



Den 30 juni 2020 beslutade
årsstämman i InCoax Networks AB,
556794-1363, om disposition
beträffande bolagets vinst i enlighet
med styrelsens förslag, som anges
på sidan 25 i denna årsredovisning.

Årsredovisning 2019



Innehåll

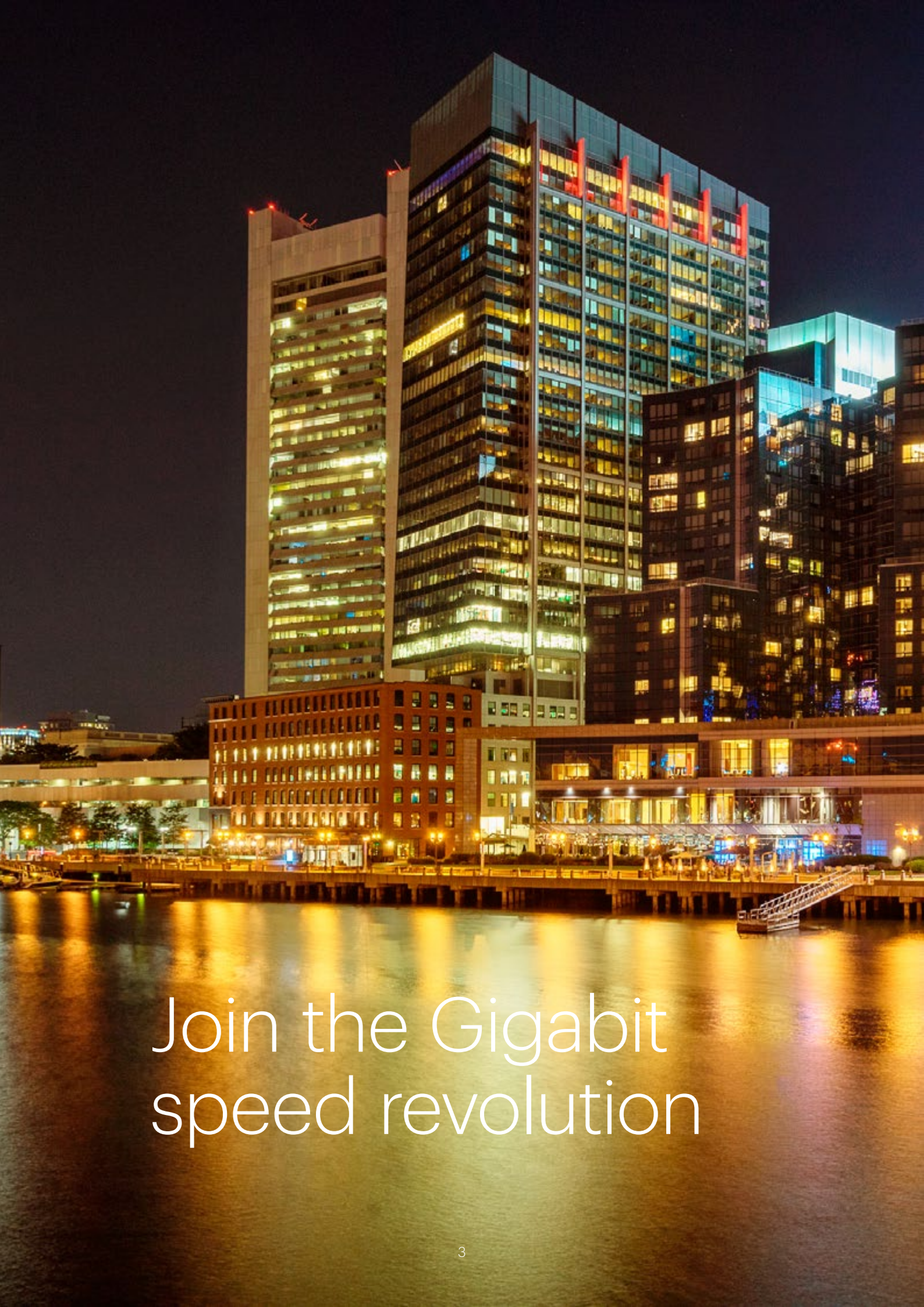
Det här är InCoax	4
2019 i siffror	7
Väsentliga händelser	8
Vd har ordet	10
Marknad och trender	12
Mål och strategi	16
Så här löser vi det	18
Våra kunder	20
Aktie och ägare	23
Förvaltningsberättelse	24

Finansiella rapporter

Resultaträkning	26
Balansräkning	27
Eget kapital och skulder	28
Kassaflödesanalys	29
Tilläggsupplysningar	30
Noter	32
Underskrifter	34
Revisionsberättelse	35
Styrelse	38
Ledning	39
Definitioner	40
Aktieägarinformation	41

Om InCoax

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling för hotell, flerbostadshus och radhusområden. Med In:xtnTM erbjuds marknadens aktörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar över existerande infrastruktur. Håll dig uppdaterad om företaget på www.incoax.com och om våra produktlösningar på www.inxtnd.com.

A nighttime photograph of a city skyline reflected in water. The scene features several tall skyscrapers with glowing windows, some with red and blue light accents. In the foreground, a brick building and a waterfront promenade with lights and a staircase are visible. The water in the foreground is dark, reflecting the city lights.

Join the Gigabit
speed revolution



Det här är InCoax

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsanslutning med Gigabit-hastighet, huvudsakligen för hotell, flerbostadshus och radhusområden. Bolaget tillhandahåller globalt nästa generationssmarta och hållbara nätverksprodukter och lösningar för Kabel-TV, Telekom- och Fiberoperatörer samt internet-tjänsteleverantörer.

InCoax grundades 2009 och var det första bolaget i världen att ta fram produkter och lösningar för bredbandsanslutning över koaxiala nätverk, baserat på MoCA®-teknologin. InCoax har sedan 2016 varit drivande i utvecklingen av standarden MoCA® Access™ 2.5 och är idag en aktiv medlem och representerad i styrelsen för Multimedia over Coax Alliance (MoCA®). Bolagets nya produktgenerationen, In:xtnd™, bygger på denna standard, där bredband med Gigabit-hastighet möjliggörs. MoCA® Access™ är en standard för främst hotell, flerbostadshus och radhusområden, som bygger på den etablerade och robusta standarden MoCA® för hemmanätverk, där över 270 miljoner enheter hittills har levererats. En operatör eller internetleverantör kan med In:xtnd™ erbjuda sina kunder samma prestanda som Fiber/LAN-lösningar, fast till en betydligt lägre kostnad.

InCoax lösning innefattar fyra huvudsystemkomponenter:

- In:xtnd™ Control, kontrollenhet.
- In:xtnd™ Access, modem.
- In:xtnd™ Combine, koaxialkabelkomponenter.
- In:xtnd™ Manage, programvara styrsystem.

Bolagets operativa verksamhet är fokuserad till Gävle och Malmö i Sverige, där ett trettioital medarbetare inklusive konsulter är placerade. Dessutom finns företaget representerat med säljkår i Europa samt Nordamerika. InCoax vänder sig i huvudsak till tre olika kundgrupper

- Hospitality-kunder (hotell, fartyg, bostadsplattformar samt sjukvårdsinrättningar).
- Kabel-TV, Telekom- och Fiberoperatörer.
- Internet-tjänsteleverantörer.



Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA® har mer än 225 certifierade produkter och 23 medlemmar. MoCA® Access™ som är en vidareutveckling av in-home-tekniken för att tillhandahålla anslutning till hemmet, är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

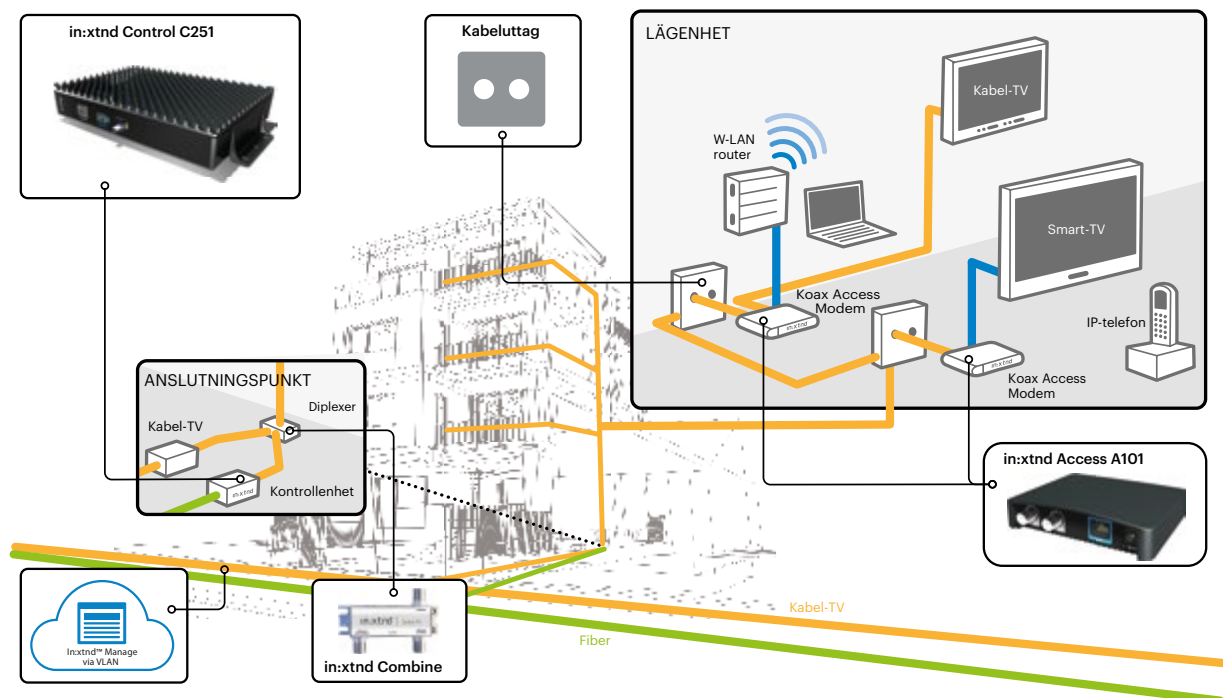
- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB – Fiber To The Building) och som vill nyttja fastighetens befintliga koaxialkablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens DOCSIS (Data Over Cable Service Interface Specification) kan erbjuda.
- Internet-tjänsteleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet i fastigheten.
- FWA- (Fixed Wireless Access) operatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi till bostadsområden och som behöver en anslutning mellan trådlösa nätet och respektive lägenhet utan att installera nya kablar.
- Systemintegratörer som utformar och installerar nätverk i hotell, fartyg, bostadsplattformar, sjukhus och andra byggnader, där koaxialkablar redan finns installerade.

MoCA® Access™ 2.5 som är den senaste standardlösningen skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Värdeskapande genom nyttjande av fri kapacitet i befintliga koaxiala nätverk

- Enkelt att installera och underhålla.
- Kort omställningstid och snabb driftsättning.
- Access till fastigheter som ej är tillgängliga med fiberlösning.
- Minimal störning och påverkan för boende.
- Låg miljöpåverkan genom återanvändning av existerande infrastruktur.
- Uppgraderingsbar och framtidssäkrad teknologi.

SYSTEMUPPBYGGNAD





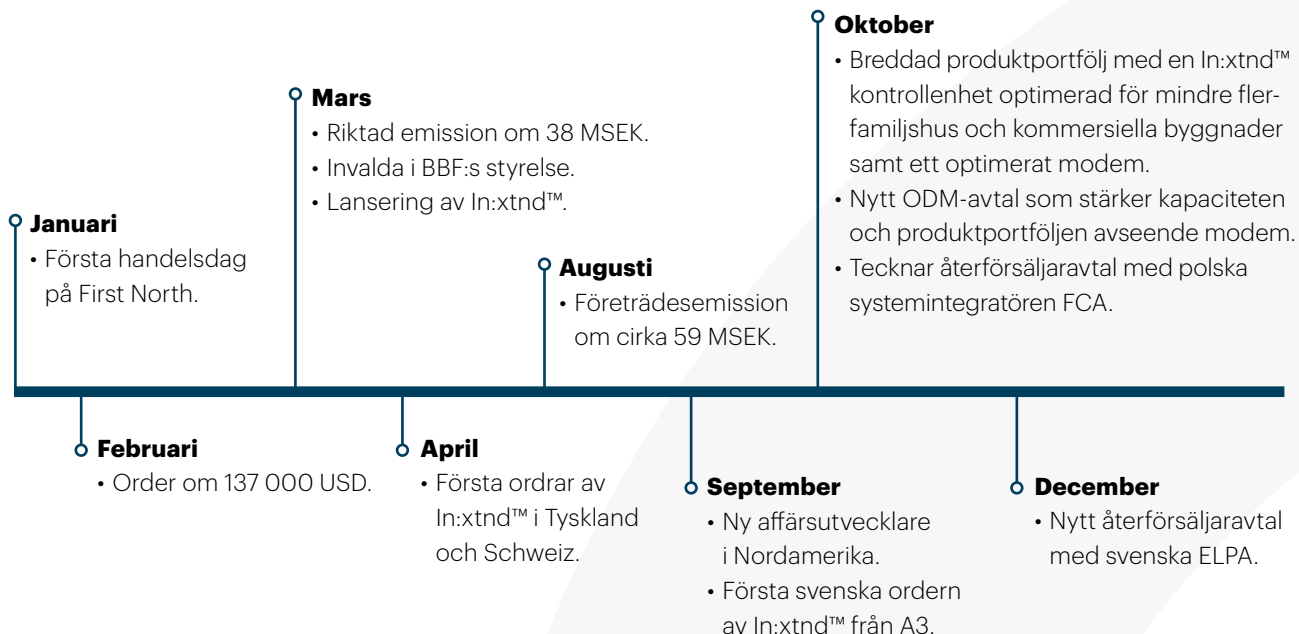
2019 i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 2 822 067 SEK (1 486 816), vilket motsvarar en ökning med 90 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till -65 108 321 SEK (-49 115 341), en minskning framförallt drivet av organisationstillväxt.
- Resultat efter skatt uppgick till -65 760 609 SEK (-49 315 174), vilket ger ett resultat per aktie om -3,59 SEK (-5,29).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för perioden uppgick till 21 745 098 SEK (4 379 126).

Nyckeltal

SEK	2019	2018
Nettoomsättning	2 822 067	1 486 816
Bruttoresultat	259 277	-2 657 321
Bruttomarginal, %	9	Neg.
Rörelseresultat (EBIT)	-65 108 321	-49 115 341
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-65 760 609	-49 315 174
Resultat efter skatt	-65 760 609	-49 315 174
Resultat per aktie	-3,59	-5,29
Resultat per aktie efter utspädning	-3,48	-4,77
Soliditet, %	74,9	64,3
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	21 745 098	4 379 126
Kassaflöde per aktie	1,19	0,47
Kassaflöde per aktie efter utspädning	1,15	0,42
Antal utestående aktier vid periodens slut	18 294 931	9 321 442
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	18 909 899	10 328 730
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	12 423 128	7 126 094
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	13 293 376	7 975 385

Väsentliga händelser under året



Väsentliga händelser efter årets slut

Februari

- Styrelsen har uppdaterat de finansiella målen.
- NetNordic installerar gigabitnätverk på hotell i Göteborg baserat på In:xtnd™.

Mars

- Jörgen Ekengren utses till ny VD för bolaget den 17 mars 2020.
- Nytt återförsäljaravtal med svenska Barcom.

April

- Översyn av kostnader till följd av Covid-19 pandemin samt ändring av datum för årsstämma och publicering av årsredovisning.
- Valberedningen föreslår Kevin Foster till ny styrelseledamot.

- VAR-avtal med systemintegratören Hirschmann Multimedia för Nederländerna och Belgien.
- Helge Tianien utsedd till ny Head of Product Management, Marketing & Sales.
- Emil Bendroth utsedd till ny CFO.
- VAR-avtal med TDL för Kanada.
- Erhöll Tillväxtverkets godkännande av bidrag för korttidsarbete vilket nu genomförts.

Maj

- VAR-avtal med Core för USA.



Visste du att?

- ▶ En koaxialkabel har kapacitet att skicka upp till 25 Gb data per sekund.
- ▶ MoCA® står för Multimedia over Coax Alliance.
- ▶ InCoax har representant i styrelserna för de ledande organen för bredbandsutveckling, MoCA® och BBF (Broadband Forum).
- ▶ In:xtnd™ använder ledigt frekvensband parallellt med TV-signalen.
- ▶ In:xtnd™ kan spela en viktig roll i utrullningen av 5G-nätet i storstäder, där man inte kan bygga tillräckligt med basstationer så att alla får anslutning med utlovad kapacitet inomhus, genom att använda koaxial nätet parallellt med mobilnätet för 5G tjänster, så kallad Fixed Mobile Convergence.
- ▶ The Last Mile Challenge beskriver problemen med att få in fiberkapacitet från gatan in till användaren.
- ▶ MoCA® Access™ skapades för att lösa The Last Mile Challenge.

Ledord

Easy

Användarvänliga lösningar och rutiner för lätt projektering, installation och handhavande.

Smart

Funktion, design och användargränssnitt. Hållbart, framtidsäkert och kostnadseffektivt.

Brave

Vi förlänger etablerad fiberteknologi in i fastigheten med nya och innovativa bredbandslösningar.

Vd har ordet

Fokusering mot mer systemdesign och försäljning via partners

När jag ser tillbaka på det gångna året kan jag konstatera att vi hade ett intensivt och händelserikt 2019. Året inleddes med vår notering på Nasdaq First North Growth Markets, vilket följdes av två emissioner, styrelseplats i Broadband Forum (BBF), lanseringen av In:xtnd™, en breddad produktportfölj och en hel del andra väsentliga händelser för att bygga ett effektivare och starkare InCoax framåt.

Konkurrenskraftigt erbjudande med begynnande försäljning

Vi lanserade under våren 2019 vår nya produktgeneration In:xtnd™, vilken mottogs av marknaden med stort intresse och med försäljning av ett större antal utvärderingspaket som resultat. Utifrån egna tester samt feedback från initiala kunder vet vi att vår lösning fungerar och att den levererar rätt prestanda. Men då kunderna bygger sina nätverk på olika sätt och med olika grad av komplexitet, har de behov av att genomföra omfattande tester i sina respektive nätverk. En effekt av detta har under året varit att kundernas utvärderingsperioder har tagit betydligt längre tid än vad vi initialt hade räknat med. Nätverkens komplexitet ställer dessutom högre krav på oss som leverantör, då vi blir mer av en systemleverantör än en produktleverantör. Detta är dock inte en nackdel för oss, utan snarare en konkurrensfördel och ett bra sätt för oss att skapa större kundvärde, djupare kundrelationer samt bättre långsiktiga marginaler. Under andra halvåret breddade vi vår produktportfölj med en In:xtnd™ kontrollenhet optimerad för mindre flerfamiljshus och kommersiella byggnader samt ett optimerat modem. Leveranser av dessa produkter påbörjades under februari månad 2020, där breddningen nu ger oss ett konkurrenskraftigt erbjudande med låg kostnad per anslutning även för mindre fastigheter. InCoax erbjudande vänder sig i huvudsak till fyra olika marknadssegment och det känns därför glädjande att vi under året har sett initial försäljning av In:xtnd™ inom flera av dessa marknadssegment; Hospitality, Telekomoperatörer, Fiberoperatörer samt

Kabeloperatörer. Vi har fått referenskunder inom vart och ett av dessa marknadssegment och med kunder som verifierat teknologin och oss som leverantör.

Samtidigt som vi sett en begynnande försäljning hade vi vid årsskiftet 29 potentiella kunder i testfas, där vår målsättning är att kunna slutföra affärer med flertalet av dessa.

Vi har även höga förväntningar på två pågående projekt, där samarbete har bedrivits under det senaste halvåret och som innefattar två av världens största operatörer, med en stor abonnentbas vardera. I dessa fall står det klart att vår kompetens inom systemdesign och systemintegration är en nyckelfaktor för att kunna lyckas i nästa steg. Vi har genom dessa samarbeten fått bekräftat att vi har denna kompetens.

Organisationsuppbyggnad och partners

Vi har under året arbetat för att nå våra internt uppsatta mål, vilka är kopplade till de kommunicerade prioriteringarna för 2019. Kundernas tidskrävande utvärderingar och beslutsprocesser, som jag nämnde tidigare, har dock påverkat takten för vår kommersialisering. För att skala upp försäljningen och produktionen framåt samt supportera potentiella kunder i deras utvärderingar har vi under 2019 aktivt arbetat med vår organisationsuppbyggnad och implementation av IS/IT-stöd för att ha en bra preparering för en ökad försäljning. Exempelvis har vi under året tecknat samarbetsavtal med designhus- och ODM partners. Detta säkerställer såväl vår tillgång till resurser för hårdvaruutveckling, konkurrenskraftiga komponentpriser som rätt produktionskapacitet framåt.



Vi har även justerat strategin till att fokusera mer på försäljning via kompetenta partners, som redan är kända och väletablerade på sina respektive marknader samt har befintliga kundbaser och besitter nödvändig teknisk kompetens. Vi har under året tecknat återförsäljaravtal med utvalda partners i EU och med flera intressanta affärsdiskussioner inledda i Nordamerika.

Ytterligare försäljningsinriktade satsningar som genomförts under året är att vi har stärkt organisationen med en ny affärsutvecklare i Nordamerika.

Omsättningsökning och stark finansiell ställning

Under 2019 ökade vi vår nettoomsättning med 90 procent till 2 822 067 SEK (1 486 816). Den största bidragande orsaken till detta var lanseringen av In:xtnd™ under mars månad, vilket genererade försäljning av initiala utvärderingspaket. Rörelseresultatet var däremot lägre än för samma period föregående år, -65 108 321 SEK (-49 115 341), vilket är naturligt och förklaras av de ökade kostnaderna kopplade till vår organisationstillväxt. Bolagets finansiella ställning stärktes under året, dels i och med den genomförda börsnoteringen, dels genom de

två emissionerna om totalt 85 MSEK under första respektive fjärde kvartalet. Soliditeten uppgick vid årets slut till 74,9 procent (64,3) och likvida medel till 29 476 495 SEK (7 731 397). En ökande omsättning och en starkt finansiell ställning ser jag som tydliga tecken på att vi gör rätt saker och att utvecklingen går i rätt riktning.

Uppdaterade finansiella mål

Styrelsen beslutade i början av februari 2020 att uppdatera våra finansiella mål. Detta är, som tidigare nämnts, en effekt av att våra kunders utvärderingar har tagit betydligt längre tid än vad vi initialt hade räknat med samt att affärs- och besluts cyklerna för större operatörer med stora volymkontrakt är längre. Vårt mål om över 300 MSEK i omsättning flyttas därför fram till 2021, men där målet om mer än 1 000 MSEK 2023 står fast. Omsättningsmålet för 2020 är 50 MSEK.

EBIT-marginalmålet justeras även det från ett långsiktigt mål om över 20 procent, till 10 procent 2021 och mer än 20 procent i EBIT 2022 och framåt.

Fortsatt fokus på ökad kommersialisering

Vi har under 2019 fortsatt att stärka InCoax och lägga grunden för en ökad kommersialisering. Vi har de senaste månaderna analyserat de potentiella effekterna av Covid-19 pandemin, följer noggrant utvecklingen och vidtar åtgärder för att begränsa de negativa effekterna. Med detta sagt, så ser vi också ett ökat intresse och behov av uppkopplade hem i spåren av pandemin, vilket på sikt kan driva en ökad efterfrågan för bolagets produkter.

Med ett konkurrenskraftigt systemerbjudande och starka lokala partners, tillsammans med ett par stora projekt i pipeline och 29 potentiella kunder i testfas, har jag hög tilltro till ett genombrott under 2020. Parallellt bedriver vi även ett aktivt styrelseengagemang i MoCA® och BBF, samt arbetar med Business Sweden, vilket generar ytterligare möjligheter. Sammantaget så ser jag fram emot många spännande möten under 2020, fler affärer och en fortsatt positiv utveckling för InCoax.

Gävle, i maj 2020

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör



Marknad och trender

För att främja en positiv utveckling av både säkerhet, hälsa, jobb, miljö och transport har målsättningen om ett så kallat Gigabit Society funnits på agendan för många av världens länder de senaste åren. Högt uppsatta nationella mål riskerar dock att inte kunna uppnås på grund av begränsningar i konventionella teknologier.

Behov av bandbredd

Antalet tjänster och applikationer som kräver en snabbare bredbandsuppkoppling ökar i omfattning och förväntas fortsätta göra det under en överskådlig framtid. Inte minst i spåret av Covid-19, där elever har distansundervisning och många behöver kunna arbeta hemifrån. Privata applikationer, vilket innefattar bland annat så kallade Smarta Hem med hög användning av IP-TV, WEB-TV, tablets, smarta mobiltelefoner och online-spel, står idag för cirka 75 procent av all trafik över uppkopplade enheter. Marknaden går mot allt större bildskärmar, vilket kräver högre upplösning (4K/8K) och uppkoppling som kräver mer bandbredd.

Antalet uppkopplade enheter ökar i snabb takt. År 2023 förväntas 29,3 miljarder enheter vara uppkopplade globalt, en ökning med 10,9 miljarder enheter från år 2018. Det innebär att cirka 3,6 enheter per person kommer att vara uppkopplade 2023. Majoriteten av dessa enheter kommer att finnas i Nordamerika (13,4 miljarder enheter; 63 procent ökning från 2018) och i Västeuropa (9,4 miljarder enheter; 68 procent ökning från 2018). Medan antalet enheter i Öst- och Centraleuropa (4,0 miljarder enheter; 60 procent ökning från 2018) förväntas att vara ungefär i nivå med det globala genomsnittet.

Antalet kopplingar M2M (Machine-to-Machine) uppskattas procentuellt att öka i samma omfattning som antalet enheter och kommer att omfatta 14,7 miljarder kopplingar 2023. Av den totala IP-trafiken kommer den största andelen att gå över det fasta nätet. En snabb utbyggnad av 5G-nätet kommer inte att ersätta fasta nät, utan 5G-utbyggnaden kommer även att accelerera utbygganden av det fasta nätet, vilket skapar möjligheter för aktörer som InCoax. Telekomindustrin driver Fixed-Mobile Convergence (FMC), där man strävar efter att kunna använda fasta och mobila nätverk mer integrerat och effektivt, för att tillhandahålla flera åtkomstförbindelser för kunder samt för att minska operativ komplexitet med tanke på nätverkssystem.

Gigabit Society

Begreppet Gigabit Society har varit på agendan för en stor del av världens länder under de senaste åren. Att

kunna erbjuda höghastighetsbroadband till en allt större del av befolkningen och till olika institutioner kan ses som en viktig förutsättning för friskare medborgare och bättre förutsättningar för att lösa såväl basala som avancerade vårdbehov.

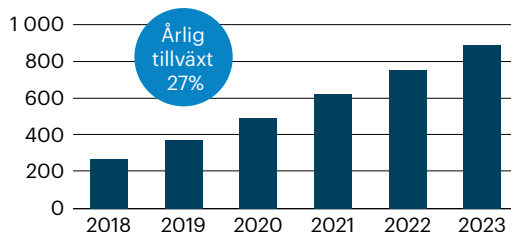
I en allt mera komplex säkerhetssituation, där kampen mot terror i synnerhet förs i både urban miljö och för att skydda övergripande samhällsfunktioner, såsom el, vatten och transport är Artificiell intelligens (AI) och Internet of Things (IoT) viktiga verktyg.

Uppkopplade bilar uppskattas stå för den snabbaste ökningen i uppkopplade enheter, där smart transportstyrning ger verktyg för att nå viktiga klimatmål.

Arbetsmarknadens utveckling och företagens behov är beroende av säker tillgång till information och tjänster för att stå sig i den globala konkurrensen. Utvecklingen av tjänster och applikationer skapar arbetstillfällen, arbetsätt och nya yrken.

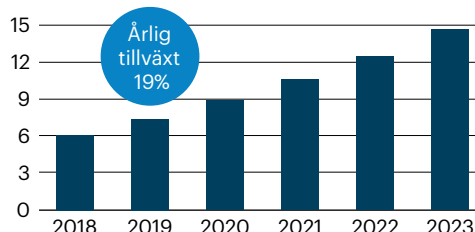
Ökande video-definition: År 2023 kommer 66% av anslutna platt-TV-apparater att vara 4K

Antal anslutna 4K TV-apparater (miljoner)



Global M2M-anslutningstillväxt*

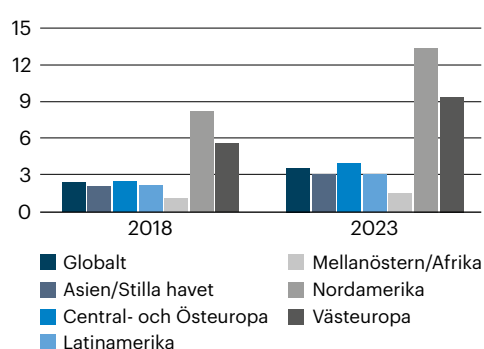
Miljarder anslutningar



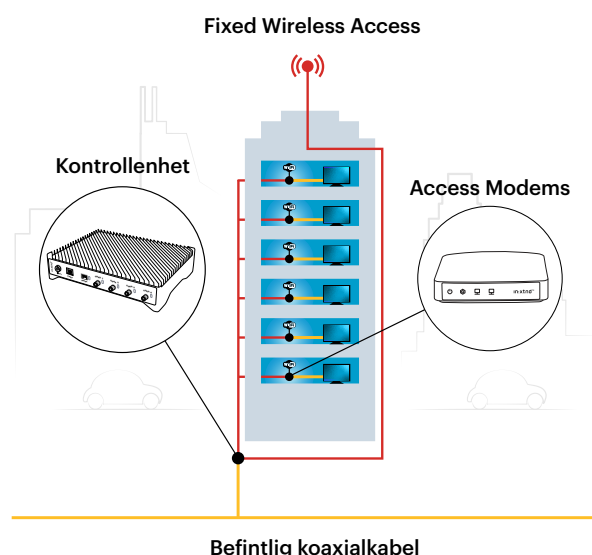
*M2M = Maskin till maskin

Genomsnittligt antal enheter och anslutningar per capita

Antal



Källa: Cisco Annual Internet Report, 2018–2023.



I hemmen drivs utvecklingen av smarta applikationer för styrning av värme, ljus och konsumtion av information, media och i synnerhet underhållning.

Ett censurfritt Gigabit Society har identifierats som en av de viktigaste framtida demokratifrågorna. Utrullning av fiber speciellt i urbana miljöer sker med hög fart för att nå uppsatta mål, ofta med centralt stöd. Vad som sedan krävs är privata initiativ för att ansluta fastigheter utmed fiberns väg.

Trots målsättningar och höga ambitioner, är ett Gigabit Society avlägset på de flesta marknader. Ett stort antal länder är långt ifrån att nå sina mål. Enligt EU ska alla hushåll inom Unionen ha en bredbandsuppkoppling med minst 100 Megabit per sekund (Mbps) år 2025. Målet för 2020 är 50 procent, men där denna siffra för 2018 endast var 15,4 procent. Globalt beräknas den genomsnittliga fasta bredbandshastigheten att öka med cirka 20 procent per år, vilket är samma tillväxttakt som för Europa och Nordamerika. Trots detta beräknas så få som 46 procent av Nordamerikas och 22 procent av Västeuropas befolkning ha tillgång till uppkoppling överstigande 100 Mbps år 2023. Motsvarande siffra för Östeuropa är 6 procent¹⁾.

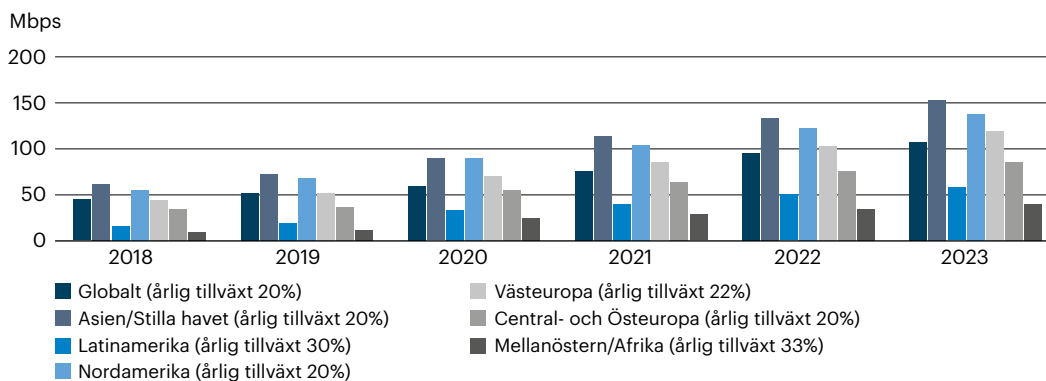
Last Mile Challenge

Anledningarna till varför man inte kommer i mål, trots omfattande utrullning av fiber i städerna och på landsbygden, är många men en starkt bidragande orsak är den så kallade Last Mile Challenge. Denna beskriver svårigheterna med att ta uppkopplingen från gatan in i fastigheten till konsumenten. Faktorer som bidrar varierar från marknad till marknad och från land till land och är beroende av en kombination av historik, teknik, demografi och marknadsdynamik. Starkt bidragande anledningar är dock höga kostnader och komplexitet förenat med att dra in fiber eller datakablar till varje lägenhet. Fiber och därmed bredbandsanslutningen slutar ofta i gatan och når aldrig konsumenter och applikationer i fastigheterna.

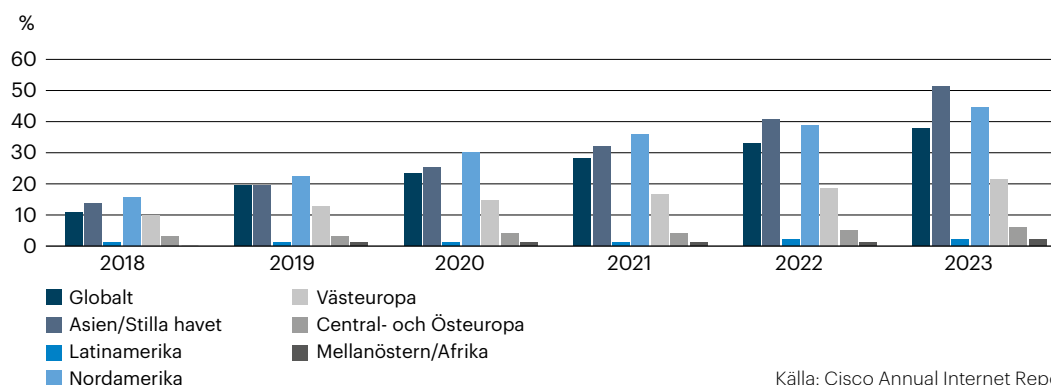
InCoax gör bedömningen att upp till 500 miljoner lägenheter i bland annat EU, Kina och USA behöver uppgraderas för att klara de strategiskt uppsatta målen avseende internethastighet. Bara i EU finns 230 miljoner lägenheter varav FTTH-penetrationen på flera stora

1) Cisco Annual Internet Report, 2018–2023

Fast bredbandshastighet (i Mbps), 2018–2023



Bredbandshastighet högre än 100 Mbps, 2018–2023



Källa: Cisco Annual Internet Report, 2018–2023.

marknader är mindre än 10 procent. I princip de flesta lägenheter har redan koaxialkablar installerade, vilka har kapacitet att leverera internethastigheter upp till 25 Gbps med framtida teknikutveckling. Detta innebär att Gigabit-hastigheten kan levereras på befintliga koaxialkablar, utan att fiber behöver installeras i fastigheterna. Vid beaktande av antalet hushåll som framöver behöver få tillgång till internetuppkoppling med Gigabit-hastighet, uppskattar InCoax att den adresserbara marknaden årligen kommer att vara värd minst 10 miljarder SEK, beroende på vilken teknik som används. Med anledning av den låga utbyggnaden av FTTH (Fiber To The Home) i flerfamiljshus i flertalet stora ekonomier i EU, ser InCoax stor potential framåt för sina produkter, främst i Storbritannien, DACH (Tyskland, Österrike & Schweiz), Italien, Spanien och Nederländerna. Man ser även stor marknadspotential i Nordamerika (USA & Kanada).

Konkurrenssituation

På marknaden finns det idag ett flertal olika teknologier/plattformar som kan erbjuda anslutning till bredband, vilka enkelt kan sammanfattas i fyra olika varianter:

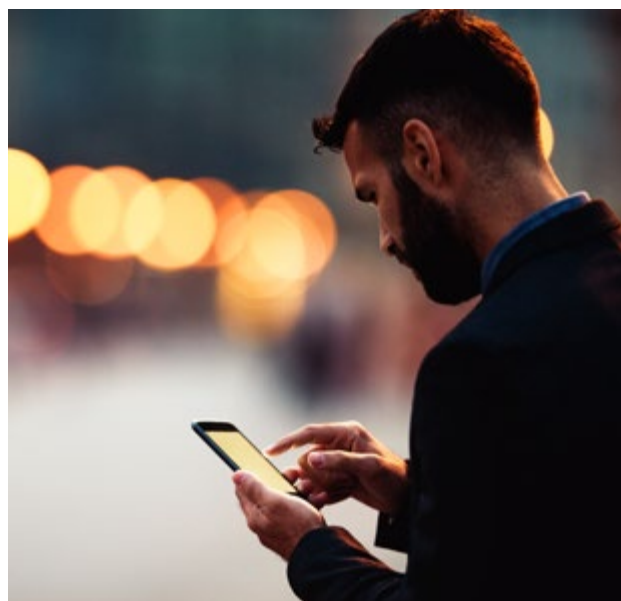
- Telefonkabel (ADSL/VDSL, G.fast).
- Fiber/LAN med datakablar.
- Koaxialkabel med DOCSIS.
- Koaxialkabel med MoCA® Access™ 2.5.

De fyra olika teknologierna/plattformarna skiljer sig åt vad gäller uppkopplingshastighet, symmetri²⁾, installationskostnad, bundenhet till operatör etc.

Konkurrensen är således hög och det gäller som aktör på marknaden att ligga i framkant vad gäller teknologisk utveckling, patent, kvalitativa lösningar och service. Med InCoax nya produktgeneration, In:xtnTM, baserad på MoCA® Access™ 2.5 kan operatören/leverantören erbjuda slutkunden:

- Samma typ av tjänster som fiber eller datakablar (CAT6), men till en betydligt lägre kostnad.
- Gigabit-hastighet och ett nätverk där lösningen kan samexistera med nuvarande kabel-TV.
- Högre garanterad bredbandshastighet per lägenhet jämfört med DOCSIS och med symmetrisk uppåt/nedåtgående trafikhastighet, vilket blir allt viktigare med interaktiv TV, spel och VR/AR.
- Betydligt snabbare bredbandshastighet än ADSL/VDSL till en lägre kostnad. Dessutom har ADSL/VDSL inte symmetrisk upp/ner trafikhastighet.
- Snabbare och billigare service jämfört med G.fast som inte heller har symmetrisk upp/ner trafikhastighet.

2) Avser samma hastighet såväl uppströms som nedströms.



Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum, BBF, är kommunikationsbranschens ledande organisation med fokus på att påskynda bredbandsinnovation, utveckla standards och förädla bredbandsteknikens ekosystem. BBF:s projekt spänner över områden som 5G, Connected home, Cloud och Access, och deras arbetsgrupper och projekt samarbetar för att:

- definiera bästa praxis för globala nätverk
- möjliggöra nya tjänster som skapar intäkter
- fastställa strategier för teknikmigration
- konstruera verktyg för enhets-, service- och utvecklingshantering i IP-nätverket för hem och företag

BBF utvecklar också

- specifikationer för arkitektur för att hantera bredbandspaketrätverk
- enhets- och tjänstestyrning
- datormodeller för programvara
- referensimplementeringar
- interoperabilitet och
- certifiering på bredbandsmarknaden

Inom BBF bidrar InCoax med kunskap om Fiber Access Extensions och 5G-Fixed Mobile Convergence. Genom Helge Tiainen har InCoax en plats i BBF:s styrelse fram till 2021. BBF har cirka 160 medlemmar som representerar stora leverantörer som Nokia, Juniper, Intel och Huawei, samt operatörer som BT, Orange, Deutsche Telecom, Vodafone och många andra.

Mål och strategi

InCoax vision är tydlig, där bolaget önskar leda utvecklingen inom anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät och skapa långsiktigt hållbart värde för sina kunder. Tillsammans med bolagets mission, mål och strategi samt värderingar skapas ett tydligt ramverk och prioriteringar för arbetet på såväl kort som lång sikt.

Vision

Att leda utvecklingen av anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät för att möjliggöra Gbit-framtiden.

Mission

Vi åtar oss att tillhandahålla ledande lösningar för anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät för våra kunder och konsumenter.

Mål

Att bli den erkända globala teknologiledaren och det självklara kommersiella valet för lösningar inom anslutningar till höghastighetsbredband över koaxialnät baserat på MoCA® Access™.

Finansiella mål och ambitioner

I samband med bolagets listning på First North i januari 2019 antog InCoax Networks styrelse finansiella mål och utformade framtida ambitioner. Målen reviderades i början av 2020:

Nytt omsättningsmål

Omsättning om 300 MSEK år 2021 och mer än 1 000 MSEK senast 2023. Omsättningsmålet för 2020 är 50 MSEK.

Nytt EBIT-marginalmål

EBIT-marginal om 10 procent 2021 samt mer än 20 procent EBIT 2022 och framåt.

Lönsam försäljning och tillväxt

Strategi
Kvalitet och uppskalning

Innovation och patent

Kommersialisera nya
produktgenerationen
In:xtnd™ i Europa

Expandera geografiskt
i Europa, USA och
Mellanöstern

Breda produktportföljen
In:xtnd™

Säkerställa kvalitén
i samtliga processer

Säkra ökade volymer

Optimera Sales and
Operations Planning

Rekrytering, kompetens
och kultur

Finansiering

Aktivt delta i MoCA® och
Broadband Forum samt
utöka ledarskapet inom
MoCA® Access™

Fiber Access Extension
over Coax

5G/Fixed Mobile Convergence

MoCA® Access 3.0

Stärka patentportföljen
med fler patent

Våra värderingar

Easy

Att förenkla komplexa problem med enkla attraktiva lösningar är kärnan i det vi gör. Vi är lätta att samarbeta och göra affärer med. Vi kännetecknas av flexibilitet, jordnära bemötande och ärlighet. InCoax gör det så enkelt som möjligt för våra återförsäljare, distributörer, kunder och användare. Det manifesterar sig i allt från marknadsdriven produktutveckling, produkt-design och paketering till marknadsföring, försäljning, installation, manualer och support.

Smart

Att skapa framtidssäkra hållbara lösningar är smart. Att dessa är effektiva och återanvänder existerande infrastruktur till förnuftiga kostnadsnivåer är också smart. Vi marknadsför smarta egenutvecklade produkter och funktioner, som ger en högkvalitativ och attraktiv användarupplevelse. Vi har ett öppet förhållningssätt och är transparenta.

Brave

Vi är pionjärer och visionärer inom vårt område. Vi har utvecklat In:xtnd™ där vi med ny teknik möjliggör enklare, snabbare och bättre lösningar. Nyfikenhet och innovativt tänkande står i centrum, liksom mod att utmana. Vi är drivkraften inom MoCA® för MoCA® Access™ och är drivande för ett brett införande av denna standard inom Broadband Forum.



Så här löser vi det

InCoax värdeskapande bygger på nyttjande av ledig kapacitet i fastigheters befintliga koaxiala nätverk (antennkabelnätverk) för anslutning av fiber för uppkoppling av bredband. Med lösningen In:xtnd™ erhåller kunden en kostnadseffektiv nätverkslösning med Gigabits hastighet för enkel, snabb och stabil utrullning av bredband.

InCoax är verksamt på marknaden för fysisk anslutning av fastigheter till bredband. Bolaget använder fri kapacitet i de befintliga koaxiala nätverken för anslutning till höghastighetsbredband, IPTV, VoIP, IoT och WEB-TV, utan att nya kablar behöver installeras. Bolagets teknologi fungerar för alla koaxialkabelnätverk som används för distribution av TV-signal, såsom marksänd, kabel-

och satellit-TV. Lösningen kan även användas för uppkoppling av bredband via Wi-Fi och mobilnät (3G, 4G, 5G) via så kallad Fixed Wireless Access Extension.

InCoax affär bygger på att möta kundernas höga krav på kvalitet och service, med utrustning och lösningar som är kostnadseffektiva, enkla att installera och som erbjuder en snabb och stabil bredbandsuppkoppling.

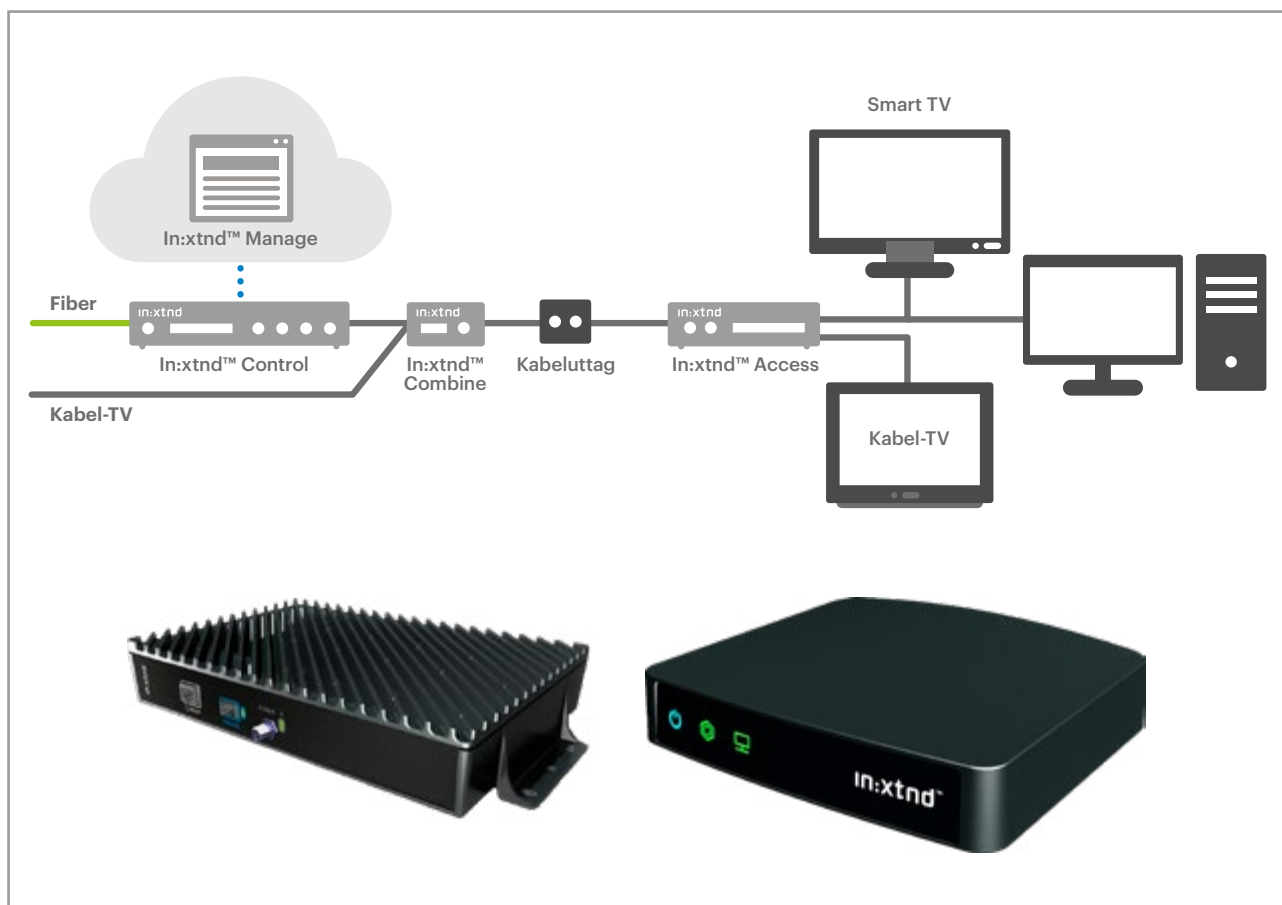
Med produktvarumärket In:xtn[™], skapas förutsättningar för kunderna att nå internethastigheter om upp till 2,5 Gbps. Detta innebär att de kunder som använder InCoax produkter kommer att kunna erbjuda sina slutkonsumenter samma tjänster och kvalitet som i en Fiber/LAN-lösning, fast till en betydligt lägre kostnad. Bredbandslösningen består av både hård- och mjukvara samt omfattar de fyra huvudsyst[™]komponenterna:

- In:xtn[™] Control, kontrollenhet.
- In:xtn[™] Access, modem.
- In:xtn[™] Combine, koaxialkabelkomponenter.
- In:xtn[™] Manage, programvara styrsystem.

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet (Gigabit per sekund; Gbps) i koaxialkabel behöver det finnas fibernät i anslutning till fastigheten. Den inkommande signalen från fibernätet, tas emot av en In:xtn[™] Control som prioriterar och styr trafiken. Om befintlig TV-tjänst ska användas parallellt går signalen sedan via en diplexer

(kopplingsdon) över det befintliga koaxialnätet fram till antennuttagen, där ett In:xtn[™] Access modem kopplas in. Här ansluts dator, switch, router, smart-TV via Ethernet kabel och eventuell befintlig TV-tjänst via antennkabel. Med In:xtn[™] kan bredbandsuppkoppling nås med hastigheter om upp till 2,5 Gbps nedladdning och 2,0 Gbps uppladdning. Ett system med samma upp- och nedladdningshastighet kallas symmetriskt och blir allt viktigare i dagens mera avancerade applikationer. Med InCoax nuvarande systemlösning erbjuds för närvarande 1 Gbps symmetrisk hastighet. Produkterna är utformade för en snabb och enkel installation samt att kunna erbjuda fiberprestanda i lägenheterna med minimal störning för slutanvändarna.

Systemet är kommersialiserat fullt ut och vidare utveckling av systemet sker kontinuerligt för att möta framtida krav på prestanda och användarvänlighet. Koaxialkabeln anses ha en kapacitet för överföring av data symmetriskt upp till 25 Gbps.





Våra kunder

I en nära relation med kunderna arbetar InCoax aktivt med erbjudandet av kostnadseffektiv, enkel och snabb bredbandsuppkoppling. Man har även ett nära samarbete med distributörer och återförsäljare för att effektivt marknadsföra erbjudandet mot 3:e partskunder.

Med sin In:xtnd™-lösning vänder sig InCoax i huvudsak till tre olika kundgrupper:

- Hospitality-kunder (hotell & vårdinrättningar).
- Kabel-TV, Telekom- och Fiberoperatörer.
- Internet-tjänsteleverantörer (Internet Service Providers; ISP).
- Indirekt bearbetas även Installations- och service-företag samt slutkunder och konsumenter.

Distributörer och återförsäljare

För att effektivt kunna skala upp och nå en ökad kundbas arbetar InCoax med att bygga upp ett europeiskt och nordamerikanskt distributörs- och återförsäljarnät. Marknadskrafter och dynamik skiljer sig från marknad till marknad och segment till segment, varför stor insikt i marknadens aktörer är viktig. Distributörer och lokala återförsäljare är viktiga samarbetspartners för att nå önskade säljvolymer.

Hospitality-kunder

InCoax arbetar aktivt med partnerbolag som gör installationer av bolagets produkter för hotellkedjor och vårdinrättningar. Då mediekonsumtionen har förändrats och blivit allt mer on-demand-baserad samt att allt flera användare nyttjar sina mobila enheter för underhållning eller videosamtal, blir belastningen stor på de befintliga accesspunkterna. Dessa är ofta installerade i hotellens och sjukhusens korridorer, varför åtkomst med tillräckligt bra uppkoppling i rummen för de många handhållna enheterna är svår att åstadkomma. Hotell bygger idag avancerade service- och infotainmentsystem, vilka även dessa kräver en bra uppkoppling. Tillgång till höghastighetsnätverk på hotellrummen är med andra ord på väg att bli en hygienfaktor. Användandet av fri kapacitet i befintliga koaxialkablar, som InCoax produktlösning bygger på, är en kostnadseffektiv och attraktiv lösning för att lösa detta.

För hotell och sjukvårdsinrättningar är det väldigt attraktivt att undvika avbrott i verksamheten för större ombyggnader och kabeldragningar. Den snabba och enkla installationen av In:xtnd™ kan göras parallellt med ordinarie verksamhet.

Kabel-TV, Telekom- och Fiberoperatörer

Kabel-TV-operatörer levererar redan idag sina tjänster över koaxiala nätverk, men där deras existerande teknologiska plattform inte kan erbjuda tjänster med hög garanterad kapacitet eller symmetrisk upp- och nedladdning. Konkurrensförmågan och kommande affärsmöjligheter kan krympa om de inte uppdaterar sin kompetens och sitt erbjudande. En uppgradering till kabel-TV-standarden DOCSIS 3.1, där symmetri är möjligt, kommer att bli väldigt kostsamt för dessa operatörer. Att MoCA®

Access™ 2.5 är en standard som kan användas parallellt med andra teknologier, exempelvis DOCSIS (3.0/3.1), är väldigt fördelaktigt för InCoax. Kabel-TV-operatörerna kan välja att behålla sin befintliga DOCSIS 3.0 lösning och istället för att uppgradera till DOCSIS 3.1 använda In:xtnd™ parallellt med denna. Kunderna kan erbjudas samma tjänster som med Fiber/LAN, men till en mycket lägre kostnad.

Telekomoperatörerna använder huvudsakligen byggnaders existerande telefonkablar för att erbjuda bredbandsuppkoppling. Telefonkablar innebär dock stora begränsningar, bland annat vad gäller hastighet och utvecklingsmöjlighet. In:xtnd™ erbjuder en möjlighet att klara av dessa begränsningar utan att behöva installera fiber i fastigheten. Av samma skäl är In:xtnd™ en enkel och kostnadseffektiv lösning för Fiberoperatörer att nå in i lägenheter.

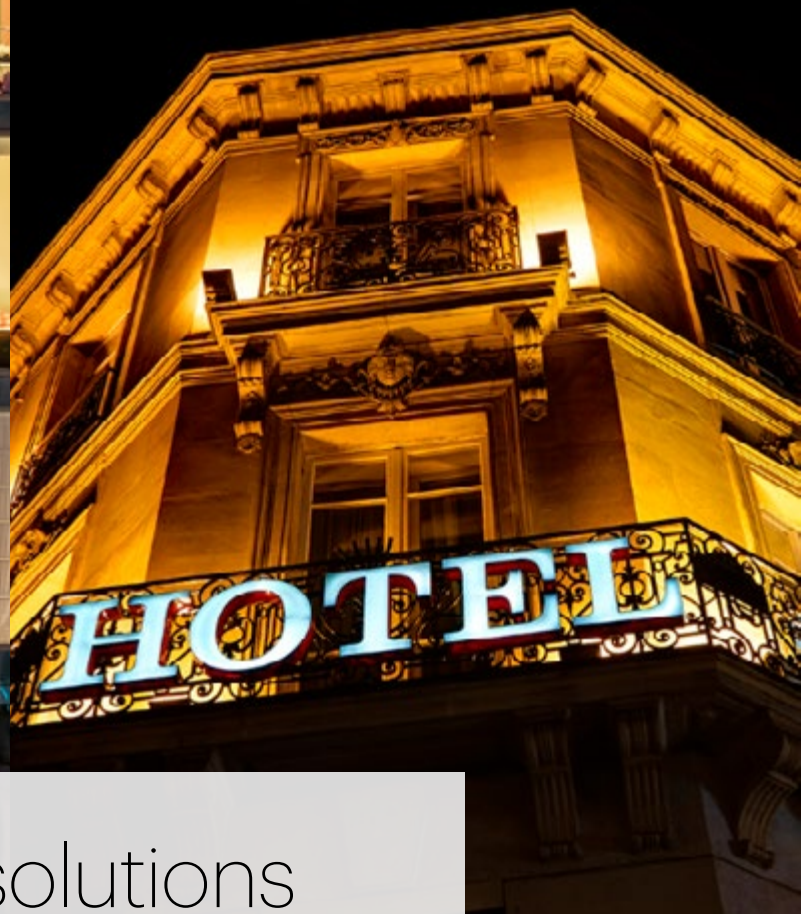
Internet-tjänsteleverantörer

Det är helt avgörande för internet-tjänsteleverantörer att ha tillgång till ett höghastighetsnät för att effektivt kunna leverera sina tjänster. Med In:xtnd™ kan fastigheten enkelt uppdateras för att täcka deras behov av hastighet, flexibilitet och hanterbarhet. Kunderna kan individuellt erbjuda tjänster som skräddarsys efter deras önskemål om exempelvis uppkopplingshastighet.

Installations- och serviceföretag

Ett annat kundsegment som kan se stor affärsnytta med In:xtnd™ är installations- och serviceföretag. Med kompetens i koaxialkabelnätverk och In:xtnd™ kan de uppdatera sitt erbjudande, se sin marknad växa och bli mer konkurrenskraftiga.





Smart solutions
for smart buildings





Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 december 2019 till 1 135 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 27,5 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,4 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 4 573 732,75 SEK, fördelat på 18 294 931 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Samtliga emitterade aktier är fullt inbetalda och är fritt överlåtbara. Enligt InCoax bolagsordning, antagen på extra bolagsstämma den 20 november 2018, får aktiekapitalet inte understiga 1 825 000 SEK och inte överstiga 7 300 000 SEK, fördelat på inte färre än 7 300 000 aktier och inte fler än 29 200 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 30 december 2019

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	5 040 000	27,5
Norrlandspojkarna AB	2 094 128	11,4
BLL Invest AB	2 038 216	11,1
Charles Tooby	1 279 914	7,0
Richard Tooby	595 634	3,3
Nordnet Pensionsförsäkring AB	527 809	2,9
Lars Axelsson	395 278	2,2
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	391 126	2,1
John Fällström	360 737	2,0
Fredrik Lundgren	334 506	1,8
Övriga aktieägare ca 1 125 st	5 237 583	28,6
Total	18 294 931	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2019-12-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för InCoax Networks AB, 556794-1363 med säte GÄVLE, får härmed avge årsredovisning för 2019. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Information om verksamheten

Bolaget, som registrerades 2009-11-23, utvecklar och säljer produkter för bredbandsaccess via koaxialkabel.

Marknad/Försäljning

Försäljningen sker i huvudsak till operatörer och hospitality-segmentet inom EU. Bolaget har haft omfattande marknadsaktiviteter 2019 mot operatörssegmentet för den nya produktgenerationen In:xtnd™.

Kommentarer till 2019 års finansiella utveckling

Intäkter

Bolagets nettoomsättning uppgick till 2 822 067 SEK (1 486 816), en ökning med 90 procent. Den största bidragande orsaken till detta var lanseringen av In:xtnd™ under mars månad, vilket genererade försäljning av initiala utvärderingspaket.

Resultat

Rörelseresultatet för året uppgick till -65 108 321 SEK (-49 115 341), en resultatminskning jämfört med föregående år vilket förklaras av de ökade kostnaderna kopplade till bolagets organisations-tillväxt. Årets resultat efter skatt uppgick till -65 760 609 SEK (-49 315 174).

Kostnader

De ökande kostnaderna under 2019 förklaras framförallt av ökade material-, personal- och konsultkostnader för att färdigställa och lansera den nya produktgenerationen In:xtnd™ samt för att stärka organisationen inför kommersialiseringssfasen.

Kassaflöde

Kassaflödet påverkades positivt av de nyemissioner som genomförts under året. För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -72 038 579 SEK (-53 610 827). Kassaflöde från finansieringsverksamheten för året uppgick till 94 705 075 SEK (-59 022 220). Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för helåret uppgick till 21 745 098 SEK (4 379 126).

Organisation/Personal

Bolaget har under 2019 fortsatt att stärka organisationen, där rekryteringar av nyckelpersoner med bred kompetens inom projektledning, produktlansering, försäljning och R&D har skett. InCoax operativa organisation bestod vid årets utgång av 37 (30) personer, varav 24 (19) var anställda och 13 (11) kontrakterade konsulter.

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick till 921 399 (1 032 268), och bestod främst av testutrustning.

Forskning och utveckling

Under 2019 fortgick forsknings- och utvecklingsarbetet, inklusive inlämnande av patentansökningar, med ökad intensitet. En ny produktgeneration har tagits fram, In:xtnd™, som stödjer den nya standarden MoCA® Access™ och kommer att kunna leverera betydligt högre bandbredd än tidigare produkter. Parallellt med utveckling av dessa produkter är CE/FCC märkning klar. Bolaget har även breddat produktportföljen med en In:xtnd™ kontrollenhet optimerad för mindre flerfamiljshus och kommersiella byggnader samt ett optimerat modem med målet att kunna erbjuda en mer komplett lösning för kunder samt vinna nya kundsegment.

Eget kapital

SEK	Aktiekapital	Aktiekapital under reg	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat
Vid årets början	2 138 844	191 517	143 748 109	-70 579 036	-49 315 174
Nyemission	2 434 889	-191 517	77 092 502	-	
Teckningsoptioner				47 880	
Omföring av föregående års resultat				-49 315 174	49 315 174
Årets resultat					-65 760 609
Vid årets slut	4 573 733	0	220 840 611	-119 846 330	-65 760 609

Flerårsöversikt

SEK	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	2 822 067	1 486 816	2 715 816	1 819 716	2 173 646
Bruttoresultat	259 277	-2 657 321	669 953	-279 762	-1 169 097
Bruttomarginal, %	9	Neg.	25	Neg.	Neg.
Rörelseresultat	-65 108 321	-49 115 341	-27 793 723	-15 419 642	-10 297 186
Rörelsemarginal (EBIT), %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-65 760 609	-49 315 174	-27 968 223	-15 720 953	-10 565 054
Resultat efter skatt	-65 760 609	-49 315 174	-27 968 223	-15 720 953	-14 290 265
Balansomslutning	53 180 868	40 734 440	12 085 048	16 255 265	6 375 670
Soliditet, %	74,9	64,3	11,6	64,3	Neg.

Aktien

Bolaget har under 2019 genomfört två nyemissioner, varvid man har ökat aktiekapitalet med 2 434 888,75 SEK (939 284,75) varav 191 516,50 SEK från spridningsemissionen i december 2018 samt ökat överkursfonden med, 92 222 305,75 SEK (74 203 495,25), inkluderat 15 129 803,5 SEK från spridningsemissionen i december 2018, som registrerades i början av 2019. Aktiekapitalet uppgick 31 december till 4 573 732,75 SEK (2 138 844) fördelat på 18 294 931 (8 555 376) utestående aktier av ett enda aktieslag.

Konvertibla skuldebrev

Utestående konvertibla skuldebrev 31 december uppgick till 3 245 786 SEK.

Teckningsoptioner

Bolagets anställda erbjöds teckna sig för teckningsoptioner, varav 5 st valde att teckna sig för sammanlagt 42 000 optioner. Vid företrädesemissionen så räknades dessa optioner om enligt villkoren i optionsavtalen, vilket ökade antalet optioner med 1 680 st. Under året förföll 436 000 teckningsoptioner utan teckning av aktier. Sammantaget så uppgick utestående teckningsoptioner 31 december till 438 313 st (832 313).

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

InCoax noterades på First North med första handelsdag 3 januari. Bolaget lanserade under våren 2019 den nya produktgeneration In:xtnd™, som resulterade i begynnande försäljning av ett större antal utvärderingspaket samt flera återförsäljaravtal initierades. Under hösten utökades produktportföljen med en In:xtnd™ kontrollenhet optimerad för mindre flerfamiljshus och kommersiella byggnader. Därtill tecknade man ett nytt ODM-avtal för att stärka kapacitet och produktportfölj avseende modem.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång
Februari

- Styrelsen har uppdaterat de finansiella målen.
- NetNordic installerar gigabitnätverk på hotell i Göteborg baserat på In:xtnd™.

Mars

- Jörgen Ekengren utses till ny VD för bolaget den 17 mars 2020.
- Nytt återförsäljaravtal med svenska Barcom.

April

- Översyn av kostnader till följd av Covid-19 pandemin samt ändring av datum för årsstämma och publicering av årsredovisning.
- Valberedningen föreslår Kevin Foster till ny styrelseledamot.
- VAR-avtal med systemintegratören Hirschmann Multimedia för Nederländerna och Belgien.
- Helge Tianinen utsedd till ny Head of Product Management, Marketing & Sales.
- Emil Bendroth utsedd till ny CFO.
- VAR-avtal med TDL för Kanada.
- Erhöll Tillväxtverkets godkännande av bidrag för korttidsarbete vilket nu genomförts.

Maj

- VAR-avtal med Core för USA.

Under 2020 har företaget blivit påverkat av effekterna av Covid-19. InCoax ser att den pågående Covid-19 pandemin har påverkat Bolagets kunder, främst inom hospitality och mindre operatörer, och att kundernas benägenhet att lägga ordrar har minskat. För att möta den minskade efterfrågan har Bolaget inlett ett arbete med att minska Bolagets kostnader. Åtgärder har bl a vidtagits i form av korttidspermitteringar som minskar personalstyrkan med 45% under en initial period av 4 månader.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**Förväntad framtida utveckling**

Den nya standarden MoCA® Access™, som stödjer upp till 2,5 Gbps lanserades i juni 2018. InCoax ledde framtagningen av standarden och är ledande på detta teknologiområde. Arbetet att etablera InCoax teknologi och produkter som pågått under tidigare år, har fortsatt under 2019, och förväntas ge resultat under 2020 med den under året lanserade produktgenerationen, In:xtnd™. Sammantaget förväntas försäljningen öka kraftigt under 2020 jämfört med 2019.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: risken att inte kunna möta en plötslig hög efterfrågan på vår teknologi, konkurrerande teknologier, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor och priser på nyckelkomponenter.

Det föreligger en risk med att bolaget inte får tillräckligt med kapital för att bedriva verksamheten i 12 månader framöver med nuvarande kapital och nuvarande utgifter. Bedömningen är att bolaget har likvida medel för drift i cirka 6 månader. Det har arbetats intensivt för att säkerställa kapitalbehovet under våren och bolaget bedömer att en finansieringslösning är på plats inom kort.

Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer.

Styrelsen och ledningen har analyserat de potentiella effekterna av Covid-19 pandemin på företaget. Vid tidpunkten för årsredovisningens avgivande är det emellertid svårt att uppskatta om denna påverkan är kortsiktig, dvs ett antal månader, eller om påverkan kommer att bli mer långsiktig. Styrelsen och ledningen kan konstatera att det råder en osäkerhet i omvärlden vilket får som konsekvens att det föreligger en osäkerhet såväl i möjligheten att erhålla leveranser som att få avsättning för företagets produkter. Styrelsen och ledningen följer noggrant utvecklingen och vidtar kontinuerligt åtgärder för att begränsa de negativa effekterna på företaget.

Förslag till vinstdisposition

SEK	2019
Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel	
Balanserat resultat	-119 846 330
Överkursfond	220 840 611
Årets resultat	-65 760 609
Totalt	35 233 672
Balanseras i ny räkning	
Summa	35 233 672

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkning med tillhörande noter.

Resultaträkning

SEK	Not	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<i>Rörelsens intäkter</i>			
Nettoomsättning		2 822 067	1 486 816
Övriga rörelseintäkter		467 630	134 447
		3 289 697	1 621 264
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Handelsvaror		-3 030 420	-4 278 585
Övriga externa kostnader	1	-39 337 086	-25 514 280
Personalkostnader	2	-25 436 961	-19 273 676
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-550 743	-1 670 064
Övriga rörelsekostnader		-42 808	-
Rörelseresultat		-65 108 321	-49 115 341
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		3 529	0
Rätekostnader och liknande resultatposter		-655 817	-199 833
Resultat efter finansiella poster		-65 760 609	-49 315 174
Resultat före skatt		-65 760 609	-49 315 174
Årets resultat		-65 760 609	-49 315 174

Balansräkning

SEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Tecknat men ej inbetalt kapital		0	15 321 320
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar			
		0	0
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	4	1 675 181	1 304 526
Summa anläggningstillgångar		1 675 181	1 304 526
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror		16 311 679	10 301 659
Förskott till leverantörer		1 527 136	3 114 224
		17 838 815	13 415 884
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		539 664	69 225
Övriga fordringar		1 911 618	2 539 509
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 739 094	352 579
		4 190 376	2 961 313
Kassa och bank		29 476 495	7 731 397
Summa omsättningstillgångar		51 505 686	24 108 594
SUMMA TILLGÅNGAR		53 180 868	40 734 440

Eget kapital och skulder

SEK	Not	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		4 573 733	2 138 844
Ej registrerat aktiekapital		0	191 517
		4 573 733	2 330 361
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		220 840 611	143 748 109
Balanserad vinst eller förlust		-119 846 330	-70 579 036
Årets resultat		-65 760 609	-49 315 174
		35 233 673	23 853 899
Summa eget kapital		39 807 405	26 184 260
<i>Långfristiga skulder</i>	5		
Konvertibla skuldebrev		0	3 245 786
		0	3 245 786
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		3 381 017	5 881 346
Aktuell skatteskuld		981 539	511 751
Övriga kortfristiga skulder	5	4 702 476	1 886 181
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		4 308 431	3 025 116
Summa kortfristiga skulder		13 373 462	11 304 394
Summa skulder		13 373 462	14 550 180
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		53 180 868	40 734 440

Kassaflödesanalys

SEK	Not	2019-01-01- 2019-12-31	2018-01-01- 2018-12-31
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster		-65 760 609	-49 315 174
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		550 743	1 670 064
		-65 209 866	-47 645 110
Betald Inkomstskatt		469 788	456 239
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet		-64 740 078	-47 188 871
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>			
Ökning/minskning varulager		-4 422 931	-8 869 363
Ökning/minskning rörelsefordringar		-1 229 063	-967 380
Ökning/minskning av rörelseskulder		-1 646 505	4 809 722
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-72 038 579	-52 215 892
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-921 399	-1 032 268
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-921 399	-1 032 268
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Inlösta aktieoptioner		47 880	240 360
Nyemission		100 789 233	60 071 460
Emissionskostnader		-6 132 038	-1 289 600
Upptagna lån		0	334 564
Amortering av lån		0	-1 729 499
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		94 705 075	57 627 286
Årets kassaflöde		21 745 098	4 379 126
Livida medel vid årets början		7 731 397	3 352 272
Likvida medel vid årets slut		29 476 495	7 731 397

Tilläggsupplysningar

Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade sedan föregående år.

Utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Värderingsprinciper m.m.

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas intäkten vid leverans.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFAR 2012:1

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella

tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

Räntebärande finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Immateriella anläggningstillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt kostnadsföringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras inte utan kostnadsförs direkt.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

- Maskiner och andra tekniska anläggningar – 5 år
- Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten – 5 år

Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Skattemässiga underskott uppgår till -185 487 271 SEK. Bolaget har valt att inte redovisa uppskjuten skatt på underskottsavdrag.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

- a) avsluta en anställds eller grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller
- b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Pensioner

Bolaget pensionsplaner för ersättning efter avslutad anställning omfattar endast avgiftsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar bolaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet. När avgiften är betald har bolaget inga ytterligare förpliktelser. Avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad i takt med att pensionen tjänats in.

Noter

Not 1 Operationell leasing – leasetagare

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 1 725 216 (1 205 724) och avser lokalhyra, 1 136 766 SEK, hyra av arbetsmaskiner, 492 292 SEK samt tjänstebil, 96 158 SEK.

Årets leasingkostnader

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
Årets leasingkostnader	1 725 216	1 205 724
Varav lokalhyra	1 136 766	884 042
Hyra arbetsmaskiner	492 292	247 543
Tjänstebil	96 158	74 140

Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
Inom ett år	1 163 226	1 191 100
Mellan ett och fem år	2 975 567	3 511 829
Senare än fem år	–	561 000
Totalt	4 138 793	5 263 929

Framtida leasingavgifter avser hyra av lokal samt tjänstebil.

Not 2 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
Män	19	15
Kvinnor	2	2
Totalt	21	17

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
Löner och andra ersättningar	16 376 808	12 649 781
Sociala kostnader	8 761 404	6 405 453
(varav pensionskostnader)	3 292 337	2 330 082

Ersättningar vid uppsägning

För verkställande direktören tillämpas en ömsesidig uppsägnings-tid om sex (6) månader. Vid uppsägning från Bolagets sida är verkställande direktören – utöver uppsägningslönen – berättigad till ett avgångsvederlag motsvarande sex (6) gånger den fasta månadslönen vid anställningens upphörande. För övriga ledande befattningshavare tillämpas en ömsesidig uppsägnings-tid om mellan fyra (4) till sex (6) månader. För CTO Thomas Svensson tillämpas dock en uppsägnings-tid om sex (6) månader vid egen uppsägning och vid uppsägning av Bolaget tillämpas en uppsägnings-tid om tolv (12) månader.

Not 3 Balanserade utgifter för utvecklings-arbeten och liknande arbeten

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	6 126 540	6 126 540
Vid årets slut	6 126 540	6 126 540
Akkumulerade avskrivningar		
Årets avskrivning	–	–1 225 308
Vid årets slut	–6 126 540	–6 126 540
Redovisat värde vid årets slut	–	–

Not 4 Maskiner och andra tekniska anläggningar

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	2 264 729	1 232 461
Nyanskaffningar	921 399	1 032 268
Vid årets slut	3 186 128	2 264 729
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Årets avskrivning	–960 204	–515 448
Vid årets slut	–1 510 947	–960 204
Redovisat värde vid årets slut	1 675 181	1 304 526

Not 5 Långfristiga skulder

SEK	2019-01-01– 2019-12-31	2018-01-01– 2018-12-31
<i>Skulder som förfaller senare än ett år från balansdagen</i>		
Konvertibla skuldebrev*	–	3 245 786
Övriga skulder	–	–
Totalt	–	3 245 786

* Ligger per 2019-12-31 under kortfristiga fordringar då kortare tid än 1 år till förfall.

Den 16 februari 2018 beslutades om att emittera ett konvertibelt skuldebrev om 3 245 786,25 SEK till Norrlandsfonden, vilket betalas med kvittning av befintliga skuldebrev om 2 791 222 SEK samt kontant inbetalning om 454 564,25 SEK. Återbetalningsdatum är 2020-04-30 och konverteringskursen är satt till 18,55 SEK per aktie.

Not 6 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Februari

- Styrelsen har uppdaterat de finansiella målen.
- NetNordic installerar gigabitnätverk på hotell i Göteborg baserat på In:xtn™.

Mars

- Jörgen Ekengren utses till ny VD för bolaget den 17 mars 2020.
- Nytt återförsäljaravtal med svenska Barcom.

April

- Översyn av kostnader till följd av Covid-19 pandemin samt ändring av datum för årsstämma och publicering av årsredovisning.
- Valberedningen föreslår Kevin Foster till ny styrelseledamot.
- VAR-avtal med systemintegratören Hirschmann Multimedia för Nederländerna och Belgien.
- Helge Tianinen utsedd till ny Head of Product Management, Marketing & Sales.
- Emil Bendroth utsedd till ny CFO.
- VAR-avtal med TDL för Kanada.
- Erhöll Tillväxtverkets godkännande av bidrag för korttidsarbete vilket nu genomförts.

Maj

- VAR-avtal med Core för USA.

Under 2020 har företaget blivit påverkat av effekterna av Covid-19. InCoax ser att den pågående Covid-19 pandemin har påverkat Bolagets kunder, främst inom hospitality och mindre operatörer, och att kundernas benägenhet att lägga ordrar har minskat. För att möta den minskade efterfrågan har Bolaget inlett ett arbete med att minska Bolagets kostnader. Åtgärder har bl a vidtagits i form av korttidspermitteringar som minskar personalstyrkan med 45% under en initial period av 4 månader.

Underskrifter styrelse och revisor

Gävle, 13 maj 2020

Richard Tooby
Styrelseordförande

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson

Pär Thuresson

Patrik Widlund

Peter Agardh

Vår revisionsberättelse har lämnats den 14 maj 2020
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i InCoax Networks AB, org. nr 556794-1363

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för InCoax Networks AB för år 2019. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 24–34 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av InCoax Networks ABs finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Väsentliga osäkerhetsfaktorer avseende antagandet om fortsatt drift

Utan att det påverkar våra uttalanden ovan vill vi fästa uppmärksamhet på resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen av vilka framgår att bolaget redovisar en förlust för räkenskapsåret. Det framgår av förvaltningsberättelsen att bolaget identifierat att det föreligger en risk att bolaget inte kan säkerställa tillräcklig finansiering för verksamheten. En sådan finansiering inte är säkerställd vid tidpunkten för avgivandet av årsredovisningen. Dessa förhållanden tyder på att det föreligger en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för InCoax Networks AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisions sed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Sundsvall den 14 maj 2020
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Styrelse



Richard Tooby

Civ ekon. Född 1969.

Styrelseordförande och styrelseledamot sedan 2016.

Styrelseledamot i RT Advisory Services AB.

Aktieinnehav: 595 634.



Anders Nilsson

Civ.ing. Född 1951.

Styrelseledamot sedan 2017.

Styrelseordförande i NP3 Fastigheter AB och styrelseledamot i Lime Technologies AB, Eurocon Consulting AB, Softronic AB samt styrelseordförande/ledamot i ett antal onoterade bolag.

Aktieinnehav: 84 821.



Peter Agardh

Civ ekon. Född 1967.

Styrelseledamot sedan 2019.

Styrelseordförande i Agentia Advisors AB och Longshore AB. Styrelseledamot i AB Apriori, Agentia Investment Management AB, Fanwei III Holding AB, Saugatuck Invest AB och Tantal Investment AB. Styrelsesuppleant i Admera Education AB och Nordic Economics Consulting AB. Verkställande direktör i Agentia Investment Management AB.

Aktieinnehav: 5 040 000 aktier via bolag.



Pär Thuresson

Civ. ing. Född 1964.

Styrelseledamot sedan 2018.

Senior Vice President R&D för GN Hearing A/S, samt styrelsesuppleant i ManyNames AB.

Aktieinnehav: 5 000.



Patrik Widlund

Ekonom. Född 1962.

Styrelseledamot sedan 2014.

CMO på Svea Ekonomi AB och verkställande direktör i Widlund Management AB. Styrelseordförande i Kraftpojarna Holding AB och Glomo AB samt styrelseledamot i Payson AB m fl bolag.

Aktieinnehav: 15 000 via bolag.

Ledning



Jörgen Ekengren

*Verkställande direktör (CEO)**

Anställd sedan 2018.

Högsk. ing. Född 1963.

2013–2018: Sony Mobile Communications Taiwan – Director ODM/EMS Business Operations och Deputy Head of Global Manufacturing.
1995–2013: Ericsson Radio Systems/Ericsson Mobile Communications/Sony Ericsson/Sony Mobile – General Manager- och Directorbefattningar inom Operations and Sourcing.

Aktieinnehav: 40 000.

* Peter Carlsson var CEO fram till 16 mars 2020.



Helge Tiainen

*Sälj, Marknad och Produktchef (CSMO)**

Medgrundare, verksam i InCoax sedan 2009, senast som affärsutvecklingschef.

Tekniska Högskolan, Linköping,
Nokia Landscape, Nokia intern MBA.
Född 1956.

2001–2009: Verksam i ett 60-tal bolag, bland annat COO i Clavister.

1998–2000: VD, MultiQ.

1989–1997: Vice President, Nokia Multimedia.

Aktieinnehav: 78 933, privat, genom bolag

och under förvaltning.

Teckningsoptioner: 0.

* Håkan Rusk var CSMO fram till 5 april 2020.



Emil Bendroth

*Finanschef (CFO)**

Anställd sedan 2020.

Civil Ek. Född 1973.

2019–2020: Prisjakt, Head of Control.

2018–2019: Incoax, Interim CFO.

2017–2018: Prostalund, CFO.

Samt konsultuppdrag som Senior Controller respective Controller vid ArjoHuntleigh AB (numera Arjo) samt Jeld-Wen Sverige AB.
2000–2011, Doro AB, Group Controller.

Aktieinnehav: 0.

Teckningsoptioner: 0.

* Marie Svensson var CFO fram till 5 april 2020.



Thomas Svensson

Chief Technology Officer (CTO)

Anställd sedan 2011.

Gymnasieingenjör. Född 1955.

2011–2017: InCoax Networks AB –
Verkställande direktör.

1981–2017: TEDAKO – Innehavare av enskild firma.

2000–2005: Service Factory AB – Grundare
och chef för Marketing/Sales och Product
management.

1995–2000: Telia AB – Vice President Network
services and Head of Router net and Internet
Division.

1976–1995: Telia AB – Olika ledande befattningar.

2009–Pågående: getITsafe Security Partner
Norden AB – Styrelseordförande.

Aktieinnehav: 33 000.

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttomarginal Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Tekniska

CAT-kabel CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

Chipset (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

Fiber Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

Hospitality Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

Koaxialkabel Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

Symmetriska produkter Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

Finansiell kalender

Årsstämma 2020	30 juni 2020
Delårsrapport apr–jun 2020	14 augusti 2020
Delårsrapport jul–sep 2020	5 november 2020

Årsredovisning 2019

Denna publikation utgör årsredovisning för InCoax Networks AB, organisationsnummer SE 556794 1363.

Årsredovisningen kan beställas enligt nedan.

This Annual Report is also available in English.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com
eller

Emil Bendroth, finanschef
emil.bendroth@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form kan beställas, via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026–420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

www.incoax.com

InCoax Networks AB – Malmö
Stortorget 27, SE-211 34 Malmö
Sweden

Om InCoax Networks AB

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsuppkoppling. Med In:xtnd™ erbjuder vi världens ledande telekom- och bredbandsoperatörer nästa generations smarta och hållbara nätverkslösningar. InCoax grundades 2009 och har sitt huvudsäte i Gävle samt kontor i Malmö.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Augment Partners AB, tel. +46 8-505 651 72, info@augment.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.





INCOAX