470	-336 912	-416 837	-652 288
Resultat efter finansiella intäkter och kostnader	-8 662 689	-18 359 744	-57 822 219	-65 760 609

Balansräkning

SEK	Helår 2020	Helår 2019
Anläggningstillgångar	9 875 732	1 675 181
Varulager	11 405 617	16 311 679
Kortfristiga fordringar	5 057 203	6 041 099
Likvida medel	16 833 492	29 476 495
Summa omsättningstillgångar	33 296 312	51 829 273
Summa tillgångar	43 172 044	53 504 455
Eget Kapital	24 615 013	39 807 405
Långfristiga skulder	3 245 789	0
Kortfristiga skulder	15 311 242	13 697 049
Summa Eget Kapital och Skulder	43 172 044	54 504 455

Kassaflöde

SEK	Okt-dec 2020	Okt-dec 2019	Helår 2020	Helår 2019
Ingående kassa	2 833 750	22 567 767	29 476 495	7 731 397
Kassaflöde från operativa verksamheten	-26 102 024	-21 281 140	-50 080 769	-72 038 577
Kassaflöde från investeringar	-5 773 849	-235 766	-8 437 849	-921 399
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	45 875 616	28 425 635	45 875 616	94 705 075
Utgående kassa	16 833 493	29 476 496	16 833 493	29 476 495
Periodens kassaflöde	13 999 743	6 908 729	-12 643 002	21 745 099

Förändring i eget kapital

SEK	Okt-dec 2020	Okt-dec 2019	Helår 2020	Helår 2019
Eget Kapital vid periodens ingång	23 041 010	14 741 515	39 807 405	26 184 260
Nyemissioner, teckningsrätter	10 236 692	43 425 635	42 629 827	79 383 755
Periodens resultat	-8 662 689	-18 359 744	-57 822 219	-65 760 609
Eget kapital vid periodens utgång	24 615 013	39 807 405	24 615 013	39 807 405
Periodens förändring i eget kapital	1 574 003	25 065 891	-15 192 392	13 623 146



Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 december 2020 till 1 677 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 23,6 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 64,9 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 6 860 599 SEK, fördelat på 27 442 396 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 30 juni 2020, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 30 december 2020

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	6 468 572	23,6
Norrlandspojkarna AB	3 522 700	12,8
BLL Invest AB	3 466 788	12,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 133 999	7,8
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	704 724	2,6
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	530 140	1,9
Six SIS AG	407 273	1,5
Axelsson Lars	300 000	1,1
Getitsafe Security Partner Norden AB	288 132	1,0
Övriga aktieägare ca 1 668 st	9 620 068	35,1
Total	27 442 396	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2020-12-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

VAR Value Added Reseller.

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

XGSPON En nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera delad Internet access hastighet upp till 10Gb/s över fiber.

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för koppartelefonnät med överföringshastigheter mellan 100Mb/s och (i gynnsamma användningsfall) 1Gb/s.



Finansiell kalender

Årsredovisning 2020	19 maj 2021
Delårsrapport jan-mar 2021	19 maj 2021
Delårsrapport apr-jun 2021	24 september 2021
Delårsrapport jul-sep 2021	25 november 2021

Denna bokslutskommuniké har inte varit föremål för granskning av revisorerna. Styrelsen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com
eller

Peter Hasselberg, finanschef
peter.hasselberg@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026-420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

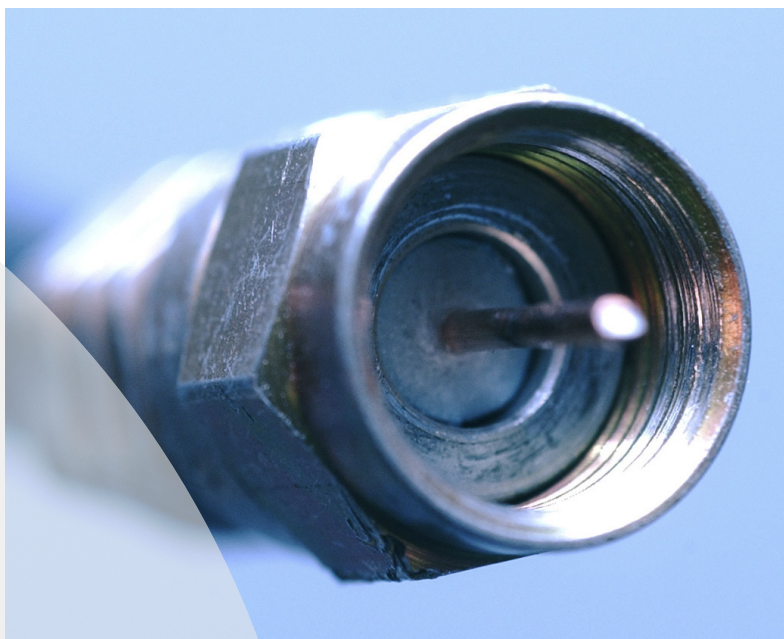
www.incoax.com

InCoax Networks AB – Lund
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbandsaccess. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multigigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX